



INFORMÁTICA HOJE

ANUÁRIO 2024

**AS 250 MAIORES
A EMPRESA DO ANO
AS MAIS EFICIENTES
AS 10 QUE MAIS CRESCERAM
AS 10 MAIS RENTÁVEIS
O RANKING DOS INTEGRADORES
OS NÚMEROS DAS MULTINACIONAIS
O MERCADO BRASILEIRO**



Soluções para todos os tipos de negócio

Com 28 anos de experiência, a Magna Sistemas se tornou um pilar do mercado brasileiro de TI.

Em 2024, a Magna Sistemas entra numa nova era ao passar a fazer parte da Almaviva, grupo italiano líder em transformação digital, aliança esta comprovada na criação da Almaviva Solutions.

Transformando os desafios em inovação



Portfólio e soluções integradas



Internet of Things



Transporte e Logística



Smart Cities



Information Technology
Outsourcing



Serviços de Tecnologia



Infraestrutura de TI



Centro de Excelência em
Gestão de Projetos e Agilidade



Data & AI



**INFORMÁTICA HOJE****ANUÁRIO 2024**

- 6 O mercado brasileiro de TI
- 24 Os critérios de avaliação
- 26 O índice das 250 maiores
- 28 O ranking das 250 maiores
- 36 O ranking das multinacionais
- 38 A empresa do ano (Almaviva Solutions/Magna)
- 41 Os destaques do ano em hardware
- 51 Os destaques do ano em software
- 61 Os destaques do ano em serviços
- 71 Os destaques do ano em serviços/governo
- 81 Os destaques do ano em integração de sistemas
- 86 O ranking dos integradores
- 91 Os destaques do ano em canais de comercialização
- 100 As 10 empresas mais rentáveis
- 104 As 10 empresas que mais cresceram
- 107 O diretório de empresas



Este editorial não foi escrito por uma Inteligência Artificial. Hoje, essa advertência pode parecer despropositada e talvez ainda não seja exatamente uma surpresa. Mas não é possível prever que, num futuro próximo, não só textos jornalísticos, mas todo tipo de expressão do pensamento seja produzido, prioritariamente, por algum tipo de IA, mais ou menos sofisticado. De fato, o máximo que se pode garantir é que nem todo trabalho humano – seja ele meramente repetitivo ou altamente elaborado – poderá ser substituído por alguma IA. Embora não seja menos correto afirmar que essa tecnologia está, sim, impregnada nos processos de produção e iniciativas de inovação das empresas do mundo todo. Especialistas apontam que a IA e sua parente Inteligência Artificial Generativa (Gen AI) estarão inexoravelmente presentes em todos os processos corporativos num futuro bem próximo.

E não é por acaso que, nas reportagens que descrevem a trajetória das empresas premiadas por este Anuário, a expressão mais frequente, sem dúvida, seja Inteligência Artificial. Quer como parte da estratégia de negócios, quer como solução oferecida aos clientes, ou ainda como ferramenta de gestão dos próprios fornecedores.

A análise do mercado brasileiro de TI apresentada nas próximas páginas – que, aliás, também não foi feita por nenhuma IA, mas é fruto, sim, do trabalho de uma equipe que se dedica a produzir o conteúdo do Anuário Informática Hoje há 39 anos – mostra que o setor cresceu 5,87%, passando de R\$ 251 bilhões em 2022 para R\$ 265,7 bilhões em 2023. Em dólares, em função da valorização do real no período, o aumento foi ainda maior, de 10,47%, indo de US\$ 48,9 bilhões para US\$ 54 bilhões.

Esses números, ainda que estejam longe dos momentos áureos de expansão do setor, são especialmente relevantes, ao se considerar que o PIB brasileiro cresceu apenas 2,9% no ano passado.

Outro dado significativo revelado pelo levantamento feito pelo Anuário é o fato de que, entre as 214 empresas cujos balanços foram avaliados, 73,4% registraram lucro.

O bom desempenho do mercado brasileiro se deve principalmente à capacidade das empresas de investir em inovação do processo produtivo, algo de que o Brasil como um todo ainda carece grandemente. As apostas na modernização da infraestrutura digital, nos sistemas de segurança da informação e na automação dos processos, somados à adoção crescente da Inteligência Artificial, são reveladoras do futuro do setor de TI, que seguirá contando com a cobertura isenta e confiável deste Anuário.

Wilson Moherdaui
Publisher

publisher
Wilson Moherdaui

colaboradores
Ana Luiza Mahlmeister (textos);
Denise Danelli (produção de
conteúdo); Izabel Auresco
(assistente de produção); Marcelo
Max (capa e edição de arte)

diretoras de publicidade
Silvia Meurer
(silvia@forumeditorial.com.br)
+ 55 11 97106-4131
Sonia Lopes
(sonia@forumeditorial.com.br)
+ 55 11 97229 1202

representação comercial
SM+ Marketing & Business
+55 11 3251-3132
(WhatsApp Business)
contato@smmais.com

O Anuário Informática Hoje é uma
publicação anual da



Av. Brigadeiro Luís Antônio, 2.344
cj. 116
Jardim Paulista – São Paulo, SP
CEP 01402-900
São Paulo – SP
Brasil

www.forumeditorial.com.br

Não é permitida a reprodução
total ou parcial do conteúdo deste
Anuário sem a autorização expressa
da Fórum Editorial.

jornalista responsável
Wilson Moherdaui (MT 10.821)

impressão
Gráfica Coktail

O setor cresce, com apostas em inovação e IA.

SERVIÇOS DE MODERNIZAÇÃO DE INFRAESTRUTURA, CIBERSEGURANÇA, AUTOMAÇÃO DE PROCESSOS, INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL (IA) E EXPANSÃO DOS DATA CENTERS FORAM OS PRINCIPAIS MOTORES DO CRESCIMENTO DO SETOR DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO EM 2023. LEVANTAMENTO DO ANUÁRIO INFORMÁTICA HOJE MOSTRA UM CRESCIMENTO DA RECEITA LÍQUIDA DO SETOR DA ORDEM DE 5,87% EM REAIS, ALCANÇANDO R\$ 265,7 BILHÕES. EM DÓLARES, EM FUNÇÃO DA VALORIZAÇÃO DO REAL NO ANO PASSADO, O CRESCIMENTO FOI DE 10,47%, TOTALIZANDO US\$ 54 BILHÕES.

LUCIANO RAMOS, COUNTRY MANAGER E DIRETOR DE SOFTWARE E SERVIÇOS DA IDC BRASIL, APONTA COMO UMA DAS TRAVAS A UM CRESCIMENTO MAIS EXPRESSIVO A RETRAÇÃO NO CONSUMO DE PCS, NOTEBOOKS E SMARTPHONES, DECORRENTE DO ALONGAMENTO DO CICLO DE TROCA DESSES EQUIPAMENTOS. JÁ EM 2024, O MERCADO CORPORATIVO SUPEROU AS ESTIMATIVAS DA IDC. "O TEMA SEGURANÇA DOMINOU O CENÁRIO, MOSTRANDO UM AMADURECIMENTO NA PREVENÇÃO DE EVENTOS", DIZ LUCIANO. O BRASIL E OS DEMAIS PAÍSES DA AMÉRICA LATINA ESTÃO UM POUCO ATRÁS EM VOLUME DE INVESTIMENTOS EM RELAÇÃO A REGIÕES MAIS MADURAS COMO ESTADOS UNIDOS, ALEMANHA E REINO UNIDO, MAS CAMINHA PARA SUPERAR ESSE GAP.

A DEMANDA POR COMPUTAÇÃO EM NUVEM, SEGUNDO ELE, SE ESTABILIZOU ABAIXO DE 20%, E NÃO SE OBSERVAM CRESCIMENTOS EXPLOSIVOS DE 30% COMO EM PERÍODOS ANTERIORES: "AS EMPRESAS CONTINUAM INVESTINDO EM AMBIENTES HÍBRIDOS, DATA CENTERS TRADICIONAIS E NUVENS PÚBLICAS E PRIVADAS, MAS EM RITMO MENOR".

Há um interesse renovado por Inteligência Artificial (IA), movida pela IA generativa, com o surgimento de casos de uso, consequência da evolução da transformação digital e inovação. “Esses três elementos – segurança, nuvem e IA – jogaram a favor do crescimento do mercado corporativo”, avalia.

A expansão dos data centers – entre 10% e 11% ao ano – resultou no crescimento de dois dígitos nos investimentos em hosting e infraestrutura como serviço. Luciano lembra que a IA vai demandar mais infraestrutura, nuvem e serviços de data center que terão impacto nos resultados de 2024, 2025 e nos anos seguintes: “As empresas estão testando a tecnologia antes de colocar de fato nos processos de negócio, gerando uma nova demanda por infraestrutura de data center e

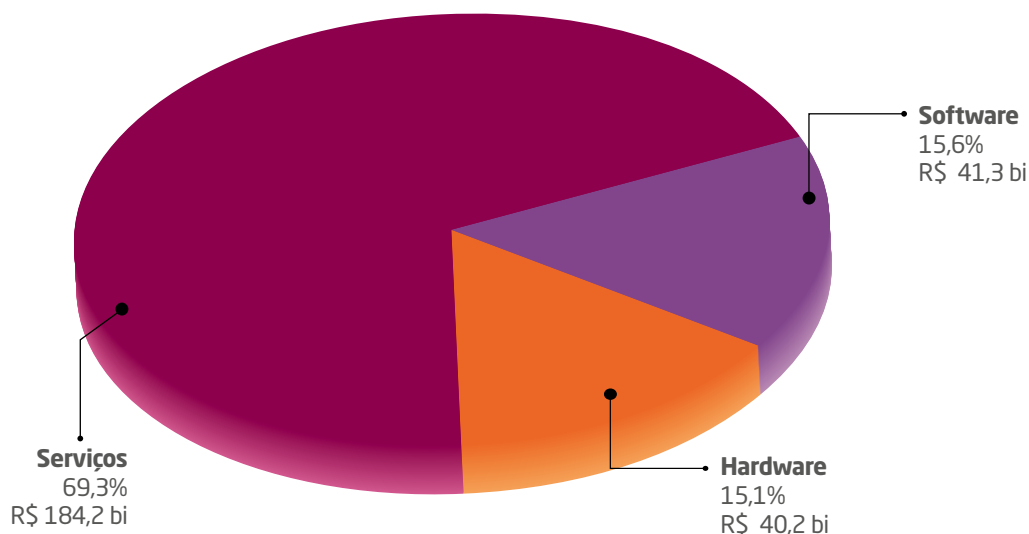
diferentes modelos de nuvem”. Entre 2024 e 2025 as empresas entenderão melhor como integrar os requisitos de IA em seus processos de negócio para alcançar mais produtividade e beneficiar o cliente.

IA e nuvem são as apostas da integradora Atos, que cresceu 15% na região da América do Sul, adotando uma gestão orientada a projetos e abordagem centrada no cliente. “Em 2024 e 2025, vamos expandir a participação da Atos no mercado de SAP, nuvem e IA, além de investir em projetos de diversidade e inclusão, e promover a inovação”, afirma Nelson Campelo, CEO para América do Sul.

A Atos foi provedora de integração de sistemas para o Comitê Olímpico Internacional (COI) em colaboração com as diferentes empresas de TI que prestaram serviços para os Jogos de Paris 2024. “Desde os Jogos de

O mercado do Anuário Informática Hoje em 2023

R\$ 265,7 bilhões (Receita Líquida)



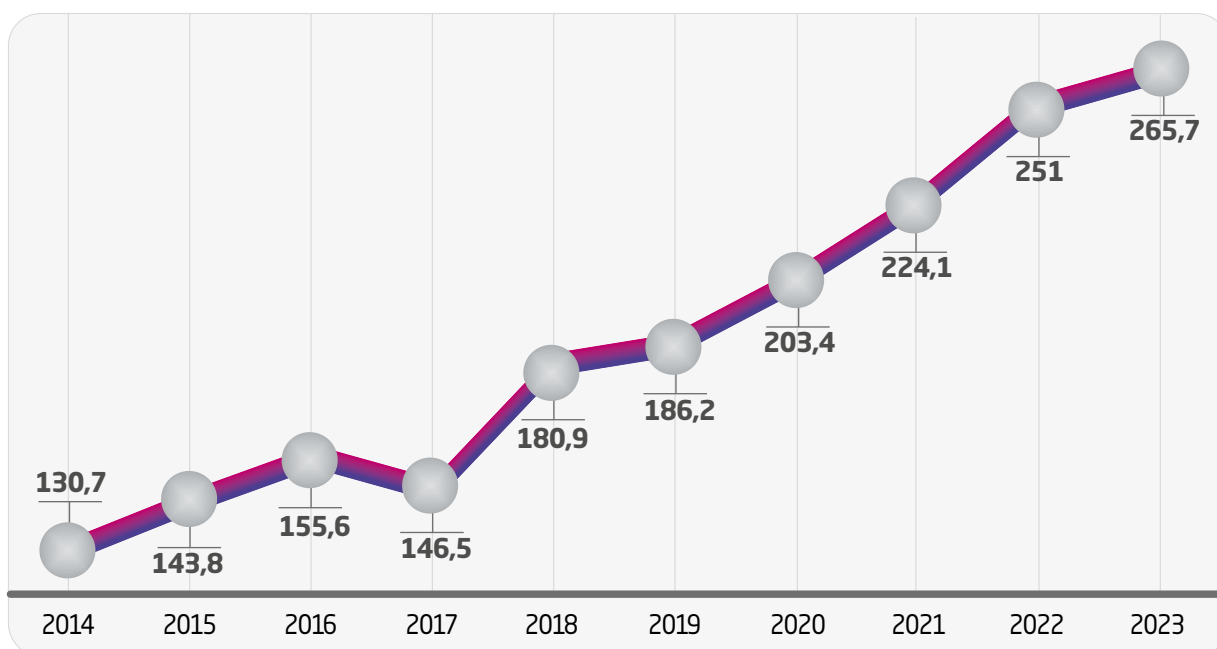
PyeongChang 2018, temos um laboratório centralizado no escritório da Atos em Madrid, na Espanha, que hospeda os clientes do COI durante a fase de teste do projeto, com mais de 60 especialistas em operações esportivas e aplicações usadas nos jogos”, explica Nelson. A empresa atende a demanda por modernização e migração de sistemas proprietários ou on premises para nuvens públicas. “Os ambientes que já estão na nuvem tiram o máximo proveito das novas funcionalidades utilizando ferramentas de Inteligência Artificial”, diz. A migração para a nuvem, segundo ele, continua como prioridade para muitas organizações, assim como soluções de segurança com IA para detectar

e responder a incidentes em tempo real.

“O setor privado, especialmente em segmentos como varejo, saúde e agronegócio, buscou soluções de eficiência operacional, melhorar a experiência do cliente e reduzir custos com automatização; e as instituições governamentais ampliaram investimentos na digitalização de serviços públicos para melhorar o atendimento ao cidadão e facilitar o acesso da população aos órgãos do governo”, diz o CEO da Sonda. Ricardo Scheffer. A regulamentação de dados e a necessidade de conformidade têm impulsionado a busca por serviços de cibersegurança, como análise de vulnerabilidades e gerenciamento de riscos, garantindo que as empresas estejam prepa-

Evolução do mercado

Receita Líquida em bilhões de R\$



É com grande satisfação que celebramos a conquista do prêmio **Destaque do Ano** pelo 3º ano consecutivo!

Somos a **maior empresa de outsourcing de equipamentos de TI** e estamos há **23 anos** solucionando os desafios desse setor no Brasil.

Este prêmio é um reflexo
do nosso compromisso com
a **excelência e a inovação**.



16 filiais
em todo Brasil



87% do PIB atendido
com equipe própria



+ 2.600 clientes
em todo país



+ 600 mil
equipamentos
instalados



+ 2.400
colaboradores



Nossos pilares de atuação:



SimPc
**Notebooks
e Desktops**



SimMobile
**Celulares
e Tablets**



SimAutomation
**Impressoras Térmicas
e Coletoras**



SimPrinter
**Impressoras e
Multiuncionais**



Saiba mais!

divulgação



"O tema segurança dominou o cenário, mostrando um amadurecimento na prevenção de eventos"

Luciano Ramos, da IDC

radas para as ameaças cibernéticas. "O avanço da IA, em especial, está moldando novos modelos de negócios, aumentando a demanda por soluções personalizadas e inovadoras. No varejo, por exemplo, a inovação se volta para a automação e a melhoria da experiência do cliente por meio da hiperpersonalização".

A empresa continua focando em IA, automação e computação em nuvem, para expandir atuação em setores como agronegócio, saúde e varejo. Outra frente busca ampliar ofertas em parceria com startups. Hoje a Sonda trabalha com 63 startups da América Latina e Europa que fazem parte da área de Venture Client da Sonda.

O aumento da produtividade continua prioritário para a maior parte das empresas. Na opinião de Fernando Fujihara, sócio líder

da prática de Enterprise Technology & Performance da Deloitte, em 2024 as empresas foram além do "fazer mais com menos". Qualidade e agilidade são cada vez mais valorizadas, além da escalabilidade da infraestrutura com a adesão à computação em nuvem. "IA e IA generativa vão demandar investimentos em segurança da informação e gestão de identidades e acessos, e permanecer no topo da lista de estratégias prioritárias também em 2025", afirma Fernando.

Conectado à produtividade, à escalabilidade e ao movimento para a nuvem, um tema recorrente é o da modernização de plataformas, incluindo a obsolescência dos sistemas de gestão empresarial (ERPs). "Outro tema relevante é a demanda crescente para ajudar as empresas a implementar a cultura de inovação e capacitar os funcionários para



divulgação

"Os ambientes que já estão na nuvem tiram o máximo proveito das novas funcionalidades utilizando ferramentas de Inteligência Artificial"
Nelson Campelo, da Atos

O Brasil

que

faz

faz

com

 TOTVS

Sabia que tem TOTVS em tudo?

Oferecemos tecnologias especializadas em 12 segmentos de mercado, somando mais de 70 mil clientes atendidos.

Somos a maior empresa de tecnologia do Brasil, líder absoluta em sistemas e plataformas para empresas.

E na sua empresa? Tem TOTVS?

totvs.com

a introdução da IA generativa, tanto o time de tecnologia quanto áreas de negócio”, diz.

Estudo da PwC com institutos de pesquisa mostram que os gastos das empresas com TI cresceram 7% em 2024 comparados a 2023. Os investimentos em hardware e data centers continuam caindo em função da migração para nuvem, e a cybersegurança lidera o ranking de prioridades de investimento, seguido por IA, Data&Analytics (D&A) e modernização de softwares. “Cada vez mais empresas contratam aplicações na modalidade SaaS (software as a service) e, em 2025, os investimentos em IA e D&A deverão crescer mais rápido do que em cybersegurança”, prevê Luis Ruivo, sócio da PwC. O movimento do mercado em torno da IA exigiu que as empresas do setor de TI incorporassem novos recursos em seus pro-

divulgação



“No varejo, a inovação se volta para a automação e a melhoria da experiência do cliente, por meio da hiperpersonalização”.
Ricardo Scheffer, da Sonda



divulgação

“IA e IA generativa vão permanecer no topo da lista de itens prioritários também em 2025”
Fernando Fujihara, da Deloitte

duto e serviços. “Hoje praticamente todas as soluções de TI, de sistemas empresariais a ferramentas de gestão de infraestrutura têm algum tipo de recurso de IA embutida em suas versões out-of-the-box”, diz.

O Estudo do Mercado Brasileiro de Software – Panorama e Tendências 2024 da ABES (Associação Brasileira das Empresas de Software), com informações do Brasil e da América do Sul, mostra que o país ultrapassou a Coreia do Sul e a Itália e voltou ao ranking das potências globais, com US\$ 50 bilhões em investimentos. Segundo a pesquisa, o Brasil manteve 1,6% dos investimentos em tecnologia em nível global, e 37,2% dos investimentos em toda a América Latina (contra 36,5% na pesquisa anterior). Considerando o total de investimentos globais em TI (software, hardware e

A Fóton está entre as **Empresas Campeãs de Crescimento** e entre as **250 Maiores Empresas** do mercado brasileiro de TI, segundo o Anuário Informática Hoje 2024.



Nossa experiência de mais de 30 anos em tecnologia para automação bancária nos fez chegar até aqui.



APLICATIVOS MÓVEIS

BANCO DIGITAL

BIG DATA

AUTOATENDIMENTO

ANALYTICS

OMNI CHANNEL

Conte conosco para transformar o presente e o futuro da sua instituição.

FÓTON

Iluminando seu caminho com eficiência e inovação.

www.foton.la

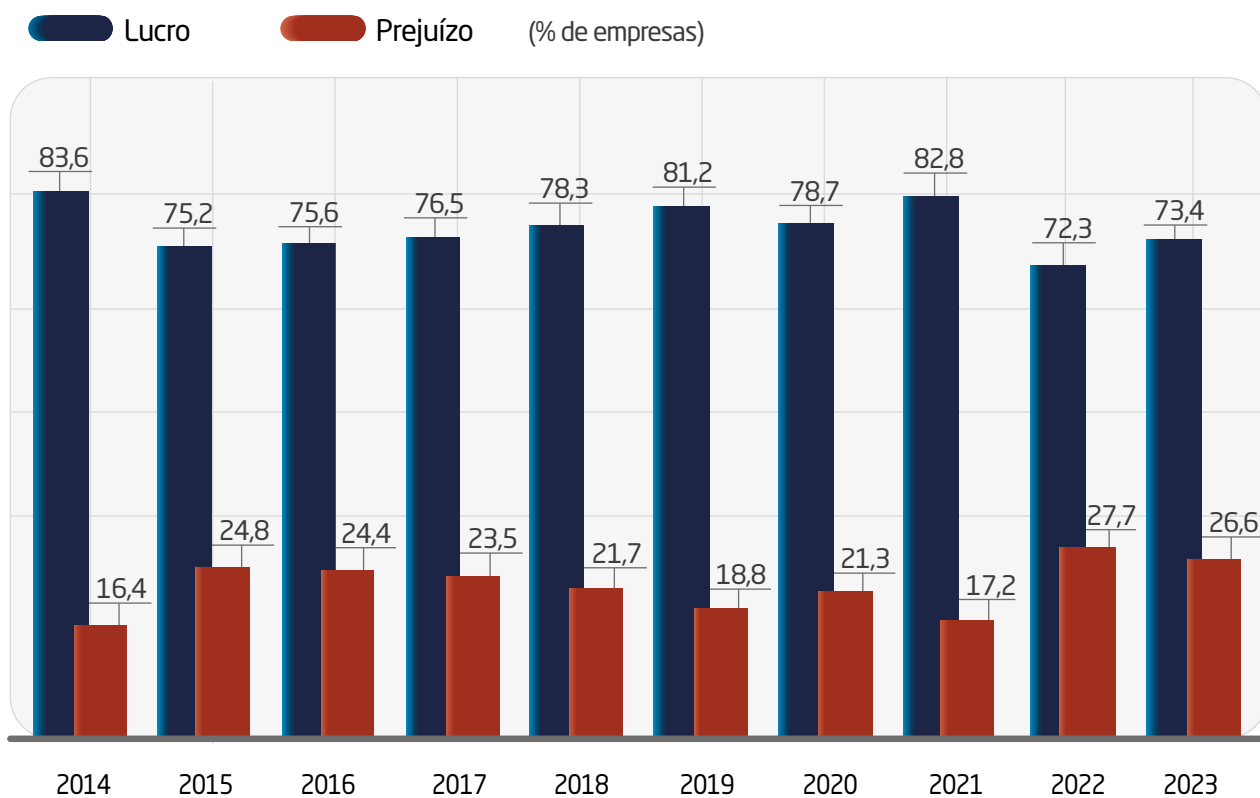


serviços) durante o ano de 2023 - que foi de US\$ 3,2 trilhões, contra US\$ 3,11 trilhões no ano anterior -, o Brasil subiu duas posições, figurando agora em décimo lugar nesse ranking de investimentos, com US\$ 50 bilhões aplicados. E lidera na América Latina, cujo total de investimentos alcançou US\$ 134 bilhões (contra US\$ 124 bilhões em 2022). "Avaliamos que o cenário em 2025 será muito positivo, com grandes oportunidades em redes privadas, 5G, IA generativa, computação de borda, cybersegurança e Internet das Coisas (IoT)",

afirma Marcio Kanamaru, sócio líder de Tecnologia, Mídia e Telecomunicações da KPMG. Ele prevê uma reconfiguração dos negócios em 2025 com o uso mais intensivo da IA associada a outras tecnologias como computação de borda, 5G e computação quântica: "A inovação será menos conceitual e as empresas estarão mais propensas a testar suas teses no campo dos negócios, em uma forma mais próxima da cultura das startups".

A demanda por computação em nuvem e de serviços, seja através de compra de equipamen-

Lucro x Prejuízo



Universo: 213 empresas que enviaram informações



A gente **GARANTE**

**resultados
valiosos porque
investe no melhor
da tecnologia:
as pessoas.**



Engajar o capital humano vale a pena. Tanto que a LG lugar de gente está mais uma vez entre as empresas de TI que mais cresceram no país.



DECISÕES ESTRATÉGICAS

com o People Analytics, para análise detalhada e visualização de dados relativos à força de trabalho.



INTELIGÊNCIA

COM IA e learning machine, a LiGia, para automatizar processos e melhorar a experiência do colaborador.



A sua empresa também pode se destacar e crescer como a gente. Conheça as soluções da plataforma que atende toda a jornada do colaborador, do recrutamento ao desligamento.



Acesse o QR Code e descubra as soluções da maior HR Tech do Brasil.

tos e softwares, seja na modalidade IaaS (Infraestrutura como Serviço) e PaaS (Plataforma como Serviço), além de redes privadas 5G e sistemas analíticos, foi responsável pelos bons resultados da Embratel, marca do segmento corporativo da Claro. “Em 2025, vamos intensificar ofertas de produtos e serviços que já trabalhamos como IA, analytics, soluções verticalizadas por indústria, além de seguirmos com o investimento nas soluções de segurança e de cloud”, afirma Mário Rachid, diretor executivo de Soluções Digitais da Embratel.

A combinação de IA, nuvem, edge (processamento na ponta, próxima ao caso de uso) suportado por 5G abriu espaço para novos modelos de negócios como serviços



divulgação

“A inovação será menos conceitual e as empresas estarão mais propensas a testar suas teses no campo dos negócios, em uma forma mais próxima da cultura das startups”.

Marcio Kanamaru, da KPMG



divulgação

“Hoje praticamente todas as soluções de TI, de sistemas empresariais a ferramentas de gestão de infraestrutura têm algum tipo de recurso de IA embutida”.

Luís Ruivo, da PwC

baseados em dados e soluções de IoT. “As empresas estão criando produtos e serviços que dependem da conectividade rápida e da análise de grandes volumes de dados em tempo real, surgindo novas indústrias como as de tecnologias para o segmento saúde baseado em conectividade, IA e V2V (Vehicle to Vehicle), entre outras”, aponta Flavia Picolo, líder de Accenture Technology para Brasil e América Latina.

A cultura de inovação, gestão de mudanças e empreendedorismo interno, segundo ela, ajuda as empresas a se prepararem para as mudanças trazidas pela IA generativa, cloud e 5G: “As empresas estudam novos modelos operacionais e motores de inovação para maximizar o valor das novas tecnologias e oportunidades de negócio”. Para

A Infraestrutura Digital e Tecnológica que impulsiona o progresso das empresas no Brasil

A Cirion possui a melhor infraestrutura digital e tecnológica em toda a América Latina, além de investir em produtos e serviços inovadores para auxiliar as empresas das indústrias mais relevantes a alcançar seus objetivos.



Redes Escaláveis e Conteúdo



Data Center & Hybrid Cloud



Segurança Integrada



Voz e Colaboração

Uma estrutura sólida no Brasil e na América Latina



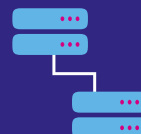
+90 mil

km de fibra
terrestre e submarina



4,9 mil

interconexões em nossa rede
de Data Centers próprios



18

Data Centers

Conheça a Cirion Brasil

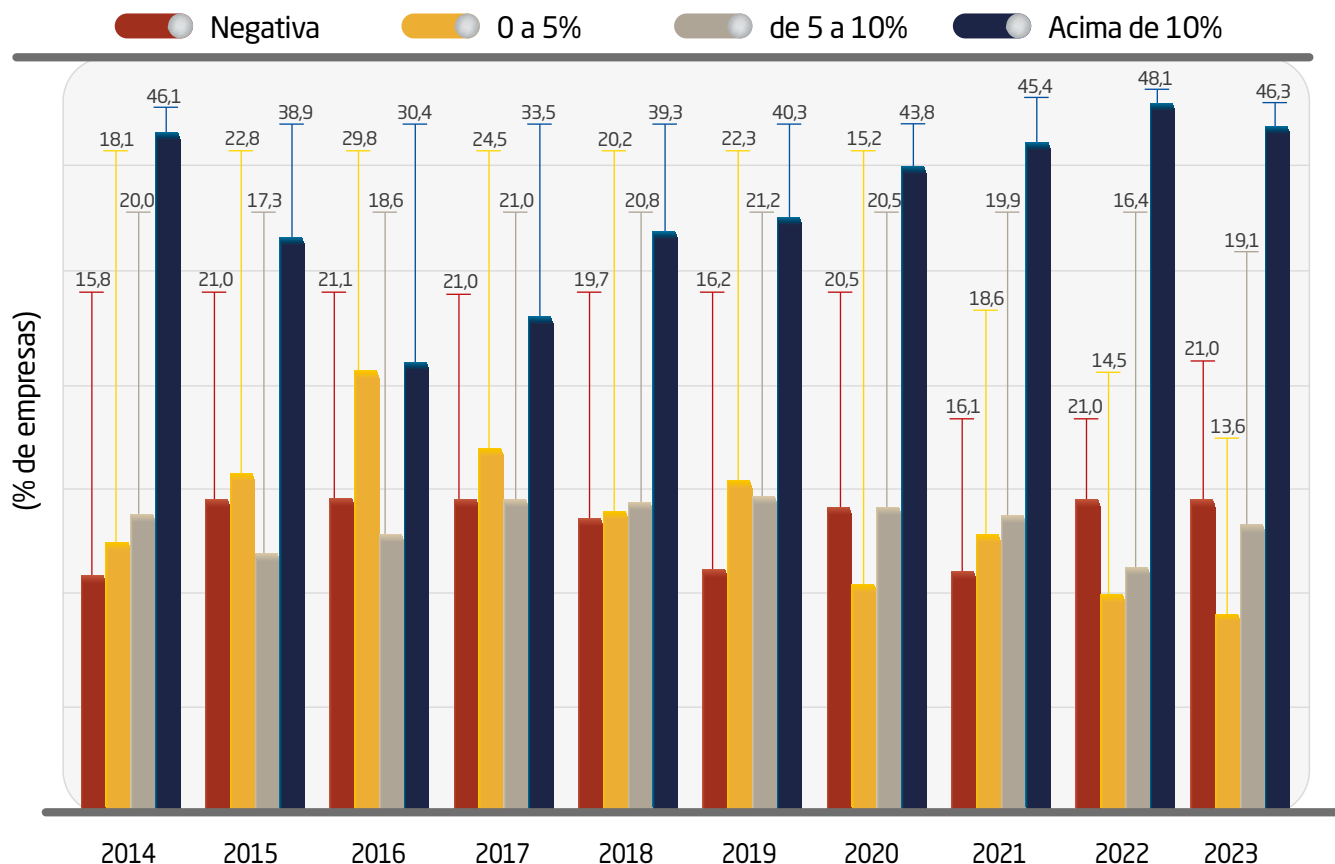
explorar e capturar valor das tecnologias emergentes, as empresas estudam abrir ou participar de laboratórios de inovação.

Segundo Flavia, para construir uma empresa alimentada por dados e capturar valor da IA generativa, é necessário repensar arquiteturas, estratégias e a forma como coletam e estruturam informações, ou seja, redefinir seu core digital: “Novas práticas como treinamento, redução dos efeitos de vieses e supervisão dos sistemas de IA – explicabilidade, responsabilidade e segurança

– devem ser incorporadas desde o início”.

O desenvolvimento de tecnologias estratégicas como data analytics, IoT, IA e edge computing é a aposta da Dell Technologies. “No último ano, capturamos oportunidades no crescente mercado de IA, com nossos servidores desenhados para cargas de trabalho e soluções avançadas de armazenamento”, afirma Diego Puerta, presidente. A empresa está acompanhando a expansão da IA à medida que mais clientes corporativos adotam a tecnologia. “Vemos que soluções

Retorno sobre patrimônio líquido



Universo: 214 empresas que enviaram informações



divulgação

Demanda por computação em nuvem e de serviços, redes privadas 5G e sistemas analíticos.

Mário Rachid, da Embratel

adotadas dentro do perímetro das empresas serão essenciais para garantir a segurança dos dados, pois muitas preferem manter informações confidenciais sob seu controle e, além disso, os PCs continuarão sendo essenciais, ao passo que muitas tarefas relacionadas à IA serão realizadas em computadores pessoais”, diz ele.

Ele vê uma aceleração no uso de dados na criação de novos negócios e da economia baseada em serviços digitais: “Insights baseados em dados aprimoram a experiência do cliente e fornecem vantagens competitivas, cenário que permeia 2024 e deve seguir assim nos próximos anos”.

A Pesquisa Innova Talks, da KPMG, que contou com a participação de 71 executivos de vários países, para discutir as novas fronteiras da IA e sua influência nos negócios, mostra que 34% dos entrevistados conside-

ram que a empresa deve ter seus dados e processos digitalizados antes de adotar a IA, e 32% responderam que empresas em processo de digitalização já estão prontas para utilizar a IA para otimizar negócios. Para 67% dos respondentes, o principal impacto da IA é relacionado a mudanças na força de trabalho, da automação de processos e capacitação. Em segundo lugar, com 23%, ficou o desenvolvimento da inovação e questões de propriedade intelectual.

Questionados sobre a previsão orçamentária das empresas para o desenvolvimento e adoção da IA nos próximos 12 meses, os resultados foram divididos. Enquanto 35% acreditam que investirão até US\$ 1 milhão em IA, 35% não possuem previsão orçamentária. Para 38% dos respondentes a IA



“As empresas estudam novos modelos operacionais e motores de inovação, para maximizar o valor das novas tecnologias e oportunidades de negócio”.

Flavia Picolo, da Accenture

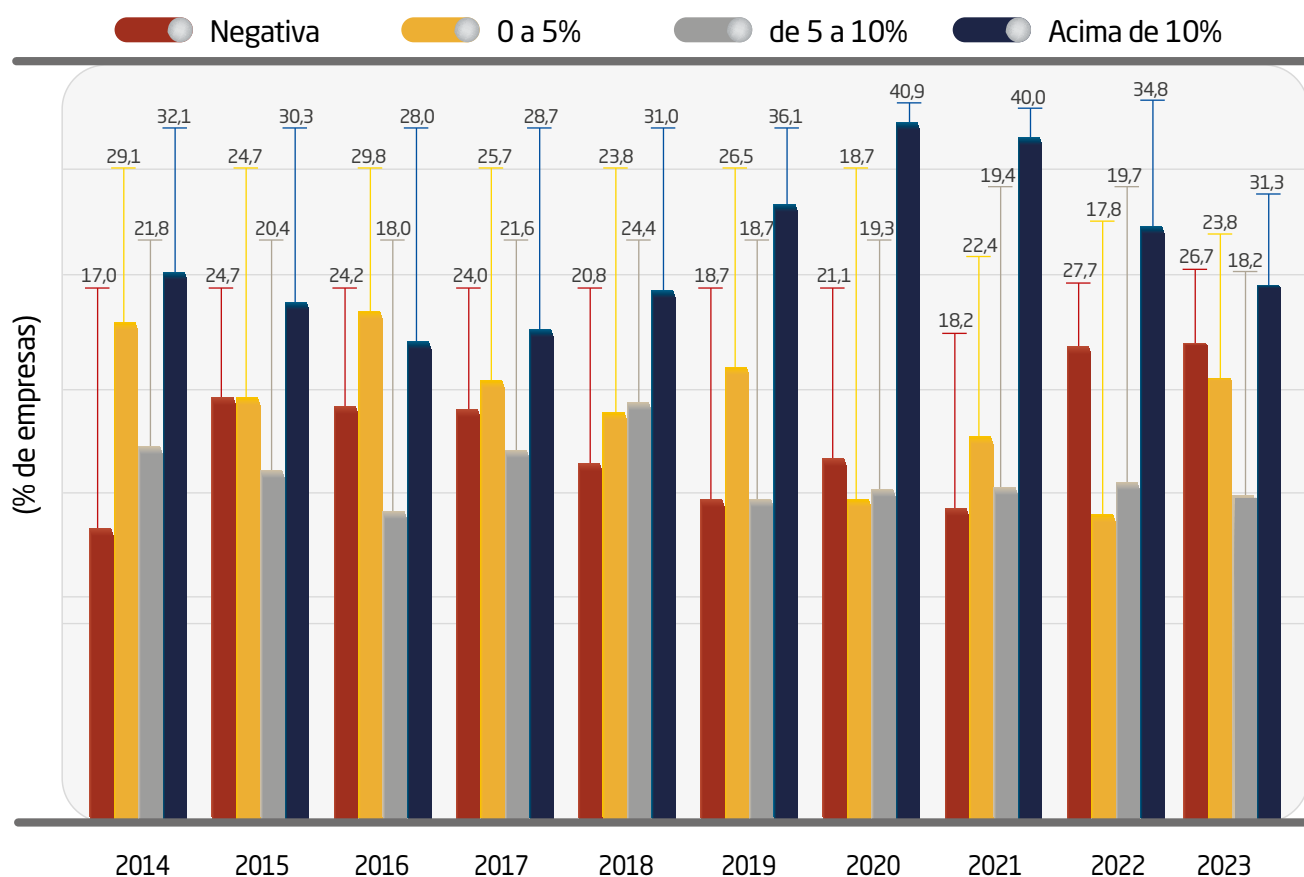
já causou disrupção no mercado e nenhum deles duvidou que a tecnologia causaria profundas transformações. 71% dos respondentes afirmaram também que as empresas ainda estão se desenvolvendo na questão da maturidade em IA.

IA e nuvem híbrida são estratégicas na IBM, dona da plataforma de IA watsonx usada para atendimento ao cliente, modernização de linhas de código e automação de tarefas empresariais para aumentar a produtividade. “2023 foi um ano de experimentações, descobertas e planos para grande

parte das corporações interessadas em iniciar ou materializar projetos baseados em IA generativa. Em 2024, o cenário evoluiu e se tornou uma realidade no mercado corporativo global, contemplando projetos já em produção”, afirma Fabiana Schurhaus, diretora e líder técnica de vendas da IBM. A empresa soma mais de 40 mil casos de uso de IA em 20 diferentes setores da economia.

Segundo Fabiana, o futuro está em uma IA ética, sem vieses e com total governança. Depois da fase inicial da IA generativa, começou o movimento de colocar as soluções

Rentabilidade das vendas líquidas



Universo: 213 empresas que enviaram informações

em produção, com casos de uso que aperfeiçoam o atendimento ao cliente, produtividade e eficiência. “Os ambientes se tornarão cada vez mais automatizados e hiperpersonalizados, agregando valor às empresas e aos negócios”, afirma.

A massificação do uso da IA e o aumento dos casos de uso darão, de acordo com ela, mais escalabilidade e eficiência financeira à tecnologia: “É necessária atenção à regulamentação, garantindo o uso responsável e seguro da IA”.

No segundo semestre de 2023, a IBM inaugurou o Centro de Operações de Segurança (SOC), em São Paulo, para oferecer serviços a empresas da América Latina, integrando IA generativa e automação em suas operações de monitoramento e solução de problemas.



“Foi um ano de experimentações, descobertas e planos para grande parte das corporações interessadas em iniciar ou materializar projetos baseados em IA generativa”.

Fabiana Schurhaus, da IBM



divulgação

“Soluções adotadas dentro do perímetro das empresas serão essenciais para garantir a segurança dos dados”

Diego Puerta, da Dell Technologies

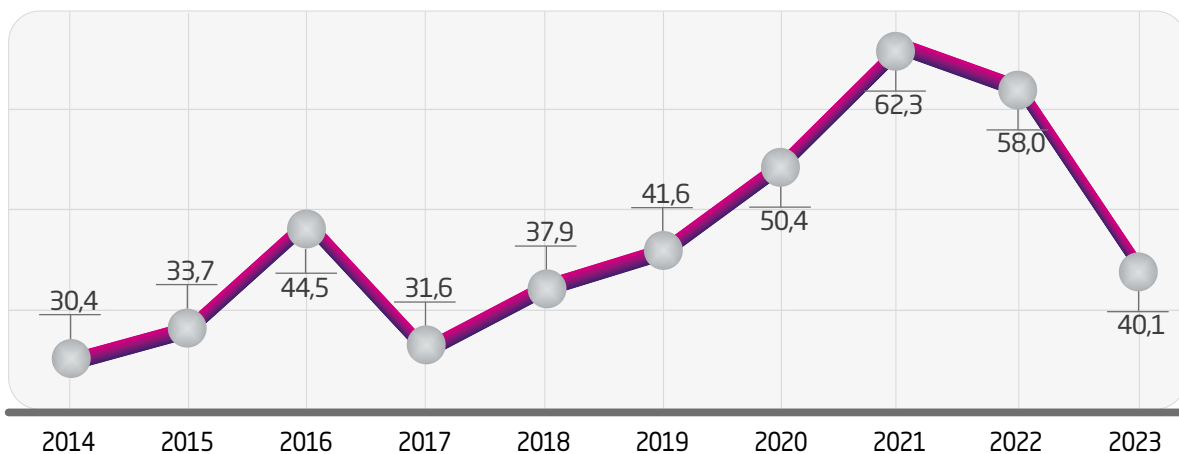
Outra frente é a de pesquisa em computação quântica e criptografia pós-quântica. Esses avanços podem representar uma reviravolta na segurança dos dados e sistemas mais sensíveis. “Acabamos de anunciar algoritmos desenvolvidos como os primeiros padrões de criptografia pós-quântica publicados pelo NIST (U.S. National Institute of Standards and Technology), que incluem três algoritmos criptográficos pós-quânticos, dois deles desenvolvidos por pesquisadores da IBM em colaboração com vários parceiros da indústria e acadêmicos”, explica Fabiana.

O foco é melhorar a qualidade do processador e demonstrar novas técnicas que permitam conectar dois ou mais processadores de maneira quântica e demonstrar, ainda em 2024, um software para facilitar a programação de um computador quântico chamado Qiskit 1.0.

A evolução do mercado por segmento

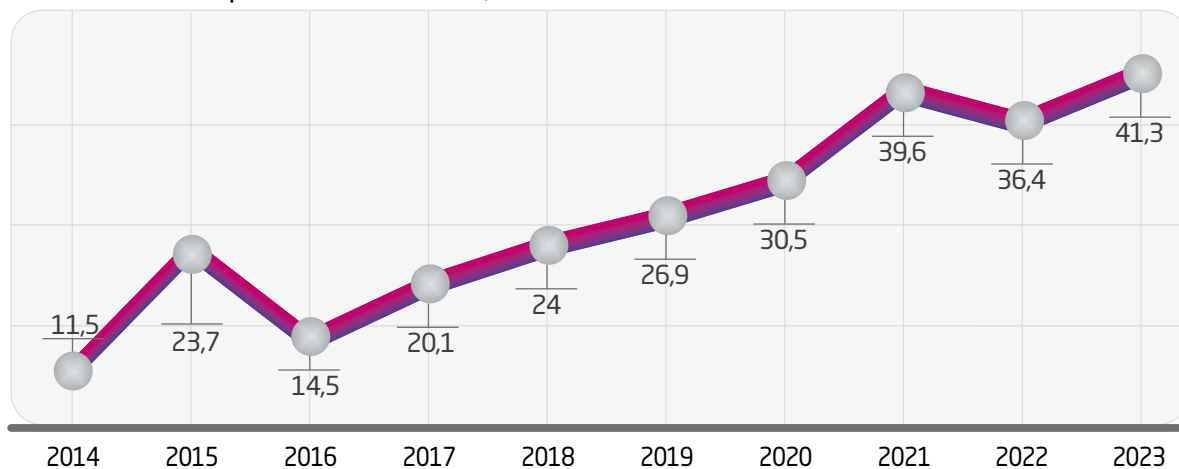
hardware

Receita Líquida em bilhões de R\$



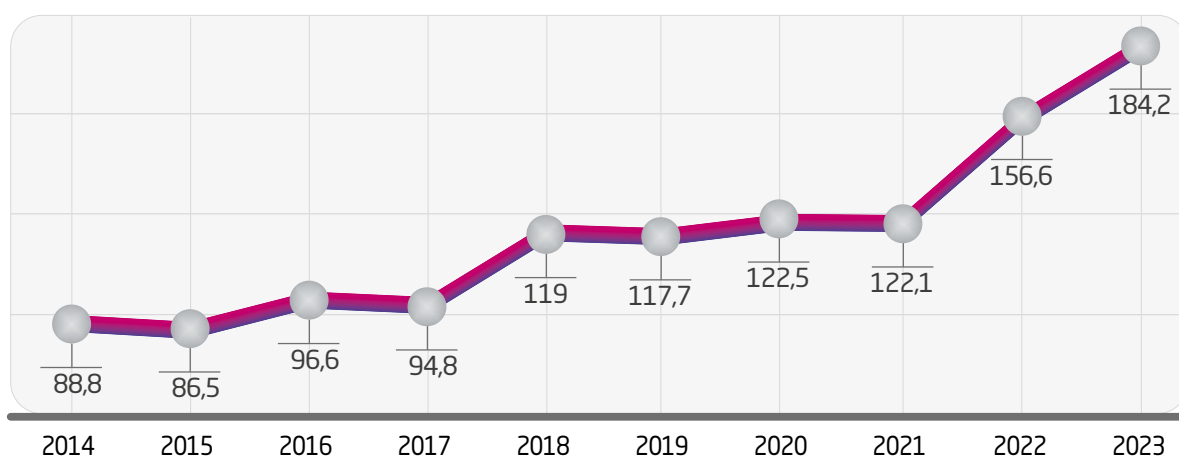
software

Receita Líquida em bilhões de R\$



serviços

Receita Líquida em bilhões de R\$



O Extreme Group, líder em inovação no Brasil, construiu sua trajetória de sucesso a partir da EDS (Extreme Digital Solutions), criando histórias de impacto em cada solução entregue.

Hoje, junto com EDX, Beyond e Pointer, formamos um grupo comprometido em transformar negócios com soluções avançadas e serviços profissionais, da inteligência de dados e IA a plataformas de automação. Com uma missão clara e equipes focadas em excelência, entregamos resultados que impulsionam e transformam empresas.

Conectando o futuro agora

Inovação que transforma.
Compromisso com o progresso.



extremedigital.com.br



beyond co.



POINTER



Critérios de avaliação

A pesquisa e a comparação dos resultados financeiros das empresas do mercado de informática, no ano de 2023, são um trabalho realizado pela equipe da Fórum Editorial, sob a supervisão técnica do professor Japir de Mello Junior (Análise Financeira), da Escola de Administração de Empresas da Fundação Getúlio Vargas de São Paulo.

Para a elaboração do ranking, foram analisadas as demonstrações financeiras contidas nos balanços do período, pelo critério da legislação societária.

O Anuário Informática Hoje compara as empresas pela evolução de sua receita líquida, uma vez que as vendas líquidas são o critério de avaliação mais adequado: são aquelas que, efetivamente, entram nos cofres das empresas.

Foi mantido o critério das análises anteriores, com a publicação dos valores em dólar médio. Para correção das demonstrações financeiras do exercício fiscal de 2023, do ativo, do passivo, e dos resultados, os valores foram convertidos em R\$ mil e divididos pela média anual do dólar mensal médio (R\$ 4,9173). O mesmo procedimento foi adotado para a transformação do lucro líquido.

Principais indicadores:

1. Receita líquida em reais: é o indicador para a classificação das empresas no ranking das 250 maiores.

2. Receita líquida em dólares: A conversão para dólar foi efetuada segundo metodologia definida acima.

3. Crescimento real das vendas: é a variação real do faturamento líquido da empresa, em relação ao exercício anterior, convertido em dólar, em %.

4. Rentabilidade sobre o patrimônio: é o lucro líquido do exercício, dividido pelo patrimônio líquido da empresa, em %.

5. Rentabilidade das vendas líquidas: é o lucro líquido do exercício, dividido pela receita líquida, em %.

6. Liquidez corrente: é obtida dividindo-se o ativo circulante pelo passivo circulante. Esse indicador mede a capacidade da empresa de saldar seus compromissos no curto prazo.

7. Endividamento sobre o patrimônio líquido: é calculado dividindo-se o passivo total da empresa (passivo circulante + passivo exigível a longo prazo) pelo patrimônio líquido, em %. Indica a participação de terceiros no total de recursos da empresa e é um dos indicadores de alavancagem financeira.

8. Endividamento financeiro sobre o ativo total: é obtido por meio da divisão dos empréstimos e financiamentos de curto e longo prazos pelo ativo total, em %. Mostra a participação de empréstimos bancários nos recursos totais aplicados na empresa, sendo um dos indicadores de risco financeiro.

9. Despesas financeiras sobre vendas: esse índice é obtido dividindo-se as despesas financeiras líquidas pela receita líquida, em %. Indica o montante da receita líquida consumida pelas despesas financeiras.

10. Retorno sobre investimento: é a relação entre o lucro e os ativos totais. Mede a eficiência da administração e o correspondente retorno sobre o investimento da empresa.

11. Rentabilidade por funcionário: é o lucro líquido do exercício, dividido pelo número de funcionários (registrados e terceirizados) da empresa.

A escolha dos destaques e das melhores de 2023

25

A escolha das empresas mais eficientes é resultado da análise econômico-financeira em seis grandes blocos de mercado: fabricantes de hardware, desenvolvedores de software, integradores, prestadores de serviços, prestadores de serviços/governo e canais de comercialização (distribuidores e revendas). As empresas foram divididas em quatro faixas de receita (veja abaixo).

Os critérios para a escolha dos Destaques do Ano se baseiam nos seguintes índices e respectivos pesos:

	PESO
Crescimento da receita líquida, em %.	10
Rentabilidade sobre vendas, em %.	30
Rentabilidade por funcionário	20
Liquidez corrente	10
Endividamento sobre o ativo, em %.	(10)

No ano em que a variação do dólar for superior a 10% não será considerado o índice de crescimento da receita líquida na cesta de pontos.

A aplicação desses indicadores é o fator de pontuação final para classificação das empresas fabricantes de equipamentos, com exceção das empresas que terceirizam mais de 50% da produção.

Na classificação das empresas fabricantes de hardware, não foi considerado o lucro líquido por funcionário. Para essas empresas, o lucro líquido por funcionário foi substituído pela rentabilidade sobre o patrimônio. Nesse caso, esse item também tem peso 20.

O lucro líquido por funcionário é utilizado para medir a rentabilidade de empresas de serviços. Como não têm ativos imobilizados significativos, essas empresas dependem exclusivamente de seus funcionários. Portanto, a lucratividade

por funcionário é um ótimo indicador de rentabilidade. Considera-se o lucro líquido em milhares de dólares.

A metodologia escolhida leva em conta importantes indicadores da saúde econômico-financeira de uma empresa, como a rentabilidade e a capacidade de saldar compromissos. Os pesos atribuídos procuram ressaltar a lucratividade, principalmente a margem existente sobre vendas. Uma empresa com vendas crescentes, margem elevada sobre vendas, boa rentabilidade sobre o patrimônio, liquidez superior a 1,0, nível reduzido de endividamento e valor elevado de lucro líquido por funcionário é uma empresa saudável.

Para a escolha dos Destaques foram utilizados os seguintes critérios: informações econômico-financeiras com pelo menos dois índices; e obtenção de, no mínimo, 10% da receita em um dos blocos de informática, em 2023. E as empresas foram classificadas por porte da receita no segmento, com base na receita líquida proporcional nos respectivos blocos e enquadradas nas seguintes faixas:

ATÉ R\$ 79,99 MILHÕES
DE R\$ 80 MILHÕES A R\$ 239,99 MILHÕES
DE R\$ 240 MILHÕES A R\$ 899,99 MILHÕES
ACIMA DE R\$ 900 MILHÕES

A Empresa do Ano é escolhida por esses critérios, além de outros, como estratégia empresarial, investimentos, base instalada, geração de empregos, consolidação da marca e produtividade.

No caso dos rankings das dez empresas que mais cresceram e das dez empresas mais rentáveis, foi considerado o desempenho apenas das empresas que tiveram mais de 50% do faturamento em informática e que figuram no ranking das 250 Maiores.

As 250 maiores

A

ABC 71 (230)
ACCENTURE (10)
ACCESSTAGE (155)
ADVANTA (150)
ADVANTECH BRASIL (179)
AeC CONTACT CENTER (31)
AEVO (228)
AGIS DISTRIBUIÇÃO (43)
AGORA (147)
AGRINESS (200)
AKIYAMA (220)
ALGAR TECH (119)
ALGAR TELECOM (29)
ALGAR TI (59)
ALLIED TECNOLOGIA (63)
ALMAVIVA EXPERIENCE (37)
ALMAVIVA SOLUTIONS/MAGNA (87)
ALTERDATA SOFTWARE (93)
AMD (33)
AMERICA NET (121)
APLIC (189)
APPLE (17)
ASPER TECNOLOGIA (106)
ASTREIN ENGENHARIA (248)
ATECH (104)
ATENTO (24)
ATIVA (209)
ATOS (72)
AUTOTRAC (108)
AVANTIA TECNOLOGIA (151)
AVHOLDING (173)
AZZA TELECOM (136)

B

BASIS (126)
BBTS (44)
BEMOBI (128)
BENNER SISTEMAS (152)
BR BPO (135)
BRASIL TECPAR (64)
BRASOFTWARE INFORMÁTICA (15)
BRISANET (50)
BROADCOM (14)
BRQ (69)
BRY (221)

C

CAMERITE (215)
CANON (57)
CAPGEMINI (79)
CAST (71)
CELEPAR (88)
CELLERE (219)
CENTRAL IT (105)
CGI (39)
CHECK POINT SOFTWARE (227)
CHECKPLANT (237)
CHIP INSIDE (239)
CI&T (41)
CIASC (122)
CINNECTA DO BRASIL (238)
CIRION (40)
CISCO (16)
CLARO TELECOM (2)
CLEAR SALE (78)
CLM (98)
COGEL (183)
COMPANHIA DE INFORMÁTICA DE JUNDIAÍ (187)
CONCERT (184)
CONVERSYS IT SOLUTIONS (181)
CPQD (107)
CSU DIGITAL S/A (74)
CTD (234)
CTD TECNOLOGIA DIGITAL (231)

D

DATACOM (102)
DATAINFO (165)
DATAMOB SISTEMAS (192)
DATAPREV (30)
DB1 GROUP (144)
DEDALUS PRIME (95)
DELL (8)
DELPHOS (210)
DESKTOP (83)
DIGICON (149)
DIGITRO (164)
ZS (101)
DOOTAX SOFTWARE (216)
DPR TELECOMUNICAÇÕES (111)
DRAKA COMTEQ (145)
DYNAMOX (175)
DYNATRACE (127)

E

ECOTRACE (245)
EDS - EXTREME GROUP (96)
EMPRO TECNOLOGIA E INFORMAÇÃO (190)
ENGESOFTWARE (157)
ENGINEERING BRASIL (103)
EQUATORIAL TELECOM (174)
EQUINIX (53)
E-SAFER CYBERSECURITY (211)
ETEG (229)
EWALLY (213)
EYEMOBILE (233)

F

FACILIT (236)
FINNET (158)
FÓTON INFORMÁTICA (146)
FURUKAWA ELECTRIC LATAM (45)

G

GALGO SISTEMAS (196)
GETNET (35)
GO2NEXT (197)
GOSAT TELECOM (235)
GRUPO DATORA (65)
GRUPO LUME (224)

H

HOS SISTEMAS (243)
HP BRASIL (5)
HUAWEI DO BRASIL (42)

I

IBM DO BRASIL (6)
ICARO TECH (172)
IMA (182)
IMEDIADATA TECNOLOGIA (247)
INFOBASE (170)
INTEL (22)
INTELBRAS (60)
ISH TECNOLOGIA (86)
I-VALUE (169)

J

JUNIPER (73)

K

KEEGGO (201)
KRYPTUS (199)

L

LANDIX (246)
LG ELECTRONICS (36)
LG lugar de gente (117)
LINUX (54)
LOCAWEB (49)
LOGPYX (250)

M

MARKWAY (191)
MATERA (92)
MÁXIMA SISTEMAS (186)
MEMORA PROCESSOS INOVADORES (167)
META (81)
MICRO FOCUS/OPEN TEXT (56)
MICROSOFT BRASIL (4)
MICROSTRATEGY (204)
MIRANTE TECNOLOGIA (161)
MLS WIRELESS (241)
MM TECNOLOGIA (203)
MONTREAL (82)
MOTOROLA SOLUTIONS (112)
MPS (176)
MULTILASER (38)

N

NASAJON SISTEMAS (180)
NEC (129)
NEO (188)
NEOVIA SOLUTIONS (206)
NEOWAY (124)
NESIC (212)
NEXANS (120)
NEXXERA (162)
NEXXTO (242)
NICE (110)
NOKIA SOLUTIONS (51)
NURIA (240)
NZN (217)

O

OCTEA (207)
OI (18)
OMNILINK (113)
OPEN LABS (177)
ORACLE BRASIL (9)
ORIZON (99)
OSAS TECNOLOGIA
DA INFORMAÇÃO (232)

P

PAGSEGURO UOL (3)
PARKS (198)
PERKONS (137)
PERTO SA - PERIFÉRICOS (90)
PETRONECT (153)
POSITIVO TECNOLOGIA (28)
POWERPC INFORMÁTICA (116)
PRAXIO (166)
PROCEMPA (138)
PROCERGS (84)
PRODAM - AM (141)
PRODAM SP (91)
PRODATA MOBILITY (140)
PRODEB (130)
PRODEMGE (94)
PRODEPA (178)
PRODESAN (225)
PRODESP (27)
PROGNUM (205)
PROXXIMA (142)

Q

QUALITY DIGITAL (109)

R

RANKMYAPP (185)
RD STATION (89)
ROBBYSON (223)
ROOST (171)
RV TECNOLOGIA (100)

S

SAMSUNG (19)
SAP BRASIL (20)
SCALA DATA CENTERS (76)
SEAL SISTEMAS (160)
SELBETTI TECNOLOGIA (80)
SENIOR SISTEMAS (61)
SENSEDIA (125)
SERPRO (21)
SERVICE IT (123)
SIGMA (218)
SIMPRESS (48)
SISGRAPH (156)
SISPRO (214)
SKYONE (118)
SMARTGREEN (194)
SND (70)
SOFTEXPERT SOFTWARE (139)
SOFTPLAN (75)
SOFTWARE AG BRASIL (134)
SONDA (32)
SPCC (47)
SQUADRA TECNOLOGIA (163)
STEFANINI GROUP (26)
STONE (12)
SUMICITY NETWORKS (52)
SUPERLÓGICA TECNOLOGIA (97)
SYS EVOLUTION LICITAÇÕES (249)

T

TATA CONSULTANCY SERVICES (77)
TDS INFORMÁTICA (193)
TECBAN (23)
TECHDEC (222)
TECHNE (168)
TELEFÔNICA CLOUD (55)
TELEFÔNICA IOT (154)
TELEPERFORMANCE (46)
TELESPAZIO BRASIL (208)
TELSINC (148)
TELTEC SOLUTIONS (115)
TELTEX (159)
3CORP TECHNOLOGY (131)
TIM (7)
TIVIT (34)
TOTVS (13)

U

UNIFIQUE TELECOMUNICAÇÕES (66)
UNISYS (67)
UNITELCO (226)

V

V.TAL (11)
V8.TECH (114)
VELSIS (133)
VERO (58)
VERTICORE GROUP (68)
VHSYS (195)
VIVO (1)

W

WDC NETWORKS (85)
WECLIX TELECOM (132)
WECOM (202)

X

XEROX DO BRASIL (25)

Y

YSSY (143)
YSSY&CO (244)

Z

ZENVIA (62)

MICROSSEGMENTAÇÃO: A CHAVE PARA MELHOR PERFORMANCE E MAIS SEGURANÇA.

A Ethernet, uma das tecnologias de rede mais utilizadas no mundo, começou como uma ideia modesta e se transformou em uma estrutura complexa, que suporta milhares de dispositivos. A evolução das redes Ethernet é uma história de inovação e adaptação que começou nos anos 70 e continua até hoje. A transição de uma simples conexão de cabos coaxiais para a sofisticada rede que conhecemos hoje é impressionante.

Imagine uma festa superlotada, em que ninguém consegue conversar, porque o barulho é insuportável. A microsegmentação é como um bom organizador de eventos, que decide dividir a festa em várias salas menores, onde as pessoas podem interagir de forma mais eficiente.

Ao implementar a microsegmentação em redes Ethernet, as empresas conseguem dividir suas redes em segmentos menores, permitindo um controle mais granular sobre o tráfego. Isso não só melhora a performance da rede, mas também aumenta a segurança. Se um dispositivo em um segmento for comprometido, isso não afetará outros segmentos.

A microsegmentação desempenha um papel crucial na segurança e na eficiência das redes modernas.

A Illumio é a líder em soluções de microsegmentação, de acordo com o levantamento The Forrester Wave Micro-segmentation 2024 TM.



As 250 maiores

		Class. Atual	Class. Anterior	Empresa	Principal Atividade de Negócios	Partic. Info. (%)	Rec Líq. Proporc (R\$ mil)	Rec Líq (R\$ mil)	Rec Líq (US\$ mil)	Cresc Rec. Líq. (%) R\$	Patrimônio líquido (R\$ mil)
1	1			VIVO (SP) ²	Prestador de Serviço	58,00	30.218.088	52.100.151	10.595.276	8,45	69.566.795
2	2			CLARO TELECOM (SP) ²	Prestador de Serviço	40,00	18.303.582	45.758.956	9.305.708	7,23	9.760.399
3	3			PACSEGUARO UOL (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	16.132.790	16.132.790	3.280.823	5,96	9.127.083
4	5			MICROSOFT BRASIL (SP) ^{1,2}	Fabricante de Software	100,00	13.864.327	13.864.327	2.819.500	2,35	NI
5	4			HP BRASIL (SP) ^{1,2}	Fabricante de Hardware	100,00	12.292.267	12.292.267	2.499.800	-17,10	NI
6	6			IBM DO BRASIL (SP) ^{1,2}	Prestador de Serviço	100,00	10.637.595	10.637.595	2.163.300	-2,06	NI
7	23			TIM (RJ)	Prestador de Serviço	43,20	10.300.179	23.843.006	4.848.800	10,74	26.015.940
8	7			DELL (RS) ^{1,2}	Prestador de Serviço	100,00	7.374.475	7.374.475	1.499.700	-14,71	NI
9	9			ORACLE BRASIL (SP) ^{1,2}	Fabricante de Software	100,00	6.425.928	6.425.928	1.306.800	5,39	NI
10	10			ACCENTURE (SP)	Prestador de Serviço	93,00	6.100.800	6.560.000	1.334.065	3,91	NI
11	11			VTAL (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	5.822.708	5.822.708	1.184.127	13,73	24.892.288
12	25			STONE (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	5.116.331	5.116.331	1.040.476	25,43	1.922.957
13	15			TOTVS (SP)	Fabricante de Software	100,00	4.497.028	4.497.028	914.532	18,56	4.720.574
14	18			BROADCOM (SP) ^{1,2}	Fabricante de Software	100,00	4.405.065	4.405.065	895.830	24,59	NI
15	19			BRASOFTWARE INFORMÁTICA (SP)	Canal de Comercialização	100,00	4.133.051	4.133.051	840.512	21,61	184.381
16	16			CISCO (SP) ^{1,2}	Fabricante de Hardware	100,00	3.887.617	3.887.617	790.600	7,33	NI
17	8			APPLE (SP) ^{1,2}	Fabricante de Hardware	30,00	3.773.093	12.576.978	2.557.700	-8,00	NI
18	13			OI (RJ) ²	Prestador de Serviço	40,00	3.692.726	9.717.700	1.976.227	-7,32	(27.318.349)
19	12			SAMSUNG (AM) ^{1,2}	Fabricante de Hardware	48,00	3.546.240	7.388.000	1.502.451	-13,99	NI
20	20			SAP BRASIL (SP) ^{1,2}	Fabricante de Software	100,00	3.392.800	3.392.800	689.972	5,71	NI
21	21			SERPRO (DF)	Prestador de Serviço	100,00	3.215.018	3.215.018	653.818	7,14	1.936.218
22	17			INTEL (SP) ^{1,2}	Fabricante de Hardware	80,00	2.955.101	3.693.876	751.200	-17,59	NI
23	22			TECBAN (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	2.875.219	2.875.219	584.715	-1,02	976.260
24	-			ATENTO (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	2.501.153	2.501.153	508.644	-	31.680
25	24			XEROX DO BRASIL (RJ) ^{1,2}	Prestador de Serviço	100,00	2.424.229	2.424.229	493.000	-7,15	NI
26	26			STEFANINI GROUP (SP)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	2.236.772	2.236.772	454.878	4,75	NI
27	27			PRODESP (SP)	Prestador de Serviço	100,00	2.207.046	2.207.046	448.833	7,84	791.678
28	14			POSITIVO TECNOLOGIA (PR)	Fabricante de Hardware	55,00	2.159.647	3.926.631	798.534	-21,36	1.587.400
29	28			ALGAR TELECOM (MG)	Prestador de Serviço	71,00	1.950.177	2.746.728	558.585	-1,86	1.487.640
30	34			DATAPREV (DF)	Prestador de Serviço	100,00	1.909.923	1.909.923	388.409	11,35	2.137.993
31	38			AeC CONTACT CENTER (MG) ²	Prestador de Serviço	100,00	1.891.220	1.891.220	384.605	24,07	216.505
32	37			SONDA (SP)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	1.845.032	1.845.032	375.212	19,67	1.128.774
33	33			AMD (SP)	Fabricante de Hardware	100,00	1.835.136	1.835.136	373.200	-3,88	NI
34	35			TIVIT (SP) ²	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	1.756.158	1.756.158	357.139	4,94	1.076.402
35	29			GETNET (RS) ²	Prestador de Serviço	100,00	1.744.761	1.744.761	354.821	-11,74	3.399.931
36	32			LG ELECTRONICS (SP)	Fabricante de Hardware	20,00	1.657.130	8.285.651	1.685.000	-14,69	NI
37	-			ALMAVIVA EXPERIENCE (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	1.602.481	1.602.481	325.886	-	833.255
38	30			MULTILASER (SP) ²	Fabricante de Hardware	45,00	1.574.586	3.499.079	711.585	-20,18	3.217.030
39	40			CGI (SP) ^{1,2}	Prestador de Serviço	100,00	1.543.049	1.543.049	313.800	6,38	NI
40	39			CIRION (SP)	Prestador de Serviço	100,00	1.537.522	1.537.522	312.676	5,32	1.582.408
41	-			CI&T (SP) ²	Fabricante de Software	100,00	1.532.504	1.532.504	311.656	-	534.119
42	45			HUAWEI DO BRASIL (SP)	Fabricante de Hardware	75,00	1.441.200	1.921.600	390.784	10,90	NI
43	47			AGIS DISTRIBUIÇÃO (SP)	Canal de Comercialização	100,00	1.436.199	1.436.199	292.071	18,94	228.302
44	48			BBTS (DF) ²	Prestador de Serviço	100,00	1.406.516	1.406.516	286.034	18,56	397.108
45	31			FURUKAWA ELECTRIC LATAM (PR)	Fabricante de Hardware	100,00	1.397.635	1.397.635	284.228	-28,73	548.451
46	44			TELEPERFORMANCE (SP)	Prestador de Serviço	100,00	1.319.046	1.319.046	268.246	-2,63	218.964
47	43			SPCC (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	1.319.046	1.319.046	268.246	-2,63	323.112
48	46			SIMPRESS (SP)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	1.297.333	1.297.333	263.830	6,00	761.840
49	50			LOCWEB (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	1.292.756	1.292.756	262.900	13,56	2.882.146
50	57			BRISANET (CE)	Prestador de Serviço	100,00	1.227.870	1.227.870	249.704	-	1.504.507
51	36			NOKIA SOLUTIONS (SP) ²	Prestador de Serviço	75,00	1.207.229	1.609.638	327.342	-24,31	1.010.933
52	-			SUMICITY NETWORKS (RJ) ²	Prestador de Serviço	100,00	1.141.196	1.141.196	232.078	-	1.383.518
53	51			EQUINIX (SP)	Prestador de Serviço	100,00	1.128.500	1.128.500	229.496	12,00	NI
54	52			UNIX (SP)	Fabricante de Software	100,00	1.013.021	1.013.021	206.012	4,22	1.599.467
55	65			TELEFONICA CLOUD (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	969.827	969.827	197.228	50,31	17.271
56	58			MICRO FOCUS/OPEN TEXT (SP) ^{1,2}	Fabricante de Software	100,00	969.200	969.200	197.100	22,66	NI
57	53			CANON (SP) ^{1,2}	Fabricante de Hardware	100,00	949.039	949.039	193.000	-0,61	NI
58	-			VERO (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	917.112	917.112	186.507	-	3.068.545
59	61			ALGAR TI (MG)	Canal de Comercialização	100,00	849.422	849.422	172.742	14,91	293.072
60	66			INTELBRAS (SC)	Fabricante de Hardware	22,00	834.269	3.792.130	771.181	0,51	2.600.824
61	62			SENIOR SISTEMAS (SC)	Fabricante de Software	99,40	830.417	835.430	169.896	16,32	444.588
62	59			ZENVIA (SP)	Prestador de Serviço	100,00	807.577	807.577	164.232	6,72	NI
63	49			ALLIED TECNOLOGIA (SP)	Canal de Comercialização	13,60	796.268	5.854.915	1.190.677	22,72	1.599.166

1 - Dados Estimados

2 - Segmentação Estimada



The Zero Trust Segmentation Company

Ativo permanente (R\$ mil)	Lucro bruto (R\$ mil)	Lucro operacional (R\$ mil)	Lucro líquido (R\$ mil)	Rent./ patr (%)	Rent./ vendas (%)	Liquidez corrente (%)	Endiv s/patr (%)	Endiv s/ativo (%)	Desp.Fin. s/ vendas (%)	Retorno s/invest (%)	Giro dos Ativos	Lucro Liq. por Func. (R\$ mil)
96164879	22684751	5573916	5027921	7,23	9,65	0,94	72,13	15,55	-4,50	4,20	0,44	52,34
71634550	18352005	2439184	2978098	30,51	6,51	0,54	875,63	8,20	-10,75	2,85	0,44	-
4878611	16132790	1628104	1134265	12,43	7,03	0,99	375,14	30,42	0,00	2,62	0,37	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
39487668	12103525	3105258	2837422	10,91	11,90	0,89	112,41	6,82	-6,90	5,13	0,43	305,92
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
25991567	1043585	243197	385622	1,55	6,62	2,23	38,68	16,56	-2,33	1,12	0,17	-
2701021	3121898	585971	372706	19,38	7,28	0,97	2206,34	3,11	0,00	0,84	0,12	-
4408080	3135994	683286	764435	16,19	17,00	2,90	80,84	2,24	-0,39	8,66	0,51	77,72
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
6.760	344280	278321	183165	99,34	4,43	1,18	531,58	3,43	0,56	15,73	3,55	1058,76
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
11361445	433589	-7005349	-5427756	19,87	-55,85	0,54	(195,50)	97,56	-53,51	-20,78	0,37	(1161,27)
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
936463	1387014	627036	450774	23,28	14,02	2,73	147,76	0,00	7,67	9,40	0,67	57,13
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
2154153	864130	27233	37792	3,87	1,31	1,16	231,03	37,22	-5,68	1,17	0,89	-
480.773	77802	-302085	-298061	-940,85	-11,92	0,93	5164,46	8,54	-3,12	-17,87	1,50	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
262708	409655	98252	81848	10,34	3,71	1,37	163,55	0,00	1,58	3,92	1,06	45,55
504314	1062529	254151	250882	15,80	6,39	1,85	188,07	30,24	-6,48	5,48	0,86	68,57
4520253	1127576	-263493	-152759	-10,27	-5,56	1,29	401,21	65,05	-17,64	-2,05	0,37	(36,11)
293141	946339	844967	779581	36,46	40,82	3,77	29,89	0,00	11,59	28,07	0,69	-
471512	338671	194751	125065	57,77	6,61	1,09	374,51	18,41	-1,16	12,17	1,84	2,39
787955	208212	45895	14375	1,27	1,51	100,77	16,33	-1,64	0,63	0,81	0,81	2,24
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
2303563	357474	3365	5782	0,54	0,33	1,00	183,19	20,95	-6,89	0,19	0,58	1,01
1540150	1544877	1123803	838640	24,67	48,07	1,02	1949,14	1,00	0,00	1,20	0,03	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
472133	465901	183386	152469	18,30	9,51	1,94	65,07	0,12	-1,03	11,08	1,17	-
627611	190998	-868627	-836178	-25,99	-23,90	3,29	69,66	15,03	-4,06	-15,32	0,64	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1806619	388585	125268	83195	5,26	5,41	1,72	45,49	0,00	0,08	3,61	0,67	65,92
773462	462202	205960	133372	24,97	8,70	1,39	142,92	26,72	-2,45	10,28	1,18	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
18.779	111401	46764	43380	19,00	3,02	1,55	180,43	17,79	0,04	6,78	2,24	154,38
262747	364011	136117	91564	23,06	6,51	1,57	128,41	12,34	0,33	10,09	1,55	-
300176	266345	-189151	-196478	-35,82	-14,06	1,78	110,93	27,98	-7,89	-16,98	1,21	(153,02)
397681	369693	44677	31931	14,58	2,42	1,03	290,55	9,68	-3,46	3,73	1,54	1,36
397687	369692	53486	37758	11,69	2,86	1,39	165,05	0,00	-2,75	4,41	1,54	-
459084	364479	174815	130972	17,19	10,10	1,84	71,74	0,00	0,32	10,01	0,99	62,16
2445789	597910	-109653	-73735	-2,56	-5,70	1,35	59,76	0,00	-15,17	-1,60	0,28	-
2408040	570313	168740	163349	10,86	13,30	1,94	112,21	9,51	-6,67	5,11	0,38	21,54
9.589	323738	-116	-17897	-1,77	-1,11	2,26	71,48	0,00	2,75	-1,03	0,93	-
3130685	645820	38213	63117	4,56	5,53	0,90	190,26	51,44	-18,49	1,57	0,28	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1618274	502996	35696	14358	0,90	1,42	1,49	24,75	0,00	-1,92	0,72	0,51	-
14.740	36333	-4414	-4414	-25,56	-0,46	1,01	2.721,56	0,00	0,71	-0,91	1,99	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
5651201	593670	22921	4352	0,14	0,47	0,54	111,44	11,54	-22,22	0,07	0,14	-
279376	130794	35493	27972	9,54	3,29	1,19	109,14	13,98	-2,54	4,56	1,39	-
1178833	1156300	536059	544231	20,93	14,35	2,61	81,43	18,71	0,38	11,53	0,80	109,39
317375	557182	230687	176179	39,63	21,09	2,35	52,56	0,00	2,08	25,79	1,22	67,97
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
793829	678297	99120	122444	7,66	2,09	2,02	112,35	16,01	-2,01	3,61	1,72	110,71



Illumio is a Leader in The Forrester Wave™. Microsegmentation Solutions 2024

Access your copy of The Forrester Wave
Microsegmentation Solutions 2024



As 250 maiores

	Class.	Class.	Empresa	Principal Atividade	Partic	Rec Líq.	Rec Líq.	Rec Líq.	Cresc	Patrimônio
	Atual	Anterior		de Negócios	Info.	Proporc	(R\$ mil)	(US\$ mil)	Rec. Líq. (%)	líquido
					(%)	(R\$ mil)			R\$	(R\$ mil)
64	-		BRASIL TECPAR (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	759.085	759.085	154.370	-	300.934
65	-		GRUPO DATORA (SP)	Prestador de Serviço	100,00	720.234	720.234	146.469	6,25	75.007
66	67		UNIFIQUE TELECOMUNICAÇÕES (SC)	Prestador de Serviço	81,48	719.596	883.156	179.602	30,17	1.097.381
67	63		UNISYS (RJ) ²	Prestador de Serviço	100,00	699.300	699.300	142.212	1,79	NI
68	54		VERTICORE GROUP (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	688.019	688.019	139.918	-26,69	(1.134.575)
69	60		BRQ (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	658.339	658.339	133.882	-12,92	205.209
70	56		SND (SP) ²	Canal de Comercialização	100,00	632.958	632.958	128.721	-30,41	68.062
71	-		CAST (DF) ²	Fabricante de Software	100,00	577.191	577.191	117.380	-	28.559
72	64		ATOS (SP) ^{1,2}	Prestador de Serviço	100,00	570.000	570.000	115.917	-16,09	NI
73	71		JUNIPER (SP) ^{1,2}	Fabricante de Hardware	100,00	544.345	544.345	110.700	0,56	NI
74	72		CSU DIGITAL (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	530.233	530.233	107.830	-1,29	429.356
75	78		SOFTPLAN (SC) ²	Prestador de Serviço	100,00	514.068	514.068	104.543	21,09	108.977
76	84		SCALA DATA CENTERS (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	513.545	513.545	104.436	42,48	3.421.879
77	75		TATA CONSULTANCY SERVICES (SP) ^{1,2}	Prestador de Serviço	50,00	512.800	1.025.600	208.570	16,00	NI
78	-		CLEAR SALE (SP) ²	Fabricante de Software	100,00	504.093	504.093	102.514	-	720.924
79	-		CAPGEMINI (SP) ^{1,2}	Prestador de Serviço	100,00	498.000	498.000	101.275	-	NI
80	79		SELBETTI TECNOLOGIA (SP) ²	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	486.030	486.030	98.841	20,14	78.606
81	73		META (RS)	Prestador de Serviço	100,00	484.930	484.930	98.617	3,65	60.535
82	83		MONTREAL (MG)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	463.829	463.829	94.326	22,07	152.529
83	89		DESKTOP (SP)	Prestador de Serviço	100,00	456.482	456.482	92.832	37,06	1.283.594
84	76		PROCERGS (RS)	Prestador de Serviço	100,00	447.594	447.594	91.024	4,28	161.636
85	70		WDC NETWORKS (SP)	Canal de Comercialização	50,00	436.679	873.358	177.609	-18,45	635.111
86	82		ISH TECNOLOGIA (ES)	Prestador de Serviço	100,00	435.285	435.285	88.521	12,77	34.943
87	81		ALMAVIVA SOLUTIONS/MAGNA (SP)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	431.140	431.140	87.678	7,13	125.466
88	87		CELEPAR (PR)	Prestador de Serviço	100,00	414.374	414.374	84.269	20,82	280.065
89	92		RD STATION (SC) ²	Prestador de Serviço	100,00	403.593	403.593	82.076	38,51	(51.791)
90	74		PERTO SA - PERIFÉRICOS (RS)	Fabricante de Hardware	85,00	400.500	471.177	95.820	2,91	950.921
91	85		PRODAM SP (SP)	Prestador de Serviço	99,80	378.435	379.193	77.114	5,22	162.057
92	95		MATERA (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	346.996	346.996	70.566	22,12	136.184
93	90		ALTERDATA SOFTWARE (RJ)	Fabricante de Software	100,00	326.009	326.009	66.298	7,49	88.383
94	94		PRODEMGE (MG)	Prestador de Serviço	100,00	323.664	323.664	65.821	12,30	160.421
95	96		DEDALUS PRIME (SP)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	322.614	322.614	65.608	14,75	NI
96	109		EDS - EXTREME GROUP (PE)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	314.912	314.912	64.042	41,01	31.017
97	-		SUPERLÓGICA TECNOLOGIA (SP) ²	Fabricante de Software	100,00	309.624	309.624	62.966	-	354.671
98	97		CLM (SP)	Canal de Comercialização	100,00	305.757	305.757	62.180	11,28	28.714
99	-		ORIZON (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	291.973	291.973	59.377	-	322.163
100	86		RV TECNOLOGIA (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	286.976	286.976	58.360	-19,44	73.946
101	117		ZS (SP) ²	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	276.278	276.278	56.185	57,20	45.369
102	100		DATACOM (RS)	Fabricante de Hardware	100,00	272.482	272.482	55.413	6,02	245.062
103	101		ENGINEERING BRASIL (SP)	Prestador de Serviço	100,00	265.830	265.830	54.060	3,51	96.484
104	102		ATECH (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	256.438	256.438	52.150	1,67	238.847
105	111		CENTRAL IT (DF) ²	Prestador de Serviço	100,00	254.462	254.462	51.748	16,80	57.503
106	-		ASPER TECNOLOGIA (DF)	Canal de Comercialização	99,40	249.214	250.718	50.987	-	77.425
107	103		CPQD (SP)	Prestador de Serviço	100,00	245.430	245.430	49.912	2,72	NI
108	106		AUTOTRAC (DF) ²	Prestador de Serviço	80,00	238.718	298.397	60.683	3,44	172.951
109	107		QUALITY DIGITAL (RJ)	Prestador de Serviço	100,00	237.688	237.688	48.337	5,33	82.523
110	108		NICE (SP) ^{1,2}	Prestador de Serviço	100,00	233.832	233.832	47.553	4,46	NI
111	88		DPR TELECOMUNICAÇÕES (SP) ²	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	229.006	229.006	46.571	-32,23	40.549
112	110		MOTOROLA SOLUTIONS (SP) ²	Prestador de Serviço	70,00	223.282	318.974	64.868	2,30	102.981
113	114		OMNILINK (SP)	Prestador de Serviço	100,00	222.628	222.628	45.274	14,21	169.093
114	104		V8.TECH (SP)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	207.124	207.124	42.121	-12,92	21.579
115	116		TELTEC SOLUTIONS (SC)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	204.192	204.192	41.525	13,51	NI
116	93		POWERPC INFORMÁTICA (MG) ²	Canal de Comercialização	100,00	202.175	202.175	41.115	-30,03	95.756
117	115		LG lugar de gente (GO)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	198.985	198.985	40.466	4,35	262.553
118	-		SKYONE (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	190.768	190.768	38.795	-	1.406
119	120		ALGAR TECH (MG)	Prestador de Serviço	45,00	190.115	422.478	85.917	12,10	163.790
120	112		NEXANS (SP)	Fabricante de Hardware	20,00	189.600	948.000	192.789	-6,88	NI
121	126		AMERICA NET (SP) ²	Prestador de Serviço	60,00	188.066	313.444	63.743	25,22	224.817
122	118		CIASC (SC)	Prestador de Serviço	100,00	179.593	179.593	36.523	4,77	48.089
123	124		SERVICE IT (SP)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	179.030	179.030	36.408	10,23	7.081
124	121		NEOWAY (SC) ²	Fabricante de Software	100,00	174.337	174.337	35.454	3,21	68.858
125	125		SENSEDIA (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	167.001	167.001	33.962	3,51	(31.829)
126	140		BASIS (DF) ²	Fabricante de Software	100,00	163.014	163.014	33.151	47,11	37.391

1 - Dados Estimados

2 - Segmentação Estimada



A platform built for any environment



Ativo permanente (R\$ mil)	Lucro bruto (R\$ mil)	Lucro operacional (R\$ mil)	Lucro líquido (R\$ mil)	Rent./ patr (%)	Rent./ vendas (%)	Liquidez corrente (%)	Endiv s/patr (%)	Endiv s/ativo (%)	Desp.Fin. s/ vendas (%)	Retorno s/invest (%)	Giro dos Ativos	Lucro Liq. por Func. (R\$ mil)
1.604.151	548.797	79.013	39.844	13,24	5,25	0,68	571,44	49,76	-21,62	1,94	0,37	-
120.134	125.382	35.196	29.746	39,66	4,13	0,93	354,49	19,70	-0,33	8,73	2,11	104,37
1.418.628	397.419	191.560	145.109	13,22	16,43	1,38	83,79	16,05	-3,44	7,19	0,44	58,25
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
7.932	688.019	-1.252.057	-1.308.688	115,35	-190,21	0,06	(105,88)	340,98	-27,47	-1.960,96	10,31	-
88.726	235.128	102.775	69.717	33,97	10,59	2,31	84,35	1,02	0,10	18,29	1,73	30,09
11.468	107.039	12.738	23.840	35,03	3,77	1,21	343,45	13,41	-1,66	7,90	2,10	-
91.988	105.014	14.706	14.275	49,98	2,47	1,11	1.221,18	28,23	-5,71	3,82	1,54	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
435.123	208.923	116.781	23.059	5,37	4,35	1,39	42,43	1,08	-0,13	3,77	0,87	-
311.266	385.478	28.404	33.898	31,11	6,59	0,86	341,31	30,79	-4,10	7,05	1,07	-
5.440.216	148.843	-21.991	-63.847	-1,87	-12,43	2,98	119,28	0,00	-4,13	-0,85	0,07	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
304.954	162.885	-41.301	-28.005	-3,88	-5,56	3,88	22,23	2,85	8,43	-3,18	0,57	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
319.037	121.806	14.428	13.387	17,03	2,75	0,82	524,63	44,52	-3,66	2,73	0,99	-
28.959	126.488	22.563	16.071	26,55	3,31	1,68	218,28	33,16	-2,47	8,26	2,49	6,70
40.496	106.421	63.315	30.315	19,87	6,54	1,99	73,41	13,38	0,02	11,46	1,75	-
2.017.664	265.754	106.093	102.336	7,97	22,42	1,98	111,03	42,97	-28,99	3,78	0,17	24,37
61.459	142.090	45.105	33.179	20,53	7,41	1,77	104,64	0,00	3,47	10,03	1,35	30,72
557.659	177.291	-17.240	-11.876	-1,87	-1,36	2,83	109,52	43,10	-6,15	-0,89	0,66	-
55.492	154.586	29.871	23.576	67,47	5,42	0,91	1.360,22	62,33	-6,75	4,62	0,85	26,20
10.078	140.939	123.708	85.381	68,05	19,80	1,96	91,72	3,01	1,81	35,50	1,79	84,62
95.969	183.124	120.697	84.462	30,16	20,38	2,78	34,71	0,00	5,45	22,39	1,10	82,89
148.365	301.002	-52.178	-61.592	118,92	-15,26	0,28	(507,42)	0,00	-1,31	-29,19	1,91	-
317.297	175.050	189.896	178.166	18,74	37,81	3,76	18,46	0,00	5,75	15,82	0,42	123,81
74.395	86.446	12.962	11.192	6,91	2,95	1,76	97,64	0,00	1,70	3,49	1,18	11,27
81.955	138.567	73.215	46.398	34,07	13,37	1,87	158,03	0,24	7,85	12,67	0,95	-
30.528	211.381	66.508	42.413	47,99	13,01	1,35	44,24	0,20	2,78	33,27	2,56	23,62
36.323	98.342	75.266	54.894	34,22	16,96	2,38	73,57	0,00	4,82	19,72	1,16	51,25
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
13.349	41.709	5.724	3.931	12,67	1,25	1,49	316,95	34,25	-1,85	3,04	2,44	-
171.256	225.918	14.475	10.171	2,87	3,28	1,63	82,08	0,00	3,70	1,57	0,48	-
6.104	119.486	11.980	7.906	27,53	2,59	1,18	595,68	12,33	1,16	3,96	1,53	232,53
233.846	91.754	7.264	65	0,02	0,02	1,88	35,08	0,00	6,73	0,01	0,67	-
103.872	173.482	114.465	104.820	141,75	36,53	0,95	760,14	18,78	-7,20	16,47	0,45	-
1.954	62.078	28.058	18.986	41,85	6,87	1,96	103,80	4,52	-0,22	20,53	2,99	-
36.696	123.743	46.106	43.073	17,58	15,81	4,55	31,24	4,26	2,44	13,39	0,85	102,80
32.232	76.762	17.489	10.819	11,21	4,07	1,87	128,44	9,88	0,85	4,91	1,21	9,72
93.478	63.113	46.301	52.685	22,06	20,54	1,92	68,61	0,00	5,60	13,08	0,64	-
22.979	129.564	22.507	11.500	20,00	4,52	1,97	80,48	14,15	0,42	11,08	2,45	-
1.522	183.072	132.794	103.953	134,26	41,46	2,71	78,18	7,27	-0,81	75,35	1,82	753,28
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
82.708	175.342	109.505	80.315	46,44	26,92	2,17	34,30	0,00	0,33	34,56	1,28	-
125.132	67.727	25.836	19.768	23,95	8,32	1,43	176,36	2,88	-6,48	8,67	1,04	9,94
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
16.381	56.771	-467	1.776	4,38	0,78	1,02	796,74	74,78	-5,67	0,49	0,63	7,93
126.146	63.763	43.962	23.060	22,39	7,23	2,07	418,04	0,00	5,42	4,32	0,60	-
169.960	104.312	24.238	40.047	23,68	17,99	1,08	87,83	6,87	-13,17	12,61	0,70	-
25.338	62.890	20.384	15.686	72,69	7,57	1,28	653,74	35,61	-2,15	9,64	1,27	46,82
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
17.886	44.827	19.066	18.520	19,34	9,16	3,50	99,48	24,26	-5,90	9,70	1,06	-
435.333	117.898	10.495	3.720	1,42	1,87	0,82	97,72	4,33	-11,19	0,72	0,38	5,11
25.250	119.394	2.975	2.956	210,24	1,55	1,07	7.087,13	31,40	-2,13	2,93	1,89	-
135.810	62.088	27.227	24.292	14,83	5,75	1,09	79,40	0,00	0,48	8,27	1,44	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1.440.451	69.701	-221.087	-243.085	-108,13	-77,55	0,38	711,08	61,42	-56,16	-13,33	0,17	-
77.976	22.836	-6.173	-6.173	-12,84	-3,44	1,19	163,20	0,00	2,05	-4,88	1,42	-
3.574	38.337	2.728	2.900	40,95	1,62	1,44	1.515,15	18,64	-4,63	2,54	1,57	3,99
36.118	34.119	-78.932	-65.363	-94,92	-37,49	0,89	132,89	0,00	1,00	-40,76	1,09	-
2.359	79.991	-14.899	-25.078	78,79	-15,02	1,68	(248,87)	0,00	1,51	-52,92	3,52	-
1.480	163.014	25.286	16.713	44,70	10,25	3,95	32,62	0,00	0,33	33,70	3,29	-



**Assume breach.
Minimize impact.
Increase resilience.**

With the leader in Zero Trust Segmentation



As 250 maiores

Class.	Class. Anterior	Empresa	Principal Atividade de Negócios	Partic. Info. (%)	Rec Líq. Proporc (R\$ mil)	Rec Líq (R\$ mil)	Rec Líq (US\$ mil)	Cresc Rec. Líq. (%) R\$	Patrimônio líquido (R\$ mil)
127	131	DYNATRACE (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	159.344	159.344	32.405	26,18	55.888
128	119	BEMOBI (RJ) ²	Fabricante de Software	100,00	155.363	155.363	31.595	-8,43	1.083.608
129	132	NEC (SP) ²	Prestador de Serviço (Integrador)	39,00	154.543	396.265	80.586	23,62	(8.841)
130	129	PRODEB (BA)	Prestador de Serviço	100,00	149.473	149.473	30.397	13,20	100.878
131	152	3CORP TECHNOLOGY (SP)	Canal de Comercialização	100,00	148.008	148.008	30.099	69,36	20.599
132	123	WECLIX TELECOM (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	145.828	145.828	29.656	-10,50	(66.739)
133	260	VELSIS (PR) ²	Fabricante de Software	100,00	145.676	145.676	29.625	15,79	81.255
134	127	SOFTWARE AG BRASIL (SP) ^{1,2}	Fabricante de Software	100,00	145.660	145.660	29.622	2,74	NI
135	-	BR BPO (DF) ²	Fabricante de Software	100,00	141.610	141.610	28.798	-	33.999
136	130	AZZA TELECOM (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	137.943	137.943	28.053	8,47	36.798
137	128	PERKONS (PR) ²	Fabricante de Hardware	100,00	137.850	137.850	28.034	-1,78	151.251
138	133	PROCEMPA (RS)	Prestador de Serviço	100,00	131.585	131.585	26.760	5,83	51.125
139	138	SOFTXPERT SOFTWARE (SC)	Fabricante de Software	100,00	130.592	130.592	26.558	13,25	74.739
140	-	PRODATA MOBILITY (SP) ²	Fabricante de Software	100,00	125.105	125.105	25.442	-	61.317
141	137	PRODAM - AM (AM)	Prestador de Serviço	100,00	124.197	124.197	25.257	6,76	34.967
142	147	PROXIMA (PB) ²	Prestador de Serviço	100,00	119.332	119.332	24.268	21,93	84.382
143	-	YSSY (SP) ²	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	116.456	116.456	23.683	-	68.798
144	136	DB1 GROUP (PR) ²	Fabricante de Software	100,00	112.886	112.886	22.957	-4,31	NI
145	141	DRAKA COMTEQ (SC) ²	Fabricante de Hardware	20,00	112.664	563.318	114.558	2,40	135.773
146	159	FOTON INFORMATICA (DF)	Fabricante de Software	100,00	111.241	111.241	22.622	51,95	15.508
147	135	AGORA (SP)	Canal de Comercialização	30,00	110.491	368.303	74.899	-6,69	8.280
148	144	TELSINC (SP) ²	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	110.269	110.269	22.425	4,38	91.336
149	146	DIGICON (RS) ²	Fabricante de Hardware	100,00	110.068	110.068	22.384	10,19	444.701
150	158	ADVANTA (SP)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	110.037	110.037	22.378	40,03	16.975
151	143	AVANTIA TECNOLOGIA (SP) ²	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	100.555	100.555	20.449	-6,39	16.447
152	-	BENNER SISTEMAS (SP) ²	Fabricante de Software	100,00	98.416	98.416	20.014	-	35.627
153	142	PETRONECT (RJ) ²	Prestador de Serviço	100,00	98.329	98.329	19.997	-9,60	38.244
154	169	TELEFÔNICA IOT (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	97.478	97.478	19.823	73,92	76.663
155	145	ACCESSSTAGE (SP)	Prestador de Serviço	100,00	96.845	96.845	19.695	-4,13	26.308
156	148	SISGRAPH (SP) ²	Prestador de Serviço	80,00	95.754	119.692	24.341	2,53	385.820
157	208	ENGESOFTWARE (DF) ²	Fabricante de Software	100,00	90.487	90.487	18.402	-	15.497
158	-	FINNET (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	87.937	87.937	17.883	-	35.829
159	-	TELTEX (SP) ²	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	87.862	87.862	17.868	-	57.283
160	-	SEAL SISTEMAS (SP)	Canal de Comercialização	100,00	87.685	87.685	17.832	-	6.194
161	-	MIRANTE TECNOLOGIA (DF)	Prestador de Serviço	100,00	87.546	87.546	17.804	-	16.123
162	149	NEXXERA (SC) ²	Prestador de Serviço	100,00	86.630	86.630	17.617	-3,76	20.907
163	165	SQUADRA TECNOLOGIA (BH) ²	Fabricante de Software	100,00	82.950	82.950	16.869	27,91	40.847
164	157	DIGITRO (SC) ²	Fabricante de Software	100,00	82.169	82.169	16.710	3,47	33.914
165	155	DATAINFO (SC)	Prestador de Serviço	100,00	81.255	81.255	16.524	-1,43	32.895
166	156	PRAXIO (SP)	Fabricante de Software	100,00	76.565	76.565	15.571	-4,39	601.813
167	171	MEMORA PROCESSOS INOVADORES (DF) ²	Prestador de Serviço	100,00	76.288	76.288	15.514	39,72	7.778
168	166	TECHNE (SP)	Fabricante de Software	100,00	75.424	75.424	15.338	17,42	19.188
169	168	I-VALUE (SP) ²	Fabricante de Software	100,00	68.676	68.676	13.966	8,49	(42.227)
170	161	INFOBASE (RJ)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	68.511	68.511	13.933	0,15	50
171	-	ROOST (PR)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	67.621	67.621	13.752	-	NI
172	174	ICARO TECH (SP)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	66.634	66.634	13.551	41,80	22.227
173	164	AVHOLDING (SP)	Canal de Comercialização	100,00	66.213	66.213	13.465	-0,00	NI
174	191	EQUATORIAL TELECOM (MA) ²	Prestador de Serviço	100,00	61.059	61.059	12.417	120,78	1.032
175	175	DYNAMOX (SC) ²	Fabricante de Software	100,00	61.007	61.007	12.407	37,97	51.417
176	170	MPS (PR)	Fabricante de Software	100,00	59.942	59.942	12.190	8,98	47.349
177	167	OPEN LABS (SP) ²	Fabricante de Software	100,00	59.114	59.114	12.022	-7,32	76.321
178	173	PRODEPA (PA)	Prestador de Serviço	100,00	50.495	50.495	10.269	3,17	97.369
179	177	ADVANTECH BRASIL (SP) ²	Fabricante de Hardware	100,00	44.005	44.005	8.949	6,58	18.643
180	-	NASA(JON) SISTEMAS (RJ)	Prestador de Serviço	100,00	41.189	41.189	8.376	-	8.281
181	178	CONVERSYS IT SOLUTIONS (SP)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	40.607	40.607	8.258	2,44	101.34
182	180	IMA (SP)	Prestador de Serviço	40,00	40.322	100.804	20.500	9,08	150.867
183	-	COGEL (BA)	Prestador de Serviço	100,00	40.317	40.317	8.199	-	(20.042)
184	179	CONCERT (SP) ²	Fabricante de Software	100,00	40.090	40.090	8.153	7,61	26.407
185	-	RANKMYAPP (SP) ²	Fabricante de Software	100,00	39.637	39.637	8.061	-	9.745
186	182	MÁXIMA SISTEMAS (GO) ²	Fabricante de Software	100,00	38.096	38.096	7.747	9,42	9.237
187	187	COMPANHIA DE INFORMÁTICA DE JUNDIAÍ (SP)	Prestador de Serviço	100,00	36.308	36.308	7.384	19,21	11.462
188	69	NEO (SP)	Prestador de Serviço	6,50	33.633	517.436	105.228	-9,11	99.907
189	176	APLIC (MG) ²	Canal de Comercialização	96,00	33.324	34.713	7.059	-20,17	3.823

1 - Dados Estimados

2 - Segmentação Estimada



Protecting organizations of all sizes
from Fortune 100 to small businesses



Ativo permanente (R\$ mil)	Lucro bruto (R\$ mil)	Lucro operacional (R\$ mil)	Lucro líquido (R\$ mil)	Rent./ patr (%)	Rent./ vendas (%)	Liquidez corrente (%)	Endiv s/patr (%)	Endiv s/ativo (%)	Desp.Fin. s/ vendas (%)	Retorno s/invest (%)	Giro dos Ativos	Lucro Liq. por Func. (R\$ mil)
951	159.344	27.729	19.719	35,28	12,38	3,32	61,73	0,00	1,03	21,82	1,76	-
709.560	94.815	111.684	86.600	7,99	55,74	5,85	10,72	0,00	30,15	7,22	0,13	-
11.519	90.522	-14.178	-14.178	160,37	-3,58	0,85	(3.192,24)	56,31	-3,86	-5,19	1,45	-
68.683	45.774	23.184	17.236	17,09	11,53	3,01	49,90	0,00	3,82	11,40	0,99	-
8.354	52.508	7.659	5.136	24,93	3,47	1,31	336,32	18,82	-0,81	5,71	1,65	20,71
363.334	80.621	-56.460	-55.027	82,45	-37,73	0,07	(693,84)	19,29	-57,01	-13,88	0,37	-
12.766	62.502	18.186	-1.260	-1,55	-0,86	3,74	30,93	0,00	-10,18	-1,18	1,37	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
6.412	44.237	23.270	15.530	45,68	10,97	2,19	172,20	40,55	-3,99	16,78	1,53	-
256.590	78.030	-8.296	-15.225	-41,37	-11,04	0,11	643,29	19,59	-25,91	-5,57	0,50	-
74.648	54.929	19.101	14.465	9,56	10,49	1,42	93,00	26,10	-8,53	4,96	0,47	-
48.650	37.824	6.065	3.869	7,57	2,94	1,51	107,33	10,55	1,23	3,65	1,24	-
22.898	51.069	37.381	23.574	31,54	18,05	7,14	34,66	0,00	1,99	23,42	1,30	47,82
67.492	44.631	10.184	6.378	10,40	5,10	1,47	99,01	3,28	-5,41	5,23	1,03	-
5.806	29.667	-14.646	-16.612	-47,51	-13,38	1,68	144,12	0,00	0,98	-19,46	1,45	-
155.292	51.366	-2.703	-1.611	-1,91	-1,35	1,49	173,89	11,16	-10,41	-0,70	0,52	-
32.319	20.134	-266	1.443	2,10	1,24	1,01	101,24	18,00	-3,60	1,04	0,84	-
NI	NI	NI	NI	55,39	28,27	1,16	65,79	1,70	0,81	33,41	0,92	51,77
9.461	34.733	30.185	27.306	20,11	4,85	1,66	137,34	0,00	0,06	8,47	1,75	-
4.423	15.999	5.532	3.948	25,46	3,55	1,67	163,59	0,00	0,96	9,66	2,72	5,29
24.015	80.103	-29.674	-20.465	-247,16	-5,56	1,01	4.350,48	60,94	-15,19	-5,55	1,00	-
31.132	16.148	18.309	12.413	13,59	11,26	1,24	92,84	0,37	3,72	7,05	0,63	-
323.737	39.728	87.807	87.786	19,74	79,76	11,46	18,06	0,00	10,89	16,72	0,21	-
2.184	23.746	7.945	5.583	32,89	5,07	1,85	263,15	40,55	-2,97	9,06	1,79	49,85
25.469	36.566	-132	-132	-0,80	-0,13	1,62	463,20	49,24	-5,24	-0,14	1,09	-
22.464	39.343	10.270	7.875	22,10	8,00	1,80	79,26	0,00	-0,56	12,33	1,54	-
739	33.110	13.838	10.049	26,28	10,22	3,41	40,71	0,00	4,87	18,67	1,83	-
30.450	41.541	17.960	20.242	26,40	20,77	1,97	56,32	0,00	7,85	16,89	0,81	-
18.219	50.109	12.601	6.372	24,22	6,58	3,25	146,18	25,64	0,66	9,84	1,50	22,68
329.868	43.443	12.623	11.920	3,09	9,96	2,49	11,71	0,00	3,50	2,77	0,28	-
8.353	18.841	10.133	11.384	73,46	12,58	2,76	272,50	14,24	-2,02	19,72	1,57	-
34.600	65.153	9.097	7.537	21,04	8,57	1,82	74,43	0,66	-0,78	11,62	1,36	-
7.034	38.310	29.272	27.092	47,30	30,83	5,15	101,74	0,09	-0,62	23,44	0,76	-
4.458	25.542	-223	-223	-3,60	-0,25	1,30	251,49	3,16	-2,02	-1,02	4,03	(1,68)
5.827	87.017	5.393	3.569	22,14	4,08	2,04	89,23	7,95	1,52	11,70	2,87	6,19
47.787	56.278	15.847	14.053	67,22	16,22	0,58	336,65	46,24	0,14	15,39	0,95	-
12.277	30.411	15.911	13.616	33,33	16,41	3,63	50,78	13,51	-1,71	22,11	1,35	-
18.992	67.004	6.137	5.872	17,31	7,15	2,55	65,26	17,35	1,90	10,48	1,47	-
17.851	20.394	12.398	12.413	37,74	15,28	2,76	48,40	0,00	-1,05	25,43	1,66	18,36
665.815	44.311	35.350	29.176	4,85	38,11	0,73	14,59	0,00	-3,90	4,23	0,11	-
7.182	20.776	1.697	1.271	16,34	1,67	1,24	547,57	41,12	-6,96	2,52	1,51	-
1.017	35.157	4.098	1.356	7,07	1,80	2,57	65,13	0,00	-0,47	4,28	2,38	4,46
25.767	31.802	-18.663	-18.663	44,20	-27,18	0,09	(172,30)	47,29	-10,84	-61,13	2,25	-
-	28.319	15.058	6.923	13.846,00	10,10	1,77	23.554,00	43,13	0,00	58,54	5,79	-
NI	NI	NI	NI	23,30	4,20	1,20	-	-	-	7,20	1,73	38,25
4.023	24.658	8.111	7.226	32,51	10,84	2,22	90,99	9,43	-0,52	17,02	1,57	20,53
NI	NI	NI	NI	103,63	21,84	1,36	170,49	0,00	0,69	38,11	1,62	258,69
70.122	22.232	-13.094	-13.094	-1.268,80	-21,44	0,33	9.246,12	36,90	-8,98	-13,58	0,63	-
3.488	51.229	10.951	7.772	15,12	12,74	3,94	42,47	18,36	-1,71	10,61	0,83	-
3.432	59.921	19.101	12.668	26,75	21,13	6,09	18,13	0,00	8,45	22,65	1,07	56,81
13.994	22.605	17.369	13.821	18,11	23,38	3,90	22,09	0,00	4,86	14,83	0,63	-
64.346	-30.311	-75.458	16.621	17,07	32,92	3,71	34,70	0,00	4,06	12,67	0,38	-
529	15.492	2.746	2.722	14,60	6,19	5,23	22,60	0,00	8,64	11,91	1,93	-
4.452	41.189	4.592	3.320	40,09	8,06	2,11	97,10	22,10	3,16	20,34	2,52	16,04
3.592	19.540	2.046	1.773	17,50	4,37	1,89	111,78	13,80	-0,51	8,26	1,89	24,97
169.404	23.350	37.294	37.294	24,72	37,00	0,97	97,95	0,00	-2,68	12,49	0,34	-
3.927	40.317	1.588	1.491	-7,44	3,70	0,26	(129,79)	0,00	-4,99	24,97	6,75	-
25.945	10.179	24.674	24.266	91,89	60,53	1,17	100,72	14,90	-5,42	45,78	0,76	-
1.068	21.049	9.593	8.181	83,95	20,64	2,23	62,73	0,00	-0,04	50,83	2,46	-
5.282	21.984	13.107	9.019	97,64	23,67	2,48	28,92	1,13	1,19	75,74	3,20	-
3.300	8.756	1.020	801	6,99	2,21	3,11	34,49	0,00	2,73	5,20	2,36	5,24
170.498	60.591	-8.328	-5.289	-5,29	-1,02	1,25	203,51	21,86	-1,83	-1,74	1,71	-
59.430	34.713	-11.189	-15.253	-398,98	-43,94	0,43	1.658,20	0,00	-1,60	-22,69	0,52	-



**Assume breach.
Minimize impact.
Increase resilience.**

With the leader in Zero Trust Segmentation



As 250 maiores

		Class.	Class.	Empresa	Principal Atividade	Partic	Rec Líq.	Rec Líq.	Rec Líq.	Cresc	Patrimônio
		Atual	Anterior		de Negócios	Info.	Proporc	(R\$ mil)	(US\$ mil)	Rec. Líq. (%)	líquido
						(%)	(R\$ mil)			R\$	(R\$ mil)
190	189			EMPRO TECNOLOGIA E INFORMAÇÃO (SP)	Fabricante de Software	95,06	33.032	34.749	7.067	13,76	4.815
191	204			MARKWAY (RJ)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	32.406	32.406	6.590	41,90	2.614
192	193			DATAMOB SISTEMAS (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	31.611	31.611	6.429	21,56	5.046
193	188			TDS INFORMÁTICA (SP) ²	Fabricante de Software	100,00	30.444	30.444	6.191	1,68	3.692
194	219			SMARTGREEN (PR) ²	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	29.607	29.607	6.021	121,21	3.291
195	192			VHSYS (PR) ²	Fabricante de Software	100,00	29.328	29.328	5.964	11,29	(1.187)
196	-			GALGO SISTEMAS (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	28.896	28.896	5.876	-	32.183
197	-			GO2NEXT (SP)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	27.849	27.849	5.663	10,81	8.558
198	186			PARKS (RS) ²	Fabricante de Hardware	35,00	27.344	78.125	15.888	-16,05	20.530
199	205			KRYPTUS (SP) ²	Fabricante de Software	100,00	27.327	27.327	5.557	20,51	13.204
200	201			AGRINESS (SC) ²	Fabricante de Software	100,00	27.225	27.225	5.537	13,40	11.007
201	122			KEEGGO (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	27.225	27.225	5.537	-83,60	11.007
202	199			WECOM (RS) ²	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	25.760	25.760	5.239	5,36	4.074
203	203			MM TECNOLOGIA (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	25.593	25.593	5.205	10,03	2.621
204	196			MICROSTRATEGY (SP) ^{1,2}	Fabricante de Software	100,00	24.414	24.414	4.965	-4,74	NI
205	-			PROGNUM (RJ)	Fabricante de Software	100,00	24.135	24.135	4.908	-	NI
206	207			NEOVIA SOLUTIONS (SP)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	22.874	22.874	4.652	14,87	NI
207	197			OCTEA (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	22.615	22.615	4.599	-11,65	3.573
208	150			TELESPAZIO BRASIL (RJ)	Prestador de Serviço	20,30	22.311	109.907	22.351	-4,75	54.833
209	202			ATIVA (MG) ²	Prestador de Serviço	100,00	20.622	20.622	4.194	-12,41	12.135
210	210			DELPHOS (RJ) ²	Prestador de Serviço	100,00	19.626	19.626	3.991	4,59	6.680
211	183			E-SAFER CYBERSECURITY (SP) ²	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	19.533	19.533	3.972	-41,44	-
212	195			NESIC (SP)	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	19.141	19.141	3.893	-40,78	(16.434)
213	227			EWALLY (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	18.478	18.478	3.758	77,38	4.745
214	212			SISPRO (RS) ²	Fabricante de Software	100,00	17.823	17.823	3.625	3,83	2.303
215	226			CAMERITE (SC) ²	Fabricante de Hardware	100,00	17.694	17.694	3.598	68,61	4.282
216	216			DOOTAX SOFTWARE (SP) ²	Fabricante de Software	100,00	17.554	17.554	3.570	23,65	3.810
217	200			NZN (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	17.473	17.473	3.553	-28,32	38.428
218	-			SIGMA (PR) ²	Fabricante de Software	100,00	17.356	17.356	3.530	-	2.722
219	209			CELLERE (SP) ²	Fabricante de Software	100,00	16.765	16.765	3.409	-12,37	7.514
220	198			AKIYAMA (PR) ²	Fabricante de Software	100,00	16.450	16.450	3.345	-33,27	21.869
221	221			BRY (SC) ²	Prestador de Serviço	100,00	15.511	15.511	3.154	18,41	8.749
222	211			TECHDEC (RS) ²	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	15.457	15.457	3.143	-12,45	27.751
223	-			ROBBYSON (MG) ²	Fabricante de Software	100,00	14.860	14.860	3.022	-	5.488
224	217			GRUPO LUME (PR) ²	Prestador de Serviço	100,00	14.739	14.739	2.997	4,92	8.017
225	222			PRODESAN (SP)	Prestador de Serviço	16,00	14.549	90.932	18.492	17,71	(317.821)
226	215			UNITELCO (SP)	Prestador de Serviço	100,00	14.269	14.269	2.902	-5,61	NI
227	218			CHECK POINT SOFTWARE (SP) ^{1,2}	Fabricante de Software	100,00	14.048	14.048	2.857	3,60	NI
228	228			AEVO (ES) ²	Prestador de Serviço	100,00	13.134	13.134	2.671	30,70	6.109
229	223			ETEG (MG) ²	Fabricante de Software	100,00	12.712	12.712	2.585	7,76	3.186
230	225			ABC71 (SP) ²	Fabricante de Software	100,00	11.536	11.536	2.346	5,64	1.573
231	224			CTD TECNOLOGIA DIGITAL (RS) ²	Prestador de Serviço	100,00	11.152	11.152	2.268	-2,84	415
232	234			OSAS TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO (MG) ²	Fabricante de Software	100,00	11.029	11.029	2.243	52,27	2.770
233	243			EYEMOBILE (SC) ²	Fabricante de Software	100,00	9.023	9.023	1.835	51,39	(821)
234	235			CTD (PR) ²	Prestador de Serviço	100,00	8.717	8.717	1.773	24,16	567
235	255			GOSAT TELECOM (MG) ²	Prestador de Serviço	100,00	8.648	8.648	1.759	63,85	669
236	233			FACILUT (PE) ²	Fabricante de Software	100,00	8.543	8.543	1.737	16,56	(109)
237	-			CHECKPLANT (RS) ²	Fabricante de Software	100,00	8.509	8.509	1.730	-	(1.301)
238	238			CINNECTA DO BRASIL (MG) ²	Prestador de Serviço	100,00	8.291	8.291	1.686	20,63	3.233
239	247			CHIP INSIDE (RS) ²	Prestador de Serviço	100,00	8.251	8.251	1.678	53,85	603
240	236			NURIA (MG) ²	Fabricante de Software	100,00	8.039	8.039	1.635	14,50	1.466
241	-			MLS WIRELESS (RJ)	Prestador de Serviço	100,00	7.780	7.780	1.582	-	2.354
242	242			NEXXTO (SP) ²	Prestador de Serviço	100,00	7.657	7.657	1.557	22,06	3.454
243	240			HOS SISTEMAS (RS) ²	Fabricante de Software	100,00	7.341	7.341	1.493	12,66	1.452
244	230			YSS&CO (SP) ²	Prestador de Serviço (Integrador)	100,00	7.191	7.191	1.462	-19,90	6.673
245	244			ECOTRACÉ (SP) ²	Fabricante de Software	100,00	6.614	6.614	1.345	20,69	1.774
246	239			LANDIX (MG) ²	Fabricante de Software	100,00	6.424	6.424	1.306	-2,22	2.680
247	-			IMEDIADATA TECNOLOGIA (SP)	Prestador de Serviço	100,00	5.298	5.298	1.077	3,50	2.431
248	232			ASTREIN ENGENHARIA (SP)	Fabricante de Software	100,00	4.965	4.965	1.010	-37,31	1.160
249	-			SYS EVOLUTION LICITAÇÕES (SP)	Prestador de Serviço	100,00	4.569	4.569	929	-	NI
250	-			LOGPYX (MG) ²	Fabricante de Software	100,00	4.049	4.049	823	17,06	334

1 - Dados Estimados

2 - Segmentação Estimada



Breaches are inevitable,
disasters don't have to be!



Ativo permanente (R\$ mil)	Lucro bruto (R\$ mil)	Lucro operacional (R\$ mil)	Lucro líquido (R\$ mil)	Rent./ patr (%)	Rent./ vendas (%)	Liquidez corrente (%)	Endiv s/patr (%)	Endiv s/ativo (%)	Desp.Fin. s/ vendas (%)	Retorno s/invest (%)	Giro dos Ativos	Lucro Liq. por Func. (R\$ mil)
4.552	7.735	801	737	15,31	2,12	1,25	130,20	956	0,53	6,65	3,14	7,37
84	32.406	8.110	1.618	61,90	4,99	1,90	107,65	0,00	-1,15	29,81	5,97	24,89
8.472	28.552	22.056	18.439	365,42	58,33	2,30	130,08	0,60	-0,35	158,82	2,72	-
1.117	6.461	893	-2.723	-73,75	-8,94	2,03	67,17	0,00	1,13	-44,12	4,93	-
23.742	13.148	3.637	5.981	181,74	20,20	0,46	1.195,78	77,00	-20,11	14,03	0,69	-
5.451	21.705	-1.229	-1.256	105,81	-4,28	0,54	(1.118,70)	10,30	-3,18	-10,39	2,43	-
16.973	18.798	9.784	6.458	20,07	22,35	4,65	27,55	0,00	7,41	15,73	0,70	-
188	9.440	2.344	2.317	27,07	8,32	1,29	177,37	9,67	0,05	9,76	1,17	28,96
8.276	23.356	2.635	2.366	11,52	3,03	1,86	170,46	37,46	-6,16	4,26	1,41	-
1.589	14.886	1.513	-379	-2,87	-1,39	2,46	60,31	0,00	-0,53	-1,79	1,29	-
5.554	1.364	-4.415	-2.451	-22,27	-9,00	1,16	333,43	30,71	-0,03	-5,14	0,57	-
5.554	1.364	-4.415	-2.451	-22,27	-9,00	1,16	333,43	30,71	-0,03	-5,14	0,57	-
1.646	12.478	775	162	3,98	0,63	1,30	297,79	41,98	-3,91	1,00	1,59	-
1.192	19.462	1.110	616	23,50	2,41	2,39	394,12	24,37	-1,34	4,76	1,98	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
NI	NI	NI	NI	-	-	22,00	-	13,34	14,22	-	1,25	-
8.415	20.808	12.142	9.613	269,05	42,51	0,48	261,13	0,00	-0,23	74,50	1,75	66,30
44.648	17.452	-357	-1.200	-2,19	-1,09	1,36	122,76	27,81	-1,22	-0,98	0,90	(16,90)
16.000	3.727	-3.767	-3.767	-31,04	-18,27	1,14	231,42	55,28	-18,33	-9,37	0,51	-
1.236	8.124	992	752	11,26	3,83	1,88	83,23	0,00	-0,28	6,14	1,60	-
-	-	-	-	81,84	3,82	1,16	2.292,00	68,37	13,42	3,63	0,95	310,65
269	143	-12.530	-12.530	76,24	-65,46	0,32	(160,30)	186,68	-10,73	-126,44	1,93	(171,64)
2.580	4.836	-4.113	-4.113	-86,68	-22,26	1,07	1.892,37	0,00	2,33	-4,35	0,20	-
2.642	1.789	-1.432	-1.432	-62,18	-8,03	0,53	301,87	46,17	-0,45	-15,47	1,93	-
2.076	6.615	885	885	20,67	5,00	1,89	57,85	0,00	-0,22	13,09	2,62	-
2.219	15.602	2.861	1.555	40,81	8,86	2,17	48,95	8,11	-1,85	27,40	3,09	-
56.613	6.020	-2.838	-2.885	-7,51	-16,51	2,26	95,98	0,00	1,88	-3,83	0,23	-
721	3.713	-529	-529	-19,43	-3,05	1,74	570,10	36,64	11,25	-2,90	0,95	-
23	9.522	1.194	1.169	15,56	6,97	4,11	31,63	0,00	3,04	11,82	1,69	-
19.633	9.500	2.326	1.210	5,53	7,36	1,23	92,56	35,28	0,00	2,87	0,39	-
6.846	1.401	-924	-924	-10,56	-5,96	1,55	59,02	14,46	1,65	-6,64	1,11	-
7.882	9.936	4.958	4.266	15,37	27,60	1,82	165,29	14,66	2,12	5,79	0,21	-
4.297	1.852	-1.511	-862	-15,71	-5,80	1,24	59,84	0,00	0,98	-9,83	1,69	-
3.562	5.515	-881	-1.272	-15,87	-8,63	2,21	32,86	10,99	-2,16	-11,94	1,38	-
89.113	20.940	-47.481	-47.481	14,94	-52,22	0,47	(137,45)	0,00	-51,08	-39,89	0,76	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
NI	NI	NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
465	12.547	-903	-906	-14,83	-6,90	2,98	46,83	0,00	4,66	-10,10	1,46	-
343	5.507	20	-27	-0,85	-0,21	3,30	34,21	0,00	2,05	-0,63	2,97	-
3.315	2.613	512	365	23,20	3,16	0,46	211,44	22,66	-1,45	7,45	2,35	-
447	1.850	-358	-370	-89,16	-3,32	1,36	992,77	26,26	-2,39	-8,16	2,46	-
1.082	10.930	1.549	1.114	40,22	10,10	2,20	255,42	47,98	-1,07	11,32	1,12	-
1.778	8.465	-3.666	-3.666	446,53	-40,63	0,45	(548,84)	92,13	-3,30	-99,48	2,45	-
17.757	2.130	5.756	5.756	1.015,17	66,03	0,38	3.412,87	0,00	-11,86	28,90	0,44	-
285	6.895	6.748	5.735	857,25	66,32	8,07	3.778,48	0,00	1,12	22,10	0,33	-
1.673	4.950	-1.072	-1.072	983,49	-12,55	0,51	(3.238,53)	31,54	-1,36	-31,34	2,50	-
1.125	1.856	169	-309	23,75	-3,63	0,88	(724,29)	4,30	-0,87	-3,80	1,05	-
424	5.203	-2.893	-2.893	-89,48	-34,89	4,28	110,11	12,67	3,40	-42,59	1,22	-
6.634	6.572	-766	-798	-132,34	-9,67	1,42	1.972,80	27,38	-8,68	-6,38	0,66	-
1.872	5.305	-408	-492	-33,56	-6,12	1,37	265,69	0,00	2,53	-9,18	1,50	-
1.529	4.350	212	161	6,84	2,07	1,38	91,42	0,00	-3,93	3,57	1,73	-
2.089	4.690	1.186	1.341	38,82	17,51	2,55	24,78	0,00	1,49	31,11	1,78	-
1.679	2.356	744	727	50,07	9,90	0,90	109,92	4,56	-0,19	23,85	2,41	-
613	6.181	5.349	4.544	68,10	63,19	0,95	41,08	2,62	-7,84	48,27	0,76	-
2.861	3.168	-6	-22	-1,24	-0,33	1,00	208,34	19,95	-6,83	-0,40	1,21	-
1.192	-1.606	-2.051	-1.335	-49,81	-20,78	0,44	92,43	6,94	-3,33	-25,89	1,25	-
809	4.497	1.143	901	37,06	17,01	4,88	17,19	0,00	2,70	31,63	1,86	42,90
287	4.965	2.514	1.886	162,59	37,99	1,26	224,66	0,00	-0,48	50,08	1,32	26,56
NI	NI	NI	NI	30,00	12,00	4,28	28,00	22,00	0,60	23,00	1,82	15,85
410	3.059	405	290	86,83	7,16	1,80	647,31	66,23	-3,19	11,62	1,62	-



**Illumio is a Leader
in The Forrester Wave™
Microsegmentation
Solutions 2024**



GET THE REPORT

Ranking das Multinacionais

36

Class. Atual	Empresa	Receita Líquida (US\$ mil)	Cresc. Rec. Líq. (%)	Patrimônio Líquido (US\$ mil)	Ativo Permanente (US\$ mil)
1	Apple Inc.	383.285.000	1,42	62.146.000	43.715.000
2	Microsoft Corporation	211.915.000	11,52	206.223.000	182.772.000
3	Samsung Electronics Co.Ltd.	198.247.859	-11,63	270.445.116	169.789.581
4	Dell Technologies Inc.	102.301.000	4,34	(3.122.000)	33.871.000
5	Oracle Corporation	70.777.232	74,01	89.627.702	10.175.460
6	Panasonic Corporation and Subsidiaries	63.108.699	13,40	27.253.160	13.650.886
7	IBM Corporation and Subsidiary Companies	61.860.000	6,64	22.533.000	81.561.000
8	Cisco Systems, Inc.	56.998.000	15,36	44.353.000	42.438.000
9	Intel Corporation	54.228.000	-10,26	105.590.000	134.656.000
10	Hewlett Packard Enterprise Company	53.718.000	-11,01	(1.069.000)	11.418.000
11	Schneider Electric	39.671.710	13,52	29.240.510	39.687.180
12	Broadcom Inc.	35.819.000	12,56	23.988.000	49.674.000
13	SAP AG Subsidiaries	34.483.735	9,24	47.688.485	39.635.245
14	Salesforce Inc.	31.352.000	23,5	58.359.000	66.957.000
15	Canon Inc. and Subsidiaries	29.547.505	0,84	23.696.269	22.505.830
16	Tata Consultancy Services	27.867.908	4,34	11.008.522	2.529.948
17	Nvidia Corporation and Subsidiaries	26.974.000	5,89	22.101.000	9.855.000
18	Nokia Corporation	24.595.090	-3,45	22.693.385	11.326.250
19	Advanced Micro Devices, Inc.	22.680.000	0,27	55.892.000	47.946.000
20	Emerson Electric CO & Subsidiaries	15.165.000	-84,53	20.689.000	26.361.000
21	Lumen Technologies, Inc.	14.557.000	-13,09	417.000	27.192.000
22	Corning Incorporated and Subsidiary Companies	12.588.000	-7,43	11.551.000	17.915.000
23	Atos Group	11.815.765	1,85	60.775	4.924.985
24	American Tower Corporation and Subsidiaries	11.144.200	8,56	4.198.200	57.827.300
25	CGI Inc.	10.559.391	17,78	6.138.042	7.547.935
26	Motorola Solutions, Inc. and Subsidiaries	9.978.000	14,26	724.000	6.258.000
27	Teleperformance Group	9.221.225	10,59	4.676.360	8.730.605
28	Xerox Holdings Corporation	6.886.000	1,10	2.538.000	3.455.000
29	Vertiv Holdings Co.	6.863.200	25,82	2.014.900	3.736.800
30	Wolthers Kluwer NV	6.170.320	10,66	1.932.645	6.907.355
31	Juniper Networks, Inc.	5.564.500	9,53	4.492.700	4.744.300
32	LG Electronics Inc	5.517.110	-91,34	7.960.267	12.907.701
33	Autodesk Inc.	5.005.000	19,06	1.145.000	4.421.000
34	Indra Sistemas S/A and Subsidiaries	4.799.094	21,86	1.234.845	1.665.207
35	Open Text Corporation	4.484.980	33,94	4.020.775	13.386.109
36	Twilio Inc.	4.153.945	13,28	9.732.552	6.470.936
37	Gen Digital Inc.	3.338.000	-96,60	2.200.000	13.390.000
38	Check Point Software Technologies Ltd.	2.414.700	8,14	2.821.000	1.828.900
39	Nice Ltd. and Its Subsidiaries	2.377.508	13,73	3.341.132	2.406.449
40	Unisys Corporation	2.015.400	6,21	(151.800)	596.000
41	Software AG Group	1.105.320	12,81	1.609.698	760.562
42	Microstrategy Incorporated	496.261	3,72	2.164.972	3.712.760
43	VTEX Group	201.517	33,40	240.293	39.116
44	Huawei Investment & Holding Co., Ltd.	99.092	11,07	71.405	49.573

Os critérios utilizados para a montagem do ranking das multinacionais foram os mesmos adotados para as empresas nacionais em seus diversos segmentos. Todos os balanços das

multinacionais foram obtidos no índice Dow Jones, na Nasdaq - a bolsa norte-americana de empresas de alta tecnologia - e nos web sites das próprias empresas.

169.148.000	114.301.000	96.995.000	156,08	25,31	0,99	467,35	29,81	-	27,51	1,09
146.052.000	88.523.000	72.361.000	35,09	34,15	1,77	99,77	10,19	-	17,56	0,51
60.137.593	8.352.329	11.857.333	4,38	5,98	2,59	26,11	2,38	1,33	3,40	0,57
22.686.000	3.225.000	2.422.000	(77,58)	2,37	0,82	(2.967,20)	33,02	(2,49)	2,70	1,14
70.777.232	30.880.475	21.702.948	24,21	30,66	6,55	24,36	-	(0,21)	19,47	0,64
17.032.823	2.586.035	2.113.097	7,75	3,35	1,32	118,00	18,08	0,33	3,48	1,04
34.300.000	7.776.000	7.502.000	33,29	12,13	0,96	499,84	41,81	(2,60)	5,55	0,46
35.753.000	15.566.000	12.613.000	28,44	22,13	1,38	129,64	8,24	0,94	12,38	0,56
21.711.000	762.000	1.675.000	1,59	3,09	1,54	77,29	25,72	1,23	0,87	0,28
11.508.000	2.937.000	3.263.000	(305,24)	6,07	0,73	(3.561,55)	25,63	(0,97)	8,82	1,45
16.588.260	6.215.625	4.606.745	15,75	11,61	1,21	119,91	23,66	(0,86)	7,08	0,61
24.690.000	14.585.000	14.082.000	58,70	39,31	2,82	203,74	53,84	(4,53)	19,33	0,49
24.898.965	5.891.860	6.590.220	13,82	19,11	1,40	57,76	-	(1,46)	8,73	0,46
22.992.000	791.000	208.000	0,36	0,66	1,02	69,38	10,72	(0,76)	0,21	0,32
13.914.558	2.731.618	2.010.042	8,48	6,80	1,55	54,01	7,18	0,27	5,25	0,77
12.113.951	6.928.049	5.150.109	46,78	18,48	2,53	58,00	5,35	(0,34)	29,45	1,59
15.356.000	4.229.000	4.368.000	19,76	16,19	3,52	86,34	26,60	0,02	10,61	0,65
9.599.135	1.656.395	750.295	3,31	3,05	1,66	93,65	11,01	(0,67)	1,70	0,56
10.460.000	311.000	854.000	1,53	3,77	2,51	21,46	3,64	(0,47)	1,26	0,33
7.427.000	2.726.000	13.219.000	63,89	87,17	2,75	78,05	19,08	1,11	30,92	0,35
7.413.000	(10.742.000)	(10.298.000)	(2.469,54)	(70,74)	1,35	8.057,79	58,76	(7,95)	(30,27)	0,43
3.931.000	599.000	648.000	5,61	5,15	1,67	143,99	26,41	(2,31)	2,27	0,44
516.035	(3.681.860)	(3.800.095)	(6.252,73)	(32,16)	0,92	20.425,45	41,21	(2,12)	(30,45)	0,95
7.883.600	1.770.100	1.483.300	35,33	13,31	0,51	1.313,95	60,15	(11,26)	2,25	0,17
1.669.649	1.623.395	1.204.854	19,63	11,41	1,06	90,12	12,29	(0,38)	10,32	0,90
4.970.000	2.078.000	1.714.000	236,74	17,18	1,00	1.739,92	45,13	(2,16)	12,85	0,75
1.931.540	920.465	665.210	14,22	7,21	1,33	177,62	-	(2,04)	5,12	0,71
2.444.000	(28.000)	1.000	0,04	0,01	1,14	285,11	32,74	(1,89)	0,01	0,69
2.400.500	692.100	460.200	22,84	6,71	1,74	296,97	36,77	(2,62)	5,75	0,86
4.428.840	1.433.185	1.112.735	57,58	18,03	0,73	419,95	36,09	(0,48)	11,07	0,61
3.201.900	470.100	310.200	6,90	5,57	1,80	111,87	16,99	-	3,26	0,58
1.433.192	207.159	549.555	6,90	9,96	0,81	194,11	27,80	(0,67)	2,35	0,24
4.525.000	946.000	823.000	71,88	16,44	0,84	724,28	24,17	(0,86)	8,72	0,53
1.146.745	335.470	230.610	18,68	4,81	1,13	320,95	14,88	(0,93)	4,42	0,92
3.168.393	186.864	150.379	3,74	3,35	0,71	324,99	51,98	(7,35)	0,88	0,26
2.043.930	(998.438)	(1.015.441)	(10,43)	(24,45)	6,64	19,29	8,52	-	(8,75)	0,36
2.749.000	826.000	1.349.000	61,32	40,41	0,43	624,86	61,22	(12,01)	8,46	0,21
2.132.100	975.600	840.300	29,79	34,80	1,18	101,90	-	3,17	14,75	0,42
1.609.335	457.700	338.301	10,13	14,23	2,06	52,77	13,29	0,95	6,61	0,46
551.300	46.100	(430.700)	283,73	(21,37)	1,49	(1.385,90)	24,99	(1,53)	(21,91)	1,03
839.307	117.156	(5.776)	(0,36)	(0,52)	3,40	62,32	-	(3,56)	(0,22)	0,42
386.317	(119.321)	429.121	19,82	86,47	0,83	119,98	45,83	(0,86)	9,01	0,10
140.568	(11.595)	(13.694)	(5,70)	(6,80)	3,45	41,95	-	1,49	(4,01)	0,59
45.785	13.734	12.236	17,14	12,35	1,93	148,99	24,41	(0,95)	6,88	0,56

A ALMAVIVA SOLUTIONS/MAGNA é a empresa do ano

EM MEADOS DE 2022, A DIREÇÃO DA MAGNA SISTEMAS AMBICIONAVA IMPULSIONAR SEU CRESCIMENTO POR MEIO DA AQUISIÇÃO DE EMPRESAS QUE COMPLEMENTASSEM O PERFIL DE INTEGRADORA DE GRANDES CLIENTES DO SETOR PÚBLICO. QUAL NÃO FOI A SURPRESA DO CEO, ADRIANO DIAS, QUANDO FOI ABORDADO PELO GRUPO ITALIANO ALMAVIVA - QUE ATUA EM CRM PARA O SETOR PRIVADO NO BRASIL E TEM CLIENTES GOVERNAMENTAIS NA ITÁLIA - PARA UMA REUNIÃO.

EM UM MOVIMENTO INVERSO À ESTRATÉGIA PRETENDIDA INICIALMENTE, ESSA APROXIMAÇÃO RESULTOU NA VENDA DE 51% DAS AÇÕES DA MAGNA SISTEMAS PARA O GRUPO ALMAVIVA, CUJA HISTÓRIA É MUITO PARECIDA COM A DA EMPRESA BRASILEIRA, E MARCOU A EXPANSÃO DA PRESENÇA DO GRUPO NO MERCADO NACIONAL. O ACORDO, CONCLUÍDO EM MARÇO DE 2024, DEU ORIGEM À ALMAVIVA SOLUTIONS, AMPLIANDO O FOCO EM SERVIÇOS PÚBLICOS NO BRASIL, E ALÇANDO NOVOS HORIZONTES, COMO A EXPANSÃO GEOGRÁFICA E ATUAÇÃO EM DIFERENTES SEGMENTOS DO MERCADO PRIVADO.

A OPERAÇÃO DE OUTRA EMPRESA DO GRUPO ITALIANO, A ALMAVIVA EXPERIENCE, QUE ATUA NO BRASIL COM CALL CENTER E CRM PARA GRANDES BANCOS E EMPRESAS DE TELECOMUNICAÇÕES, TRARÁ NOVAS OPORTUNIDADES DE NEGÓCIO. "A OPERAÇÃO DE CALL CENTER CONTINUA SENDO FEITA EXCLUSIVAMENTE PELA ALMAVIVA EXPERIENCE, ABRINDO OPORTUNIDADES DE INTEGRAÇÃO DE SISTEMAS NESSES CLIENTES", DIZ ADRIANO. NA ITÁLIA, O GRUPO ALMAVIVA OPERA PRINCIPALMENTE NO SETOR PÚBLICO, A EXEMPLO DA MAGNA, E AMBAS COMEÇARAM COMO BRAÇOS DE INTEGRAÇÃO DE SISTEMAS DA IBM. "COMPARTILHAMOS UMA CULTURA SIMILAR, O QUE FACILITA A UNIÃO", LEMBRA.

Adriano conta que a escolha da aquisição da Magna pelo grupo italiano não se deu por meio de um banco ou consultoria: o CEO global, Marco Tripi, conheceu a empresa por meio do Anuário Informática Hoje, em que a Magna tem sido premiada como destaque do ano entre os integradores.

Reconhecida como uma das principais integradoras no mercado de software, a Magna Sistemas, agora Al maviva Solutions, tem 28 anos de experiência no mercado. Com a ampliação do portfólio, passa a oferecer soluções para setores como transportes e mobilidade, portos, defesa, utilities e mercado financeiro. Conta com uma equipe técnica formada por mais de 1,3 mil colaboradores, com certificações dos principais fornecedores de software, absorvidos na nova empresa. "A fusão se dá de forma natural, com grande autonomia da diretoria, em um horizonte orçamentário até 2026, com 70% do resultado tendo como origem a área de serviços", diz Adriano.

Uma sinergia importante entre a Magna, que tem escritórios em São Paulo, Brasília e Rio de Janeiro, e o grupo italiano se dará na oferta de serviços baseados em nuvem: por operarem com diferentes provedores, vão ampliar as opções aos clientes. Enquanto o grupo italiano trabalha com a AWS, a Magna tem como parceiro o Google.

Adriano Dias, CEO:

"A fusão se dá de forma natural, com grande autonomia da diretoria, em um horizonte orçamentário até 2026, com 70% do resultado tendo como origem a área de serviços"



A fusão é também uma oportunidade para a Almaviva Solutions exportar serviços para a Europa e países da América Latina.

Entre 2023 e 2024, segundo Adriano, a Magna Sistemas consolidou a trajetória iniciada em 2022 como integradora de soluções baseadas em ofertas de multicloud, IoT (Internet das Coisas) e smart solutions, apoiada por plataformas de parceiros: "Ano a ano, a Magna fortaleceu seu posicionamento como integradora de tecnologia e, a partir de 2024, adiciona ofertas do Grupo Almaviva além das soluções próprias".

A empresa consolidou o processo iniciado em 2020 de alavancagem com crescimento orgânico. "Para 2024 esperamos atingir a meta de crescermos acima dos 18%, com tendência de ampliar em dois dígitos a operação no setor privado, nos preparando para continuar nesse movimento com novas ofertas para setores-chave, além de marcar presença em novas regiões do país", diz Adriano.

Segundo o levantamento do Anuário Informática Hoje, a Magna registrou crescimento de 7,1% na receita líquida em reais e 19,8% em dólares, e obteve rentabilidade sobre as vendas de 19,8% em 2023. Entre os clientes da Almaviva Solutions, estão empresas da administração direta como Prodesp (Companhia de Processamento de Dados do Estado de São Paulo), Eletronuclear, Divisão de Tecnologia da

OS NÚMEROS VENCEDORES (2023)

Receita Líquida Total (R\$ mil)	431.140
Patrimônio Líquido (R\$ mil)	125.466
Ativo Permanente (R\$ mil)	10.078
Lucro Bruto (R\$ mil)	140.939
Lucro Operacional (R\$ mil)	123.708
Lucro Líquido (R\$ mil)	85.381
Crescimento Receita Líquida (%)	7,13
Rentabilidade s/ Patrimônio (%)	68,05
Rentabilidade s/ Vendas (%)	19,80
Liquidez Corrente	1,96
Endiv. s/ Patrimônio (%)	91,72
Endiv. s/ Ativo (%)	3,01
Desp. Financeiras s/ Vendas (%)	1,81
Retorno s/ Investimento (%)	35,50
Giro dos Ativos	1,79
Lucro Liq p/ Funcionário (R\$ mil)	84,62

Informação do Departamento de Inteligência da Polícia Civil (Dipol) de São Paulo, e a Agência de Transportes do Estado de São Paulo (Artesp).

A Almaviva Solutions/Magna usa componentes de Inteligência Artificial (IA) desde 2018 e hoje grande parte de suas soluções tem a tecnologia embarcada, principalmente em funções analíticas, como plataformas voltadas ao atendimento do cidadão, segurança pública e zeladoria municipal. “Entre 2023 e 2024, desenvolvemos sistemas de nuvem híbrida e projetos de modernização do legado para microsserviços, em projetos de eficiência operacional para os clientes baseados em IA”, explica Adriano.

Para reforçar essa vocação, passa a contar com o apoio da Almaxwave, empresa do Grupo Almaviva, que tem solução própria de IA com tecnologia aberta com uso de NLP (Processamento de Linguagem Natural), Gen AI (Inteligência Artificial Generativa), Symbolic AI (Inteligência Artificial Simbólica), Conversational AI (IA Conversacional), Speech Technology (Tecnologia de Fala), Data & Machine Learning (Aprendizado de Máquina e Dados), que passam a compor o portfólio da Almaviva Solutions.

Outro destaque são sistemas de apoio às políticas ambientais, sociais e de governança (ESG). Para esse mercado, a Almaviva Solutions uniu parceiros tecnológicos e empresas de consultoria em uma plataforma de controle e gestão dos indicadores, apoiando a definição do tempo de projeto e a integração de sistemas corporativos e produtivos.

Entre as soluções já implantadas, Adriano destaca um sistema de gestão dos dados climáticos e antecipação das ações de zeladoria para mitigar os efeitos das chuvas, como alagamentos, quedas de árvores e deslizamentos de terra; plataforma para gestão de recursos operacionais para planta de produção de energia nuclear; sistema de registro de ocorrências policiais por canais digitais, juntamente com a criação do inquérito e a oitiva; plataforma integrada para controle e prevenção de pragas e doenças para o controle higiênico-sanitário.

“Continuamos firmes na ideia de formar pessoas na área de TI, com o projeto Garagem, criado em 2019, com foco em tecnologias baseadas em IA e machine learning e deep learning”, afirma Adriano.

Tendo como prioridade a formação de talentos, é parceira do Centro Paula Souza e universidades para programas de pós-graduação e MBA, como FGV-SP, PUC-RS, FIAP-SP e Saint Paul Business School, para educação contínua e a especialização dos colaboradores

A partir da união com o grupo italiano, vai explorar novos mercados como o de águas e transporte, em especial sobre trilhos e marítimo. “Vamos oferecer soluções end to end, com a criação de centros de suporte à operação, integrando novas plataformas e sistemas legados, preservando os investimentos anteriores e ampliando a digitalização em áreas que antigamente faziam uso intensivo de atividades manuais”, conclui Adriano.

POSITIVO, DATACOM, DIGICON E ADVANTECH BRASIL FORAM OS DESTAQUES DO ANO ENTRE AS EMPRESAS FABRICANTES DE HARDWARE NAS QUATRO FAIXAS DE RECEITA (VEJA A PG 25), DE ACORDO COM OS DADOS ECONÔMICO-FINANCEIROS ANALISADOS PELO ANUÁRIO INFORMÁTICA HOJE 2024.

A **Positivo** reforça a oferta de serviços

Produtos inovadores e diversificação de mercados fundamentaram a estratégia da Positivo em 2023, com destaque para as soluções de pagamento, servidores, PCs corporativos, serviços e hardware as a service. O ano também foi marcado pela entrega do lote de 2022 das urnas eletrônicas para as eleições municipais. “Ficamos orgulhosos de ver a eleição municipal deste ano, sem filas, com a leitura fluida das digitais dos eleitores, permitindo uma votação rápida e tranquila”, afirma o CEO, Helio Bruck Rotenberg.

Embora tenha visto sua receita líquida total encolher 21,4%, a empresa registrou rentabilidade sobre as vendas de 6,39%, segundo o Anuário Informática Hoje. “Nossa receita recorrente cresceu em 2023, em comparação histórica, com a maior exposição dos negócios no mercado business to business”, diz Helio.

Para reforçar sua atuação em serviços, adquiriu em março de 2024 a Algar Tech

MSP, dobrando o faturamento da área, de acordo com ele: “Como uma one stop shop, passamos a oferecer soluções completas de infraestrutura fim a fim de TI para empresas no Brasil, México, Colômbia e Argentina, além de outros países na América Latina”.

A aquisição da Algar Tech MSP inaugurou a Positivo Tech Services, completando o ciclo de diversificação de negócios iniciado em 2017, para reforçar as ofertas de serviços para o mercado corporativo e governamental. “Vamos avançar na oferta de soluções integradas de tecnologia edge to core to cloud em 2025, alinhadas às soluções com IA, para melhorar o dia a dia de clientes, com a automação de atividades e de processos”, explica Helio.

A expectativa para 2024 é do avanço dos negócios corporativos, recuperação do segmento de consumo e o melhor desempenho de vendas para instituições públicas. “A inovação é a base da nossa estratégia

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Rent. s/ patrimônio (%)
POSITIVO TECNOLOGIA	3.926.631	-21,40	-17,90	6,39	15,80

de diversificação, com a transformação digital e eficiência operacional nas vertentes Indústria 4.0, Serviços 4.0, Governança 4.0 e Inteligência Artificial, com foco no uso da tecnologia para melhorar a cadeia de fornecimento, operações, logística, serviços, vendas e ESG (política ambiental, social e de governança) com digitalização, simulação, automação e inteligência”, diz.

Entre 2023 e 2024, a empresa lançou a linha de notebooks Positivo Vision com Lumina Bar, para aperfeiçoar a experiência de videochamadas, além de desenvolver localmente os tablets da marca japonesa Vaio e uma nova geração de máquinas de pagamento.

Em Inteligência Artificial, os destaques são o desenvolvimento da MarIA, uma assistente virtual destinada a melhorar o aprendizado de alunos e a Stella, analista virtual da Algar Tech MSP. Helio destaca o aprimoramento da experiência do usuário com o desenvolvimento do AI PC para o mercado corporativo, que aumenta a velocidade de resposta e a capacidade multitarefa.

Comprometida com a agenda ESG, segundo Helio, a Positivo intensificou o uso



divulgação

Helio Bruck Rotenberg, CEO:

“Como uma one stop shop, passamos a oferecer soluções completas de infraestrutura fim a fim de TI”

de energias renováveis, promoveu a logística reversa e a economia circular, para eliminar resíduos de aterros: “Uma das nossas iniciativas mais recentes é a adoção de embalagens de plástico 100% biodegradável em linhas de computadores Positivo e Vaio”.

Liquidez corrente	Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Lucro Líq p/ Func (US\$ mil)	Giro dos Ativos
1,85	30,24	250.882	13,94	0,86

Datacom: bons resultados com a expansão das redes.

Fabricante nacional de equipamentos de redes, desenvolvendo produtos com tecnologia própria, incluindo switches, roteadores, sistemas DWDM, GPON e servidores, a Datacom alcançou bons resultados com vendas para o mercado de fornecedores de serviços de telecomunicações, com destaque para as grandes operadoras e os provedores de acesso à Internet. As vendas para esses mercados garantiram o crescimento da receita líquida de 6% e uma rentabilidade de 15,8% sobre as vendas em 2023. “As perspectivas para este ano são ainda mais otimistas”, garante Antonio Carlos Porto, presidente: “O mercado de telecomunicações é impulsionado pelo aumento na capilaridade das redes e a massificação da banda larga, fazendo com que a demanda por equipamentos de maior capacidade aumente”.

Os serviços em nuvem e os de streaming foram os grandes responsáveis pelo au-

mento da demanda por maior velocidade na banda larga das redes

A inovação, segundo ele, faz parte do DNA da empresa, que promoveu parcerias com universidades e centros de pesquisa em várias regiões de Brasil: “Pesquisa e desenvolvimento são centrais em nossa estratégia, com investimentos de R\$ 170 milhões nos últimos cinco anos”.

Entre os projetos inovadores estão o desenvolvimento de switches voltados ao atendimento dos requisitos de timing mais rigorosos exigidos pelas redes 5G, o desenvolvimento de switches de 100 Gbps e Sistemas DWDM, voltados tanto para aplicações de redes quanto para o mercado de data centers.

Para atender o mercado de serviços de nuvem e data centers, a empresa investiu no desenvolvimento de uma linha de servidores com capacidade de escalar até 128 cores por servidor. “Estamos expandin-

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Rent. s/ patrimônio (%)
DATAKOM	272.482	6,00	10,60	15,81	17,58

do nossa atuação no mercado corporativo com a oferta de servidores, switches e soluções wireless”, diz Porto.

Sem planos de fusões e aquisições, segundo ele, o foco

da Datacom é o crescimento orgânico, além do desenvolvimento de novos produtos e serviços.

A preocupação com o meio ambiente se refletiu na adoção de um sistema de logística reversa estruturado, compartilhando a responsabilidade pelo ciclo de vida dos componentes de seus produtos. Para garantir a correta destinação dos produtos de uso doméstico, a empresa é associada à Green Eletron – gestora para logística reversa de equipamentos eletroeletrônicos, que oferece pontos de entrega voluntária por todo o país, para que os consumidores domésticos possam descartar os equipamentos eletrônicos e baterias de forma ambientalmente correta e sustentável.

“A Datacom está comprometida com os princípios ESG, com políticas de compliance, meio ambiente, saúde e segurança do trabalho, códigos de conduta e ética, com



Divulgação

Antonio Carlos Porto, presidente:

Maior presença no mercado corporativo, com a oferta de servidores, switches e soluções wireless

atenção à sustentabilidade ambiental e empresarial, criando um ambiente de trabalho justo e igualitário, sempre atendendo às melhores práticas de governança e responsabilidade social”, garante Porto.

Liquidez Corrente	Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Lucro Liq p/ Func (US\$ mil)	Giro dos Ativos
4,55	4,26	43.073	20,91	0,85

Digicon: sucesso com a diversificação de mercados.

Sistemas de controle de tráfego e de acesso de passageiros contribuíram para os bons resultados do Grupo Digicon, que, além de Destaque do Ano, ficou entre as dez mais rentáveis, com o impressionante índice de 70,7% de rentabilidade sobre as vendas, e registrou crescimento de 10,2%, segundo o levantamento do Anuário Informática Hoje.

“O resultado também é fruto de o grupo ter como controlada a Perto, que teve vendas recordes em 2023 na área de autoatendimento bancário, além do aumento significativo no mercado de controle de tráfego”, explica João Luiz Diniz, diretor de operações da Digicon.

Ele destaca o aprimoramento do sistema de controle de tráfego e dos sistemas de controle de acesso DFlow e DPass, que já incorporavam Inteligência Artificial (IA) e aprendizado de máquina (machine learning) desde a sua concepção, e foram desenvolvidos para aprender e fazer previsões e tomar decisões

baseados em dados: “Em vez de serem explicitamente programados para executar tarefas, os modelos de machine learning aprendem a partir de padrões e exemplos presentes nos dados de treinamento, melhorando seu desempenho conforme são expostos a mais informações”. Segundo Diniz, “os sistemas com IA embarcada tiveram impacto significativo nos resultados do grupo”.

A expansão para novos mercados também contribuiu para os bons resultados. A Perto entrou no mercado de controle de pedágios em rodovias e recentemente instalou o primeiro pedágio na modalidade de autoatendimento. Com 47 anos, o Grupo Digicon cresceu de forma orgânica e recentemente adquiriu a WPS Brasil, controlada por um fundo de investimentos holandês. “É uma das maiores empresas de sistemas de automação de estacionamento do Brasil, área na qual já atuávamos, mas que com

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Rent. s/ patrimônio (%)
DIGICON	110.068	10,20	15	79,76	19,74

essa aquisição, passa a ter mais relevância para o grupo”, afirma Diniz.

A empresa ampliou atuação em soluções de equipamentos, software e serviços como controladores de acesso (catracas, torniquetes e bloqueios motorizados), registradores eletrônicos de ponto (REP e CP), controladores de tráfego viário (mobilidade), sistemas de controle de estacionamento rotativo (parquímetro), sistemas de bilhetagem eletrônica para transporte urbano e componentes build-to-print.

A Digicon conta ainda com uma Divisão de Componentes Aeroespaciais, para a fabricação de componentes aeronáuticos. Para atender as exigências do setor, obteve duas certificações, a Nadcap e a AS9100, que a habilitam a fornecer componentes e serviços de processos especiais para o mercado aeroespacial.

Na pauta ESG (política ambiental, social e de governança), o grupo projeta equipamentos com menor impacto ambiental e menor consumo de energia elétrica. No social, o grupo apoia o Projeto Pescar, iniciativa desenvolvida em todo o Brasil com



Divulgação

João Luiz Diniz, diretor de operações:

“Os sistemas com IA embarcada tiveram impacto significativo nos resultados do grupo”.

a finalidade de dar oportunidade a jovens em situação de vulnerabilidade social, o acesso gratuito ao mundo do trabalho com oferta de cursos de Iniciação Profissional em Programação.

Liquidez Corrente	Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Lucro Liq p/ Func (US\$ mil)	Giro dos Ativos
11,46	-	87.786	-	1,48

A Advantech faz sucesso com soluções para smart cities

Aplicações de Inteligência Artificial (IA), edge computing e Internet das Coisas (IoT) foram destaques nas vendas da Advantech em 2023 e lhe proporcionaram crescimento de 6,6% na receita e uma rentabilidade de 6,1%, segundo o Anuário Informática Hoje.

O mercado de smart cities teve papel importante na venda de projetos com a oferta de sistemas de gestão de tráfego e soluções de IA na tarifação de ônibus urbanos, além dos setores de saúde e agronegócio. Em edge computing, implantou soluções de monitoramento e automação para as indústrias farmacêuticas, alimentícias e automotivas voltadas à eficiência operacional e à redução de custos. "A crescente demanda por soluções personalizadas para transformação digital - como monitoramento remoto e gestão preditiva de equipamentos - superou nossas expectativas e a combinação desses elementos foi fundamental para impulsionar nosso desempenho e fortalecer

parcerias estratégicas", afirma Rosane Roverelli, general manager da Advantech.

Outro motor de crescimento da empresa foi a adoção de tecnologias IIoT (Industrial Internet of Things) em fábricas inteligentes e no setor de energia.

"Nossa estratégia de oferecer produtos inovadores e personalizados consolidou nossa participação no mercado", afirma Rosane. Neste ano, a aposta da empresa é ampliar presença no mercado de cidades inteligentes nas áreas de digitalização, segurança e eficiência operacional. Rosane também atribui os bons resultados à diversificação do portfólio e à flexibilidade para atender às demandas específicas dos vários mercados: "Ao integrar tecnologias de IIoT e edge computing com soluções baseadas em nuvem, garantimos agilidade e inteligência nos processos industriais, nos posicionando como parceiro estratégico para preparar nossos clientes para os desa-

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Rent. s/ patrimônio (%)
ADVANTECH BRASIL	44.005	6,60	11,20	6,19	14,60

Construindo Cidades Inteligentes

As melhores soluções tecnológicas para municípios



CIJUN
Companhia de Informática
de Jundiaí

fios da Indústria 5.0 e as oportunidades da nova era da IA generativa”.

A empresa desenvolveu junto com um parceiro uma solução que aplica IA com reconhecimento facial à tarifação de ônibus urbanos. Outro destaque é o monitoramento em tempo real para indústrias. Em AIoT (Artificial Intelligence of Things), está desenvolvendo um sistema para a cadeia de suprimentos na indústria farmacêutica, otimização de processos de produção no setor automotivo e rastreamento e controle de qualidade em indústrias alimentícias.

No mercado automotivo, implantou soluções de IoT para monitoramento da linha de produção, permitindo a detecção precoce de falhas e otimização do desempenho operacional. Para a indústria farmacêutica, desenvolveu plataformas para o rastreamento de produtos e controle de qualidade em tempo real, garantindo a conformidade regulatória e a segurança dos pacientes. “Para o setor de petróleo e gás, nossa estratégia abrange a implementação de soluções de monitoramento remoto e gestão preditiva, visando aumentar a segurança e a eficiência das operações”, diz Rosane.



Divulgação

Rosane Roverelli, general manager:

“Nossa estratégia de oferecer produtos inovadores e personalizados consolidou nossa participação no mercado”

No mercado de cidades inteligentes, oferece soluções para infraestrutura urbana que incluem gestão de tráfego, iluminação pública conectada e aplicações em saúde, varejo (autoatendimento) e logística, usando IoT e IA.

Liquidez corrente	Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Lucro Líq p/ Func (US\$ mil)	Giro dos Ativos
5,23	-	2.722	-	1,93

software

TOTVS, SENIOR SISTEMAS, DB1 GROUP E SOFTEXPERT FORAM OS DESTAQUES DO ANO ENTRE AS EMPRESAS FORNECEDORAS DE SOFTWARE NAS QUATRO FAIXAS DE RECEITA (VEJA A PG 25), DE ACORDO COM OS DADOS ECONÔMICO-FINANCEIROS ANALISADOS PELO ANUÁRIO INFORMÁTICA HOJE 2024.

softwaresoftwaresoftware

Com aquisições, a **Totvs** vai muito além dos sistemas de gestão.

A aquisição de empresas e a consequente expansão dos negócios garantiram à Totvs um crescimento de 18,6% na receita líquida e uma rentabilidade sobre as vendas de 17%. Segundo o presidente, Dennis Herszkowicz, os aumentos de 18% da receita recorrente de Gestão e de 41% da receita líquida de Business Performance foram pontos altos de 2023 da Totvs, destaque do Anuário Informática Hoje pelo terceiro ano consecutivo.

Indo além dos sistemas de gestão empresarial, a Totvs adquiriu a Lexos e a Exact Sales, voltadas ao mercado de Business Performance, além de fazer uma parceria com a RD Station e a plataforma de e-commerce Shopify. Em gestão, integrou a Ahgora, de recursos humanos, focada em controle do ponto eletrônico e frequência. “Fortalecemos atuação no mercado de tecnologias para RH, ampliando ainda mais o portfólio

de soluções HCM (Human Capital Management) para otimizar a gestão, rotinas e processos administrativos do departamento pessoal”, diz Dennis.

Para fortalecer a presença regional e ampliar a capilaridade e o grau de cobertura, ele cita as aquisições das franquias Totvs Rio Grande do Sul (TRS Gestão e Tecnologia); e Totvs Interior Paulista e Triângulo Mineiro (IP São Paulo Sistemas de Gestão Empresarial): “Em paralelo reforçamos as vendas do nosso portfólio baseado nas três dimensões de negócio – Gestão, Business Performance e Techfin”. Em Gestão, oferece sistemas para automatizar processos das atividades-fim e do backoffice da operação, Techfin é voltada para serviços financeiros, e Business Performance tem soluções de marketing e vendas.

Para ampliar as linhas de negócio, a Totvs investiu aproximadamente R\$ 3 bilhões em

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
TOTVS	4.497.028	18,60	23,70	17,00	2,90

pesquisa e desenvolvimento nos últimos cinco anos e adotou a estratégia de open innovation no relacionamento com startups como parceiras de software, fornecedoras e empresas investidas. A Totvs conta com um fundo de corporate venture capital (CV) de R\$ 300 milhões, gerido pela Citrino Ventures, que investe em startups com potencial de crescimento por meio de aquisições de participações minoritárias e que fez aportes em dez empresas.

“A inovação está presente nas aplicações de Inteligência Artificial (IA) em soluções como a Totvs Carol, plataforma de dados que se conecta a várias fontes de dados para analisar informações e apresentar resultados para a tomada de decisões; e no Totvs RH Clock In, sistema de controle de ponto com tecnologia móvel e recursos de reconhecimento facial”, explica Dennis.

Em 2024, segundo ele, inaugurou a área de Inteligência de Dados e IA baseada na cultura data driven, que atua de forma consultiva para os times internos: “A cartela de projetos é grande, incluindo DTA (Digital Trusted Advisor), cartilhas e guias, radar de



divulgação

Dennis Herszkowicz, presidente:

“Reforçamos as vendas do nosso portfólio baseado nas três dimensões de negócio - Gestão, Business Performance e Techfin”.

dados e IA, processos de governança, criação da nova plataforma com abordagem de aprendizado de máquina e ações de letramento digital desenvolvidos de forma colaborativa com todas as áreas”.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
2,24	15,81	764.435	16,19	0,51

Senior: bons resultados com a oferta de soluções completas.

A estratégia de aquisições, posicionando a Senior Sistemas como fornecedora de soluções completas, foi a principal responsável pelos bons resultados de 2023. A empresa registrou crescimento de 16,3% na receita líquida, além da expressiva rentabilidade sobre as vendas de 21%, segundo o Anuário Informática Hoje. “Tivemos um aumento de 23,6% na receita recorrente no comparativo com 2022, atingindo R\$ 716,9 milhões no ano, valor que representou 75,8% da receita total da Senior no ano passado”, explica o CEO, Carlênio Castelo Branco. Ele destaca ainda o aumento de 35,8% na receita de nuvem, que encerrou 2023 com R\$ 365,1 milhões.

Contribuíram para os bons resultados a ampliação das operações nos segmentos de RH e ERP, além da ampliação da fatia de mercado em setores estratégicos da economia, como agronegócio, logística e construção civil.

A empresa cresceu de forma inorgânica, com as aquisições da Konviva, no final de 2023, e da Edtech. “Fortalecemos nosso sistema de gestão, completando a suíte de Talent Experience, com a solução de educação corporativa integrada à nossa plataforma”, diz Carlênio.

Adquiriu também a JobConvo para recrutamento digital, expandindo as soluções de gestão de pessoas e reforçando a capacidade da Senior de entregar tecnologias que otimizam processos de RH, especialmente no recrutamento e seleção. Mais recentemente, anunciou a aquisição da GAtec, para atuar em soluções para o agronegócio “dentro e fora da porteira”. Outra aquisição foi da Hypnobox, especializada em CRM focado em construtoras e incorporadoras.

Considerando os últimos 12 meses, entre julho de 2023 e julho de 2024, a empresa, segundo Carlênio, alcançou faturamento superior a R\$ 1 bilhão pela primeira vez em

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
SENIOR SISTEMAS	835.430	16,30	21,40	21,09	2,35

seus 36 anos: “Para atingir essa marca, combinamos nossa capacidade de planejamento e execução, investindo em inovação para apoiar a transformação digital dos clientes”.

Uma das fontes de crescimento, segundo ele, são os sistemas financeiros, com a crescente adesão à Fintech Wiipo, que contabiliza aproximadamente 2,8 milhões de colaboradores conectados ao aplicativo. No segundo trimestre de 2024, a Wiipo registrou crescimento de 88% na concessão de créditos consignados e expansão de 80% de receita, em comparação com o semestre anterior.

Recentemente, a Senior fez uma joint venture com o BTG Pactual, para oferecer serviços financeiros para empresas – com aprovação do Cade (Conselho Administrativo de Defesa Econômica) obtida em setembro de 2023. “Seguimos estruturando a estratégia de operação junto ao BTG enquanto aguardamos a aprovação do Banco Central”, afirma Carlênio.

DE acordo com ele, a Senior foi uma das pioneiras no uso de Inteligência Artificial (IA) em softwares de gestão: “Desde 2015, contamos com funcionalidades de IA embar-



divulgação

Carlênio Castelo Branco, CEO:

“Desde 2015, contamos com funcionalidades de IA embarcadas em nossos produtos em diferentes segmentos de mercado”.

cadas em nossos produtos em diferentes segmentos de mercado”.

Nos planos da Senior está a expansão das operações na América Latina, além da Colômbia, onde já atua, com previsão de oferecer serviços em países como México e Chile.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
-	13,82	176.179	39,63	1,22

O Grupo DB1 melhora suas margens com novos mercados

O Grupo DB1 - composto pelas empresas Anymarket, Consignet, DB1 Global Software, Koncili, Eive, Predize e o robô Tinbot - ampliou o alcance de suas ferramentas nos mercados de e-commerce, fintechs e transformação digital. Embora tenha registrado ligeiro encolhimento em sua receita líquida total, obteve o bom índice de rentabilidade sobre as vendas de 28,2%, que a colocou entre as dez empresas mais rentáveis do Anuário Informática Hoje. "Investimos em produtos e serviços, procurando entender, lá na ponta com o cliente, de que forma nossas soluções poderiam potencializar seus resultados", diz o CEO, Ilson da Silva Rezende.

Para o mercado de e-commerce, segundo ele, investiu em sistemas de performance de vendas em marketplaces, com o Anymarket, hub de gestão de anúncios, estoque, preços, campanhas, pedidos, status, e Alerta de Cancelamento, que ajuda

o vendedor a evitar prejuízos financeiros e queda de reputação: "Hoje são mais de 250 funcionalidades projetadas para ajudar os clientes a venderem mais e com menos esforço", destaca Ilson.

A plataforma Predize, para marketplaces, potencializa equipes de atendimento com Inteligência Artificial (IA); e o Koncili centraliza repasses dos marketplaces com foco na otimização de informações financeiras.

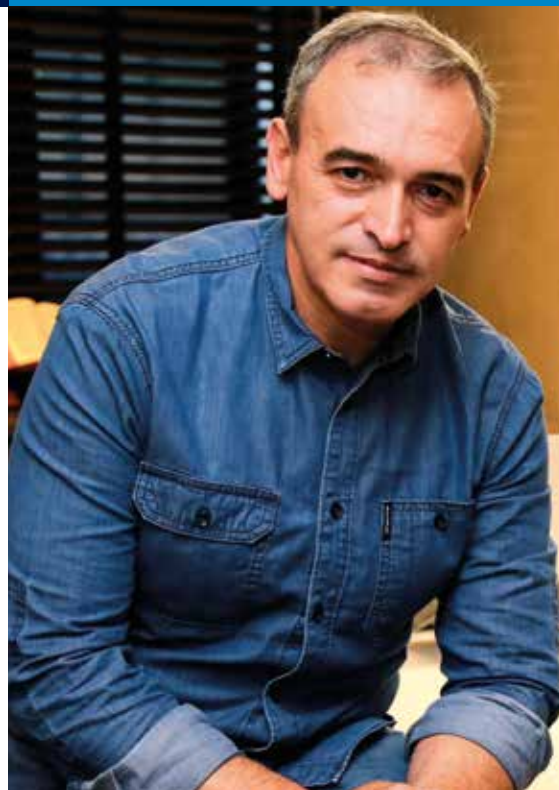
No segmento Fintech, atualizou o Mixtra, com soluções de redução de endividamento, empréstimo consignado e educação financeira. "Conseguimos entrar em novos mercados com a Flinke, solução que engloba software, backoffice, seguro, vendas e serviços de assessoria de crédito consignado para Regimes Próprios de Previdência Social (RPPS)", diz Ilson. Outro destaque é o Consignet, de gestão de margem consignável para o setor público, que automatiza

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
GRUPO DB1	112.886	-4,30	-0,20	28,27	1,16

descontos em folha, facilitando a fidelização dos clientes.

O grupo apostou em Inteligência Artificial (IA) no desenvolvimento de vários produtos como o Tinbot Robótica, que está presente em empresas como Petrobras, DHL, Sicoob, Sicredi, Sebrae e Senac. E o Gregor IA, para identificação de pessoas nas recepções por meio de reconhecimento facial. “O primeiro prédio do Brasil a adotar o Gregor está em Maringá, no Paraná, onde as pessoas são identificadas sem a necessidade de parar”, explica Ilson.

O grupo, diz ele, estuda como tirar o melhor proveito da IA no desenvolvimento de software e testou várias ferramentas: “Chegamos a várias conclusões, registrando, por exemplo, o aumento de 27% na produtividade percebida, e 23% de produtividade aferida por indicadores, e redução de 9,1% no tempo gasto na correção de bugs”. Os próximos passos incluem a análise de outros casos de uso, além de avaliar alternativas open source nas ferramentas de IA.



divulgação

Ilson da Silva Rezende, CEO:

“Hoje, são mais de 250 funcionalidades projetadas para ajudar os clientes a venderem mais e com menos esforço”.

Os investimentos em inovação são canalizados para o DB1 Labs, que tem a missão de criar um produto novo a cada ano, responsável, por exemplo, pelo desenvolvimento do Anymarket.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Liq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
1,70	10,53	-	55,39	0,92

A SoftExpert mira na expansão da base de clientes

Integração dos processos, compliance, governança e inovação, com a aplicação de métodos ágeis e colaborativos, lideram os projetos oferecidos pela SoftExpert. “A cada ano, mais e mais empresas - com destaque para as de TI e software - adotam a SoftExpert como parceiro na gestão e automação das operações”, garante Ricardo Lepper, fundador e presidente executivo.

Essa estratégia contribuiu para o aumento da receita líquida e proporcionou rentabilidade sobre as vendas de 18% segundo o levantamento do Anuário Informática Hoje. A empresa, segundo Ricardo, avançou em novas contas, atendendo as demandas de digitalização de processos em áreas como pesquisa e desenvolvimento, produção, entrega e suporte, financeiro, RH, compras e jurídico: “O aumento da exigência regulamentar e de modelos de ges-

tão, como ISO27001, ISO 56000 (gestão da inovação), OKR e metodologias ágeis na gestão profissional de TI, serviços e setor público, vêm impulsionando nossa presença em novas contas”.

O mercado internacional também tem papel importante no crescimento da SoftExpert, com o aumento da participação e ampliação de presença em novos países e continentes. Fundada em 1995, a SoftExpert tem unidades de negócios no Brasil, México, Colômbia, EUA, Reino Unido, Espanha, Alemanha, Itália, França, Turquia, Austrália e Portugal. “Aumentar a representatividade e participação ao redor do mundo é um dos nossos objetivos estratégicos, com o fortalecimento da nossa atuação em todos os continentes, por meio de 12 subsidiárias, somado ao desenvolvimento de alianças globais e a abertura de novas uni-

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
SOFTEXPERT SOFTWARE	130.592	13,30	18,20	18,05	7,14

Por trás das tecnologias
que transformam sua vida,
está SONDA.

Conhecemos os desafios e as demandas da região
e contamos com um amplo portfólio de **soluções
empresariais especializadas nas principais
indústrias do mercado.**

13

Países em que
estamos presentes.

+ 10.000

Profissionais de TI fazem
parte da nossa equipe

+ 650.000

Usuários utilizam nossos
serviços

+ 50.000

Clientes confiaram em nós

+ 15.000

Colaboradores em toda a região



Podcast
Tech4Business



Instagram
@SONDABrasil



sonda.com

dades, com destaque para a Ásia, aumentando a nossa presença no G20 (20 maiores economias do globo)", afirma Ricardo.

A venda recorrente na carteira de clientes, nas verticais C-level e a TI corporativa, aumentou a rentabilidade da SoftExpert, combinando a redução do TCO (total cost of ownership) com a elevação do retorno do investimento para os clientes. "Além de alianças com parceiros estratégicos e globais, como a AWS, estamos formando outras parcerias para aumentar nosso diferencial na diversas verticais em setores privados e públicos", diz Ricardo.

Nos últimos dois anos, ele lembra, a empresa se especializou em CSC (Centro de Serviços Compartilhados), Gestão da Cadeia de Fornecimento, Gestão da Inovação e Mudança, Automação de operações com GRC (Governança, Risco e Compliance) e gestão dos times e tarefas com metodologias ágeis. A SoftExpert também avançou na venda de plataformas no-code/low-code em novos mercados e segmentos.

Em setembro de 2024, anunciou a aqui-



divulgação

Ricardo Lepper, fundador e presidente:

"Aumentar a representatividade e participação ao redor do mundo é um dos nossos objetivos estratégicos"

sição de capital majoritário da TGN Brasil, canal nacional especializado em soluções da própria SoftExpert, para reforçar a atuação em agronegócio, alimentos e bebidas, energia e utilities.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Liq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
-	9,72	23.574	31,54	1,30

serviços serviços serviços serviços

serviços

CIRION, MATERA, DYNATRACE E IMEDIADATA FORAM OS DESTAQUES DO ANO ENTRE AS EMPRESAS PRESTADORAS DE SERVIÇOS NAS QUATRO FAIXAS DE RECEITA (VEJA A PG 25), DE ACORDO COM OS DADOS ECONÔMICO-FINANCEIROS ANALISADOS PELO ANUÁRIO INFORMÁTICA HOJE 2024.

A Cirion se expande com a demanda por infraestrutura

Especializada em infraestrutura digital, com duas unidades de negócio - Conectividade e Data Center -, a Cirion teve um bom desempenho graças principalmente à forte demanda por serviços de SDWAN, CDN e segurança da informação, e conquistou o prêmio de Destaque do Ano.

A crescente necessidade de conectividade entre empresas e grandes centros de dados levou à criação do DC Connect, que interliga mais de 160 data centers em toda a região.

"Grandes provedores de serviços digitais e hyperscalers têm demonstrado interesse crescente em investir na América Latina, necessitando de suporte de infraestrutura para gerenciar suas cargas de processamento e acelerar seus projetos de go-to-market", afirma o presidente, Marcos Malfatti.

A unidade de Conectividade abrange serviços de acesso à Internet, redes SD-WAN/SASE, Metro Ethernet, MPLS e Wave-

lengths, soluções de segurança digital, voz e comunicação unificada. A de Data Center é responsável por colocation, hosting, bare metal, além de soluções de nuvem privada e serviços gerenciados. "Nos últimos dois anos, vimos um aumento significativo na demanda por colocation e hosting, impulsionado por projetos de repatriação e pela infraestrutura necessária para hyperscalers e service providers, que buscam se expandir no mercado latino-americano", afirma Malfatti.

A empresa investe pesado na expansão dos data centers, hoje responsáveis por 4,9 mil interconexões, e serviços de transmissão de grandes volumes de dados, preparados para as demandas de processamento de inteligência artificial.

A Cirion destinou mais US\$ 235 milhões a infraestrutura digital e tecnologia na América Latina e para 2024 estão previstos mais de US\$ 300 milhões. Entre os princi-

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
CIRION	1.537.522	5,30	9,90	5,41	1,72

país projetos estão a expansão de capacidade nas redes metropolitanas, permitindo velocidades de até 100 Gbps e o lançamento dos serviços de Bare Metal e Sase. Investiu também na expansão dos centros de dados como o Data Center de Cotia (SAO1), com um novo prédio que praticamente dobrou a capacidade de atendimento do complexo. Iniciou a construção dos novos Data Centers de Santiago (Chile) e Lima (Peru), com capacidades de 20 MW de potência, além da compra do terreno vizinho ao Data Center no Rio, para construção de uma nova instalação (RIO2), com 60 MW de potência e cerca de 15 mil metros quadrados. Para aumentar a capilaridade, expandiu as redes terrestres de longa distância, com mais 1,8 mil quilômetros adicionados.

Outra estratégia para ampliar negócios foram as parcerias com a CBC Tech da China, para serviços de telecom, e com as indianas Tata e Qwilt, para CDN, além da Radware, para serviços anti-DDoS.

Malfatti lembra que as soluções de infraestrutura são fundamentais para que as empresas da região se conectem aos provedores de nuvem, permitindo que grandes



divulgação

Marcos Malfatti, presidente:

“Nos últimos dois anos, vimos um aumento significativo na demanda por colocation e hosting”.

provedores de serviços (os hyperscales) tenham acesso a milhares de empresas da América Latina para acelerar negócios.

A Cirion alinhou os objetivos de negócios a práticas sustentáveis: 75% de toda a energia usada é originada em fontes renováveis.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
-	13,41	83.195	5,26	0,67

A Matera adota IA para soluções de concessão de crédito

Fornecedora de software e de infraestrutura bancária digital, a Matera cresceu com o licenciamento dos produtos para instituições financeiras e de pagamento. Segundo o levantamento do Anuário Informática Hoje, a empresa registrou crescimento de 22,1% na receita líquida e obteve rentabilidade de 13,3% sobre as vendas em 2023. “Continuamos escalando nossos produtos de core banking e pagamentos, atendendo os clientes atuais e novas instituições financeiras”, afirma Carlos André Guimarães, chairman e diretor executivo.

Segundo ele, a empresa criou uma unidade de negócio focada em Inteligência Artificial (IA), com a aquisição da Cinnecta, em 2023: “Isso nos permitiu ofertar soluções de rentabilização e fidelização de clientes para nossa base, e em 2024 passamos a desenvolver soluções de IA para auxiliar o

processo de concessão de crédito, abrindo uma nova linha de produtos”.

Outra inovação foi o desenvolvimento de uma solução de crédito digital voltada para fundos de pensão, explorando um novo mercado.

Para as instituições menores, lançou o Risk As A Service (RaaS), que atende aos requisitos regulatórios a um custo mais acessível. “Nosso principal mercado continua sendo o de instituições financeiras e de pagamento, e o principal direcionador de investimento é a modernização dos nossos produtos para habilitar o crescimento dos clientes”, diz Carlos André.

Na estratégia de evolução do portfólio de produtos, lançou o Digital Twin, uma conta corrente 24x7 de nova geração, que será implantada em diversos clientes em 2025 e oferecida ao mercado norte-americano.

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
MATERA	346.996	22,10	27,40	13,37	1,87

Para complementar as soluções de pagamento, ele conta que a estratégia da Matera incluiu as aquisições da Onidata (crédito digital PJ e PF), Cinnecta (IA e inteligência de dados) e Infotreasury (tesouraria avançada): “Estamos analisando diversos setores e oportunidades para diferenciar ainda mais nossas soluções no mercado”. A Matera, segundo ele, tem um histórico de mais de dez anos em ações de ESG (política ambiental, social e de governança), desde antes de a sigla se tornar conhecida: “Atualmente, para implementá-las, temos quatro comitês – o ambiental, o de responsabilidade social, o de diversidade e o de educação – formados por nossos colaboradores, que definem ações e projetos tocados com voluntários e com apoio e financiamento da empresa”.

Na área educacional, abriram em 2023 o Instituto Matera, que conta com a parceria de outras empresas e institutos, além de voluntários externos.

A Matera tem uma carteira de quase 300 clientes com soluções de core banking para



divulgação

Carlos André Guimarães, diretor executivo:
“O principal direcionador de investimento é a modernização dos nossos produtos”

empresas como C6, Cielo, XP, PagBank e Claro. Em julho de 2024, recebeu um aporte de R\$ 500 milhões da Warburg Pincus para acelerar sua expansão tanto no Brasil quanto no mercado norte-americano.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
0,24	-	46.398	34,70	0,95

A Dynatrace foca na segurança de dados e ganha mercado

A procura por maior proteção dos dados favoreceu os resultados da Dynatrace, que registrou crescimento de 26,2% na receita líquida e obteve rentabilidade sobre as vendas de 12,3%. “Esse desempenho foi impulsionado pela crescente demanda por soluções de observabilidade em um cenário tecnológico cada vez mais complexo para as empresas”, afirma Roberto Carvalho, vice-presidente para América Latina.

Ele observa que a integração com IA e a migração para a nuvem trazem a necessidade da adoção de recursos que ajudem as empresas a enfrentar os novos desafios: “As organizações estão cada vez mais conscientes dos riscos das interrupções no processamento que podem causar grandes prejuízos financeiros e danificar a reputação, adotando a observabilidade para prevenir e mitigar esses impactos”.

Os mercados com maior demanda por segurança foram os de telecomunicações, financeiro, saúde e setor público.

Apoiada em Inteligência Artificial, a Dynatrace investiu no aprimoramento das soluções para melhorar a experiência do usuário, gestão de logs e operações nativas em nuvem. “À medida que as empresas adotam a nuvem e IA generativa, há uma explosão de dados e um aumento da complexidade do ambiente, fazendo com que a observabilidade não seja mais opcional”, diz Roberto.

Entre os aperfeiçoamentos da plataforma da Dynatrace com IA, ele destaca o acesso a insights de logs adaptados às necessidades dos clientes, workloads em nuvem, recursos de analytics e maior facilidade de integração com grandes provedores de nuvem.

Entre os negócios fechados em 2023, Roberto cita o desenvolvimento de um projeto para a Prodam - Empresa de Tecnologia da Informação e Comunicação do Município de São Paulo, cuja plataforma de

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
DYNATRACE	159.344	26,20	31,70	12,38	3,32

observabilidade foi adotada em mais de 40 aplicações públicas, entre elas o Gerenciamento Hospitalar (SGH), o SIGA Saúde, Agenda Fácil e o Geosampa: “O tempo de resolução de ocorrências diminuiu em cerca de 80% e o que antes poderia levar uma semana para ser resolvido, agora é solucionado em menos de 24 horas”.

Para a Icatu Seguros, a plataforma da Dynatrace facilitou a colaboração entre equipes e as decisões baseadas em dados. A empresa monitora 1.190 serviços e 153 dashboards, incluindo informações executivas e parâmetros de interesse. Robôs simulam os acessos dos usuários ao site da Icatu para melhorar a navegação, permitindo ampliar o escopo dos testes e o acompanhamento do desempenho dos diversos departamentos e identificar a raiz dos problemas, reduzindo em 90% na necessidade de reuniões para resolver questões críticas.

Outro foco da Dynatrace é o mercado ESG (políticas ambientais, sociais e de governança), com o Carbon Impact app, solução que fornece informações em tempo



divulgação

Roberto Carvalho, vice-presidente para América Latina: Observabilidade para prevenir e mitigar prejuízos

real sobre a pegada de carbono do ecossistema híbrido e multicloud das empresas monitoradas por ela. O aplicativo detalha o consumo de energia e CO2e com filtros que apontam as áreas de alto impacto, como os data centers.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
-	-	19.719	25,38	1,76

A ImediaData aposta na garantia de alta disponibilidade das redes

A exigência de conexões estáveis entre empresas aumenta a importância de contar com uma prestadora de serviços especializada em redundância de múltiplos links para garantir acessos e segurança nas transmissões. Atendendo a esse mercado, a ImediaData baseou seu crescimento na prestação de serviços de transmissão de dados com contingência de links, manutenção de alta disponibilidade e prevenção de perda de receita por transporte de dados em links físicos e móveis, em tecnologias como ADSL, MPLS, satélite e 3G e 4G. A empresa obteve rentabilidade sobre as vendas de 17%, segundo o Anuário Informática Hoje.

“Contamos com equipe especializada e atualizada tecnicamente para atender desde a implantação à solução de problemas de conectividade dos clientes”, garante o CEO, Antonelli Nardini.

Os principais responsáveis pelo crescimento da empresa, segundo Nardini, são os serviços de monitoramento de rede, VPN, soluções para ATM, totem, vending machine e TEF. A empresa também oferece redundância de links móveis e físicos, integração de múltiplos provedores, balanceamento de tráfego, SLA para prestação dos serviços, monitoramento proativo, criptografia de dados, firewalls e detecção de intrusão, políticas de segurança e garantia na continuidade das operações frente a desastres.

Outra especialidade, de acordo com ele, é a prestação de serviços de integração com ferramentas de Internet das Coisas (IoT), contando com soluções baseadas em nuvem e automação de processos: “A inovação em uma empresa de tecnologia de conectividade é essencial para se manter competitiva e atender às crescentes demandas dos clientes”.

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
IMEDIADATA TECNOLOGIA	5.298	3,50	8,00	17,01	4,88

Datacom.

Tecnologia brasileira para telecomunicações e TI.



Com mais de duas décadas de experiência, a Datacom se destaca no mercado brasileiro, oferecendo um portfólio abrangente de soluções tecnológicas para atender às demandas crescentes de TI e telecomunicações.

NOSSO PORTFÓLIO INCLUI:

- Switches Ethernet de alta performance
- Soluções DWDM para transmissão de dados de longa distância
- Servidores energeticamente eficientes
- Transceivers de alta flexibilidade
- Tecnologia GPON para redes de fibra óptica
- Roteadores WiFi de última geração



Desenvolvemos e fabricamos nossos produtos no Brasil, garantindo qualidade, confiabilidade e suporte local. Nossa equipe de P&D trabalha constantemente para trazer ao mercado as melhores soluções tecnológicas.

DATACOM | 25 ANOS



Acompanhe-nos
nas redes sociais

Entre em contato com o gerente de
contas da sua região pelo WhatsApp em
www.datacom.com.br/pt/vendas



Um dos serviços essenciais prestados pela ImediaData é o de suporte 24x7, diagnóstico e análises dos problemas, planos de ação personalizados, certificações de reconhecimento e regulatórias e métricas de desempenho.

Entre os projetos inovadores, Nardini destaca o desenvolvimento de dashboards personalizados, a criação de ferramentas para a gestão das operações, a integração de APIs (Application Programming Interface) e a análise preditiva. Outro destaque é o desenvolvimento de uma solução que combina serviços e appliance firewall, projetada para atender a demanda de segurança em ambientes de rede, voltada para organizações que buscam proteção de dados sem comprometer a performance operacional. Nardini destaca o crescimento da demanda por segurança, criptografias, interfaces ethernet gigabit, alta disponibilidade e proteção com firewall.

A ImediaData oferece treinamentos regulares, interno ou externo, para o aprimoramento das funções operacionais. "Procuramos incentivar um ambiente motivador, valorizar o desenvolvimento profissional e pessoal dos colaboradores e implantamos



divulgação

Antonelli Nardini, CEO:

"A inovação em uma empresa de tecnologia de conectividade é essencial"

sistemas de controle e gestão de acordo com a legislação das empresas de sociedade anônima", diz Nardini. Os resíduos eletrônicos são sucateados por empresas que têm certificação para esse fim.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
-	8,72	901	37,06	1,86

serviços/governo

DATAPREV, PRODEMGE, PROCEMPA E CIJUN FORAM OS DESTAQUES DO ANO ENTRE AS EMPRESAS PÚBLICAS PRESTADORAS DE SERVIÇOS NAS QUATRO FAIXAS DE RECEITA (VEJA A PG 25), DE ACORDO COM OS DADOS ECONÔMICO-FINANCEIROS ANALISADOS PELO ANUÁRIO INFORMÁTICA HOJE 2024.

Dataprev: plataforma para integrar os dados do governo.

Vinculada ao Ministério da Gestão e da Inovação em Serviços Públicos (MGI) e parceira estratégica do governo federal na manutenção e ampliação de iniciativas de digitalização, automação de processos e transformação digital dos serviços públicos, a Dataprev conta com um ecossistema de bases de dados sociais com mais de 40 bilhões de registros. Em 2023, a empresa teve uma receita líquida de R\$ 1,9 bilhão, com crescimento de 16,2% e rentabilidade de 40,8%, segundo o levantamento do Anuário Informática Hoje.

“Para melhorar os serviços e acelerar a transformação digital, estamos investindo na construção da Infraestrutura Nacional de Dados (IND), plataforma que vai integrar e gerir as informações governamentais”, diz o presidente, Rodrigo Assumpção.

Segundo ele, é parte da estratégia a migração das bases de dados para três nuvens privadas híbridas, contratadas de parceiros

como a Oracle e Huawei, e uma terceira empresa a ser escolhida: “É uma trajetória de cinco anos para a migração para a nova tecnologia, que ficará dentro do data center da Dataprev, com o objetivo de fortalecer a infraestrutura e garantir a segurança e soberania dos dados do país”.

Os serviços desenvolvidos pela Dataprev para os ministérios da Previdência Social (MPS), do Trabalho e Emprego (MTE) e do Desenvolvimento e Assistência Social, Família e Combate à Fome (MDS) representam mais de 90% das aplicações digitais do governo federal. A plataforma Gov.Br registra os maiores acessos no Meu INSS e na Carteira de Trabalho Digital (CTPS Digital). Em dezembro de 2023, o portfólio de soluções contava com mais de 300 produtos e serviços.

Para impulsionar a transformação digital na administração pública federal, especialmente da área social, acelerar e padronizar

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
DATAPREV	1.909.923	11,30	16,20	40,82	3,77

processos, evitando redundâncias, a Dataprev assinou com o MGI um contrato para atendimento coordenado a 21 órgãos do governo até 2028. A empresa também é provedora do SEI (Sistema Eletrônico de Informações), ferramenta oficial para tramitação de documentos. Os três maiores clientes governamentais continuam a ser o INSS, a Secretaria da Receita Federal do Brasil (SRFB) e o Ministério do Trabalho e Previdência, que juntos representaram mais de 40% do faturamento. “Os negócios com as instituições financeiras, que envolvem a operação com os consignados, apresentaram o maior crescimento, numa taxa de 29,6% em relação a 2022, somando R\$ 1,3 bilhão no ano”, diz Rodrigo.

Entre as prioridades da Dataprev estão o aperfeiçoamento de sistemas para a proteção e segurança dos dados dos cidadãos e a prontidão, desses mesmos sistemas, para as emergências climáticas. Rodrigo destaca, por exemplo, o auxílio na execução de políticas públicas, algumas delas estabelecidas em tempo exíguo, a partir da interoperabilidade de dados de diversos cadastros: “O Auxílio Reconstrução combinou várias



divulgação

Rodrigo Assumpção, presidente:

“O objetivo é fortalecer a infraestrutura e garantir a segurança e soberania dos dados do país”.

tecnologias e banco de dados, permitindo definir e operacionalizar políticas públicas gerenciando cadastros, análise de elegibilidade e controle de pagamentos”, explica. Um exemplo foi o apoio financeiro de R\$ 5,1 mil concedido pelo governo federal às famílias desalojadas ou desabrigadas no Rio Grande do Sul devido às enchentes, e que chegou a 379.426 famílias habilitadas entre maio e setembro, em 202 municípios.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
-	-	779.581	36,46	0,69

A Prodemge coloca Minas Gerais na nuvem

Responsável pela coordenação técnica do Comitê de Gestão Estratégica de Tecnologia da Informação e Comunicação do Governo do Estado de Minas Gerais (CGTIC), a Prodemge dá suporte aos sistemas de informação e serviços de data center, o carro-chefe da empresa. Para atender os diferentes níveis de maturidade tecnológica nos órgãos do governo de Minas Gerais, incluiu no portfólio ofertas de nuvem e Infraestrutura como Serviço (IaaS) e registrou 12,3% de crescimento em 2023.

Entre os destaques do ano, o diretor-presidente, Roberto Reis, aponta a solução que permitiu ao Instituto de Previdência dos Servidores do Estado de Minas Gerais (Ipsemg) fazer o censo previdenciário no estado, cujos dados vão possibilitar ao órgão evoluir no regime próprio de previdência social e aderir ao programa Pró-gestão RPPS do Ministério da Previdência. Outro foi o

Argos, desenvolvido para a Advocacia-Geral do Estado (AGE), que está otimizando o processo de recuperação da dívida ativa do estado e incrementando a entrada de recursos aos cofres públicos.

Nas iniciativas de inovação, Roberto destaca o programa Trem - Movimento para Inovação Aberta, baseado no Marco Legal das Startups, que permite a contratação por meio de licitação na modalidade especial: "Lançamos o edital do programa em janeiro de 2023, e no primeiro semestre de 2024 promovemos o Demoday, com duas startups selecionadas que vão gerar produtos para os órgãos públicos".

Outro projeto é a EmergênciaMG, que aciona as forças de segurança pública do estado por meio do site, aplicativo de serviços do governo MGapp ou pelo aplicativo de mensagens Telegram. "Lançado no final de 2023 e em fase de expansão, já está presente em

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
PRODEMGE	323.664	12,30	17,20	16,96	2,38

61 municípios de Minas Gerais, beneficiando mais de 6 milhões de pessoas”, explica.

A Prodemge está ampliando sua oferta de serviços para os municípios por meio da iniciativa é SEI! Municipal, em parceria com a Secretaria de Estado de Planejamento e Gestão (Seplag-MG) para a implantação do Sistema Eletrônico de Informações (SEI) nas prefeituras do estado. “Somos responsáveis pela frente tecnológica, ofertando a hospedagem e atualização da ferramenta, que foi originalmente desenvolvida pela Tribunal Regional Federal da 4ª Região (TRF4) e atualmente é coordenada de forma nacional pelo Ministério da Gestão e Inovação (MGI)”, diz Roberto.

Para avançar em novas soluções, a Prodemge celebra parcerias estratégicas com entidades estaduais de TIC e empresas privadas de tecnologia, a exemplo do que foi feito com os serviços de nuvem. “Em 2023, capitaneamos, junto com o Centro de Tecnologia da Informação e Comunicação do Estado do Rio Grande do Sul (Procergs), uma ata de registro de preços que permitiu a contratação de três grandes provedores



divulgação

Roberto Reis, diretor-presidente:

Parcerias estratégicas com entidades estaduais de TIC e empresas privadas de tecnologia

de serviços de nuvem, por meio de um parceiro comum com a criação de uma plataforma de nuvem híbrida, integrando recursos da cloud privada oferecida por meio da infraestrutura do data center da Prodemge”, explica Roberto.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
-	10,42	54.894	34,22	1,16

Procempa: o desafio de manter os serviços durante as enchentes.

A preparação para eventos extremos a partir das mudanças climáticas exige das empresas estatais de processamento de dados prontidão máxima e planos de contingência. A Procempa - Empresa de Tecnologia da Informação e Comunicação de Porto Alegre (Procempa) teve papel decisivo na manutenção da continuidade dos serviços da cidade durante as enchentes de maio de 2024. A empresa assegurou a operação dos sistemas e implementou várias medidas de suporte tecnológico à prefeitura, garantindo a comunicação e operação de serviços essenciais. "Mantivemos em operação todos os serviços para o cidadão, a comunicação entre equipes envolvidas nos resgates e um esquema de contingência de trabalho para as secretarias que tiveram suas sedes alagadas e as operações de telefonia para manter o 156 funcionando", lembra Letícia Batistela, presidente da Procempa.

A sustentação do 156 foi possível graças à criação de um túnel VPN para roteamento de chamadas telefônicas para São Paulo, assegurando o funcionamento da Central do Cidadão. Além disso, a empresa disponibilizou linhas de comunicação para atendimento às centrais de abrigo, triagem, voluntários e recebimento de doações. Também configurou redes de telefonia para entidades como a Empresa Pública de Transporte e Circulação (EPTC), Fundação de Assistência Social e Cidadania (Fasc), Samu, Secretaria Municipal de Saúde e Departamento Municipal de Água e Esgotos (Dmae).

A operação do Centro Integrado de Coordenação de Serviços de Porto Alegre (Ceic) e outras secretarias foram transferidas e montadas com suporte da Procempa, incluindo a criação da rede Wi-Fi para uso de entidades externas. Outra iniciativa foi a geração

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
PROCEMPA	131.585	5,8	10,4	2,94	1,51

de centenas de credenciais VPN e RDS para que os servidores pudessem acessar a rede da empresa de forma remota, permitindo a continuidade do trabalho em casa.

A Procempa forneceu rádios portáteis de radiocomunicação para diversos agentes e instituições, incluindo a Defesa Civil, Polícia Rodoviária Federal e Guarda Municipal, garantindo a comunicação eficiente durante a crise.

Entre os projetos desenvolvidos em 2023, Letícia destaca um sistema para a área de saúde com Inteligência Artificial (IA) para a Santa Casa de Porto Alegre, para detectar câncer do pulmão e mama com 80% de acuracidade, desenvolvido em parceria com o MIT (Massachusetts Institute of Technology).

Outro aplicativo desenvolvido pela Procempa foi um sistema de cercado eletrônico na capital, que permite aos carros da Guarda Municipal fazerem a leitura automática de placas de carro em circulação, recebendo um alerta quando se trata de um veículo furtado. A equipe da Procempa também desenvolveu um sistema para evitar a evasão escolar, agindo a partir da primeira falta do aluno, que integra a ficha



divulgação

Letícia Batistela, presidente:

Planos de ampliação da estratégia de inclusão digital com a implantação de redes Wi-Fi em Porto Alegre

escolar aos conselhos tutelares e Ministério Público.

Em 2025, a empresa pretende ampliar a estratégia de inclusão digital que começou com a implantação de redes Wi-Fi em sete comunidades na periferia de Porto Alegre.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
10,55	0,00	3.869	7,57	1,24

A Cijun contribui para os sucessivos recordes de Jundiaí

A Companhia de Informática de Jundiaí (Cijun) completou 33 anos em 2024, acelerando a modernização da cidade paulista. A empresa ampliou a rede de fibra óptica para 700 quilômetros e as áreas de video-monitoramento ao longo da cidade, e está na fase final da implantação do Sistema de Gestão de Saúde em toda a rede municipal, além de investimentos na manutenção do sistema de telefonia sobre IP e o App da Prefeitura de Jundiaí.

Destaque pelo terceiro ano consecutivo, a empresa registrou crescimento da receita de 19,2%, com ofertas nas áreas de infraestrutura, armazenamento com hiperconvergência, tecnologias de cibersegurança e uso de Inteligência Artificial (IA).

O município de Jundiaí recebeu o rating brAA+ do Comitê de Classificação de da Austin Rating, em escala nacional, "pela sua capacidade de honrar compromissos fiscais e financeiros". E o relatório faz men-

ção ao papel desempenhado pela Cijun nessa conquista.

A digitalização da cidade se refletiu no Índice de Efetividade da Gestão Municipal (IEG-M), avaliado pelo Tribunal de Contas do Estado de São Paulo (TCE-SP), que colocou Jundiaí no grupo dos 52 municípios paulistas com a melhor nota no indicador que avalia a eficiência das políticas públicas, ganhando a nota máxima no eixo iGov TI. "Essa dimensão mede o grau de utilização de recursos tecnológicos em áreas como capacitação de pessoal, transparência e segurança da informação", diz Amauri Marquezi de Luca, presidente da Cijun.

Jundiaí ocupa o 1º lugar em gestão financeira do estado, na avaliação de 2023 do NEC Núcleo de Estudos das Cidades (NEC), composto por professores da USP (São Carlos), UFSCAR (São Carlos) e Fatec (Jaú), além de ser apontada como a 15ª maior economia do Brasil.

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
CIA DE INFORMÁTICA DE JUNDIAÍ	36.308	19,20	24,40	2,21	3,11



O futuro com a tecnologia Huawei ao seu alcance!

A SND é o **distribuidor oficial
Huawei no Brasil** e está pronta
para apoiá-lo com **soluções
para novos negócios em:**



Conectividade



Armazenamento



Colaboração



Datacenter



Segurança

E TODO PORTFÓLIO HUAWEI!

O **ecossistema
completo** que integra
as melhores soluções
de tecnologia,
é na SND!



Seja um
parceiro
Huawei SND



www.snd.com.br



(11) 2187-8400



huawei@snd.com.br

A cidade também conquistou o prêmio no Anciti Awards 2023 - de Cidades Inteligentes - durante o evento Smart Gov Brasil. "Isso se traduz nos vários projetos que permitiram ampliar a receita de serviços com a prefeitura em 15,71%", diz Marquezi.

Em março de 2024, a Cijun implantou a nova assistente virtual, a Ju, que facilita o acesso às informações sobre o IPTU e gerou mais de 20 mil interações com os munícipes. A solução também faz a ponte com o Espaço Jundiáí Empreendedora, com informações sobre oportunidades de emprego.

Para facilitar os processos de desenvolvimento de software, Marquezi conta que a Cijun implantou o Copilot, da Microsoft, assistente virtual alimentado por IA e projetado para ajudar os profissionais na criação de novas aplicações.

A Cijun conta com uma área de inovação que trabalha com parcerias estratégicas para ganhar tempo no desenvolvimento e adequação de soluções, somar competências técnicas e reduzir custos de manutenção e atualização de sistemas.

Marquezi destaca ainda o foco no campo social, com a ampliação de 114 pon-



Silvio Simões

Amauri Marquezi de Luca, presidente:
Utilização de recursos tecnológicos em áreas como capacitação de pessoal, transparência e segurança da informação

tos de acessos a Wi-Fi públicos de forma gratuita, para democratizar o uso da Internet e acelerar o processo de inclusão digital dos cidadãos.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
-	1,07	801	6,99	2,36

integraçãointegraçãointegração

integração

SIMPRESS, ALMAVIVA SOLUTIONS/MAGNA, V.8 TECH E MARKWAY FORAM OS DESTAQUES DO ANO ENTRE AS EMPRESAS INTEGRADORAS DE SISTEMAS NAS QUATRO FAIXAS DE RECEITA (VEJA A PG 25), DE ACORDO COM OS DADOS ECONÔMICO-FINANCEIROS ANALISADOS PELO ANUÁRIO INFORMÁTICA HOJE 2024. A ALMAVIVA SOLUTIONS/MAGNA FOI TAMBÉM ESCOLHIDA EMPRESA DO ANO (VEJA A REPORTAGEM DA PÁGINA 38).

integraçãointegraçãointegraçãointegração

Ranking dos Integradores

Class 2023	Class Atual Geral	Empresa	Rec. Líquida Proporcional (mil R\$)	Receita Líquida (mil R\$)	Receita Líquida (mil US\$)	Crescimento Rec. Líq. R\$ (%)	Patrimônio Líquido (R\$ mil)	Ativo Permanente (R\$ mil)	Lucro Bruto (R\$ mil)
1	26	STEFANINI GROUP (SP)	2.236.772	2.236.772	454.878,08	4,75	NI	NI	NI
2	32	SONDA (SP)	1.845.032	1.845.032	375.212,41	19,67	1.128.774	787.955	208212
3	34	TIVIT (SP) ²	1.756.158	1.756.158	357.138,67	4,94	1.076.402	2.303.563	357474
4	48	SIMPRESS (SP)	1.297.333	1.297.333	263.830,35	6,00	761.840	459.084	364479
5	80	SELBETTI TECNOLOGIA (SP) ²	486.030	486.030	98.840,83	20,14	78.606	319.037	121806
6	82	MONTREAL (MG)	463.829	463.829	94.325,95	22,07	152.529	40.496	106421
7	87	ALMAVIVA SOLUTIONS/MAGNA (SP)	431.140	431.140	87.678,20	7,13	125.466	10.078	140939
8	95	DEDALUS PRIME (SP)	322.614	322.614	65.607,92	14,75	NI	NI	NI
9	96	EDS - EXTREME GROUP (PE)	314.912	314.912	64.041,65	41,01	31.017	13.349	41709
10	101	2S (SP) ²	276.278	276.278	56.184,90	57,20	45.369	1.954	62078
11	111	DPR TELECOMUNICAÇÕES (SP) ²	229.006	229.006	46.571,49	-32,23	40.549	16.381	56771
12	114	V8.TECH (SP)	207.124	207.124	42.121,49	-12,92	21.579	25.338	62890
13	115	TELTEC SOLUTIONS (SC)	204.192	204.192	41.525,21	13,51	NI	NI	NI
14	117	LG Lugar de Gente (GO)	198.985	198.985	40.466,31	4,35	262.553	435.333	117898
15	123	SERVICE IT (SP)	179.030	179.030	36.408,19	10,23	7.081	3.574	38337
16	129	NEC (SP) ²	154.543	396.265	80.585,89	23,62	-8.841	11.519	90522
17	143	YSSY (SP) ²	116.456	116.456	23.682,92	-	68.798	32.319	20134
18	148	TELSINC (SP) ²	110.269	110.269	22.424,70	4,38	91.336	31.132	16148
19	150	ADVANTA (SP)	110.037	110.037	22.377,52	40,03	16.975	2.184	23746
20	151	AVANTIA TECNOLOGIA (SP) ²	100.555	100.555	20.449,23	-6,39	16.447	25.469	36566
21	159	TELTEX (SP) ²	87.862	87.862	17.867,94	-	57.283	7.034	38310
22	170	INFOBASE (RJ)	68.511	68.511	13.932,65	0,15	50	-	28319
23	171	ROOST (PR)	67.621	67.621	13.751,60	-	NI	NI	NI
24	172	ICARO TECH (SP)	66.634	66.634	13.550,93	41,80	22.227	4.023	24658
25	181	CONVERSYS IT SOLUTIONS (SP)	40.607	40.607	8.257,99	2,44	10.134	3.592	19540
26	191	MARKWAY (RJ)	32.406	32.406	6.590,20	41,90	2.614	84	32406
27	194	SMARTGREEN (PR) ²	29.607	29.607	6.020,99	121,21	3.291	23.742	13148
28	197	GO2NEXT (SP)	27.849	27.849	5.663,47	10,81	8.558	188	9440
29	202	WECOM (RS) ²	25.760	25.760	5.238,65	5,36	4.074	1.646	12478
30	206	NEOVIA SOLUTIONS (SP)	22.874	22.874	4.651,84	14,87	NI	NI	NI
31	211	E-SAFER CYBERSECURITY (SP) ²	19.533	19.533	3.972,27	-41,44	NI	NI	NI
32	212	NESIC (SP)	19.141	19.141	3.892,58	-40,78	-16.434	269	143
33	222	TECHDEC (RS) ²	15.457	15.457	3.143,39	-12,45	27.751	7.882	9936
34	244	YSSY&CO (SP) ²	7.191	7.191	1.462,39	-19,90	6.673	613	6181
35	257	NEGER TELECOM (SP)	1.026	20.524	4.173,84	2,64	10.225	38	20323

1 - Dados Estimados 2 - Segmentação Estimada

MONTREAL

Lucro Operacional (R\$ mil)	Lucro Líquido (R\$ mil)	Rent. s/patrimônio (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez Corrente	Endiv. s/patrim. (%)	Endiv. s/ativo (%)	Despesas Fin. s/vendas (%)	Rent. s/invest. (%)	Giro dos Ativos	Lucro liq. por Func. (R\$ mil)
NI	NI	40,70	9,10	1,38	184,10	7,93	0,00	16,45	1,82	11,27
45.895	14.375	1,27	0,78	1,51	100,77	16,33	-1,64	0,63	0,81	2,24
3.365	5.782	0,54	0,33	1,00	183,19	20,95	-6,89	0,19	0,58	1,01
174.815	130.972	17,19	10,10	1,84	71,74	0,00	0,32	10,01	0,99	62,16
14.428	13.387	17,03	2,75	0,82	524,63	44,52	-3,66	2,73	0,99	-
63.315	30.315	19,87	6,54	1,99	73,41	13,38	0,02	11,46	1,75	-
123.708	85.381	68,05	19,80	1,96	91,72	3,01	1,81	35,50	1,79	84,62
NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
5.724	3.931	12,67	1,25	1,49	316,95	34,25	-1,85	3,04	2,44	-
28.058	18.986	41,85	6,87	1,96	103,80	4,52	-0,22	20,53	2,99	-
(467)	1.776	4,38	0,78	1,02	796,74	74,78	-5,67	0,49	0,63	7,93
20.384	15.686	72,69	7,57	1,28	653,74	35,61	-2,15	9,64	1,27	46,82
NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	-
10.495	3.720	1,42	1,87	0,82	97,72	4,33	-11,19	0,72	0,38	5,11
2.728	2.900	40,95	1,62	1,44	1.515,15	18,64	-4,63	2,54	1,57	3,99
(14.178)	(14.178)	160,37	-3,58	0,85	(3.192,24)	56,31	-3,86	-5,19	1,45	-
(266)	1.443	2,10	1,24	1,01	101,24	18,00	-3,60	1,04	0,84	-
18.309	12.413	13,59	11,26	1,24	92,84	0,37	3,72	7,05	0,63	-
7.945	5.583	32,89	5,07	1,85	263,15	40,55	-2,97	9,06	1,79	49,85
(132)	(132)	-0,80	-0,13	1,62	463,20	49,24	-5,24	-0,14	1,09	-
29.272	27.092	47,30	30,83	5,15	101,74	0,09	-0,62	23,44	0,76	-
15.058	6.923	13.846,00	10,10	1,77	23.554,00	43,13	0,00	58,54	5,79	-
NI	NI	-	-	-	-	-	-	-	-	38,25
8.111	7.226	32,51	10,84	2,22	90,99	9,43	-0,52	17,02	1,57	20,53
2.046	1.773	17,50	4,37	1,89	111,78	13,80	-0,51	8,26	1,89	24,97
8.110	1.618	61,90	4,99	1,90	107,65	0,00	-1,15	29,81	5,97	24,89
3.637	5.981	181,74	20,20	0,46	1.195,78	77,00	-20,11	14,03	0,69	-
2.344	2.317	27,07	8,32	1,29	177,37	9,67	0,05	9,76	1,17	28,96
775	162	3,98	0,63	1,30	297,79	41,98	-3,91	1,00	1,59	-
NI	NI	-	-	22,00	-	13,34	14,22	0,00	1,25	-
NI	NI	81,84	3,82	1,16	2.292,00	68,37	13,42	3,63	0,95	310,65
(12.530)	(12.530)	76,24	-65,46	0,32	(160,30)	186,68	-10,73	-126,44	1,93	(171,64)
4.958	4.266	15,37	27,60	1,82	165,29	14,66	2,12	5,79	0,21	-
5.349	4.544	68,10	63,19	0,95	41,08	2,62	-7,84	48,27	0,76	-
7.908	5.446	53,26	26,53	10,78	7,71	0,00	1,48	49,45	1,86	226,92

O FUTURO PRESENTE



A Simpress se supera, com novas frentes de negócio.

Especializada em outsourcing de equipamentos de TI, a Simpress ampliou o portfólio para atender diversas frentes de mercado.

Lançado pouco antes do início da pandemia, o outsourcing de PCs, notebooks, tablets e smartphones tornou-se o principal motor de crescimento da empresa, que nasceu focada no outsourcing de impressão. “As novas frentes de negócio representam hoje mais de 40% da receita, contra 3% antes da pandemia e 15% durante a pandemia”, afirma o CEO, Vittorio Danesi. O desempenho, segundo o executivo, reflete o entendimento cada vez maior das empresas de que comprar e fazer a gestão de milhares de equipamentos de TI é algo extremamente trabalhoso, tira o foco da operação principal e sobrecarrega o time interno.

Em 2023, a Simpress registrou crescimento da receita líquida de 6% e obteve rentabilidade sobre as vendas de 10,1%,

segundo o Anuário Informática Hoje. Os mercados em que conquistou maior crescimento foram os de governo, serviços e indústria.

No primeiro semestre de 2024, a frente SimPC – outsourcing de desktops e notebooks – foi a que mais cresceu, com alta de 40% em relação ao mesmo período do ano passado, de acordo com Vittorio:

“Entre 2020 e 2023, a Simpress quase triplicou seu faturamento, resultado do foco em inovação e da adaptação às necessidades do mercado”.

A meta, diz ele, é fortalecer as frentes de soluções e serviços da Simpress e chegar no final de 2025 em equilíbrio, com 50% do faturamento proveniente de outsourcing de impressão e 50% de novos pilares – SimPC, SimMobile e SimAutomation: “Acreditamos que 2025 será um ano decisivo para o modelo PC as a Service, que deverá se consolidar como tendência, e estimamos que, em um período de 24 a 36 meses, cerca de 40%

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
SIMPRESS	1.297.333	6,00	10,60	10,10	1,84

do mercado já terá adotado esse modelo como Opex”.

Sistemas com Inteligência Artificial (IA) já estão no dia a dia da Simpress. A empresa usa o Office Field Service para analisar o estado dos equipamentos, avaliar o desgaste e fazer a recomendação de substituição das peças próximas do fim da vida útil.

Em parceria com a startup Encantrics, adotou uma ferramenta que analisa o conteúdo dos e-mails de funcionários que atuam no setor de atendimento ao cliente, para avaliar o nível de satisfação e cordialidade dos colaboradores, contribuindo para o processo de NPS (Net Promoter Score).

Outro sistema, o Copiloto de Vendas, resolve com IA os desafios enfrentados pelos vendedores da Simpress na criação de propostas comerciais. “A ferramenta facilita a personalização das propostas e contribui para insights baseados em dados para a tomada de decisões estratégicas, resultando em ampliação de oportunidades e de taxa de conversão”, diz Vittorio.

Em 2024, apostou na plataforma Digital Workplace, que integra serviços como Ser-



divulgação

Vittorio Danesi, CEO:

“2025 será um ano decisivo para o modelo PC as a Service, que deverá se consolidar como tendência”.

vice Desk, Field Service, Gestão de Ativos e Gestão de Acessos, além da SimAutomation Supplies, uma fábrica de etiquetas para impressoras térmicas, garantindo o fornecimento de insumos para empresas.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Liq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
-	12,64	130.972	17,19	0,99

A V8.Tech acelera com a oferta de soluções personalizadas

Com oferta de serviços profissionais, soluções em nuvem e sistemas digitais, a V8.Tech expandiu serviços nesses mercados, além de investir em Inteligência Artificial (IA), com o lançamento do V8 Innovation Labs para o desenvolvimento de sistemas personalizados para os clientes. A estratégia levou a empresa a conquistar o prêmio de Destaque pelo quinto ano consecutivo e lhe permitiu registrar 7,5% de rentabilidade sobre as vendas em 2023, segundo o levantamento do Anuário Informática Hoje.

A V8.Tech é especializada em desenvolvimento e modernização de aplicações, projetos DevOps, Big Data, analytics e IA. “Em 2024, com a oferta de novos serviços, as perspectivas são ainda mais positivas”, afirma o CEO, Rodrigo Xavier.

Segundo ele, os investimentos em inovação para aumentar a eficiência e a produtividade incluem a operação do V8 In-

novation Labs e do Gen.AI Hub, que usa IA para otimizar processos de desenvolvimento de software e aprimorar a cultura organizacional na relação da empresa com os clientes: “Essas iniciativas não apenas aumentaram a eficiência interna, como também fortaleceram a posição da V8.Tech em soluções personalizadas”. Entre os serviços oferecidos pela empresa estão soluções de diagnóstico e modernização de ambientes complexos de TI, redesenho de arquiteturas funcionais e técnicas de aplicações e de dados voltadas para a experiência do cliente.

A estratégia é baseada na democratização do uso da IA por meio do Gen.AI Hub, facilitando a integração das novas tecnologias aos processos dos clientes. “Desenvolvemos também o Accelerate, que facilita o uso de IA no ciclo de vida do desenvolvimento de software, aumentando a quali-

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
V8.TECH	207.124	-12,90	-9,10	7,57	1,28

dade e a rapidez das entregas de soluções aos clientes”, diz Rodrigo.

Em 2025, a empresa pretende continuar explorando oportunidades em serviços de cloud e IA no atendimento às demandas de transformação digital dos clientes.

Entre as iniciativas de sustentabilidade, Rodrigo destaca investimentos na BMV Global para ações de governança, demonstrando o compromisso com a área ambiental e a responsabilidade social: “Recebemos o Selo Sustentabilidade BMV por ter investido em Unidade de Crédito de Sustentabilidade (UCS), que remunera o trabalho de quem protege as vidas no planeta garantindo a conservação da biodiversidade das florestas”.

Para ampliar o escopo de atuação, anunciou uma parceria com a Wevo Jitterbit, plataforma de integração (enterprise iPaaS), para oferecer soluções de integrações de sistemas e aplicações, gerenciamento de APIs (Application Programming Interfaces), desenvolvimento de aplicações utilizando low-code e automação de processos.



divulgação

Rodrigo Xavier, CEO:

Estratégia baseada na democratização do uso da IA

A V8.Tech tem mais de 100 clientes entre as mil maiores empresas do país, atendendo setores como serviços financeiros, indústria, saúde, seguros, mídia e comunicação, utilities, educação, telecomunicações, varejo, agronegócio e transporte.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Liq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
35,61	9,52	15.686	72,69	1,27

A Markway se diferencia na gestão de máquinas virtuais

A demanda por desenvolvimento de sistemas e otimização da infraestrutura foi determinante na receita da Markway que, além de Destaque do Ano, figura entre as dez empresas que mais cresceram do Anuário Informática Hoje com um aumento de 41,9% da receita líquida.

Entre os principais mercados, Adriano Schemes, diretor de marketing e alianças, aponta os de mineração e gases industriais: "Somos especializados em configurar e gerenciar máquinas virtuais, banco de dados e integração de ambientes, além de orquestrar clusters de containers, sempre com o objetivo de otimizar o desempenho e garantir a segurança dos clientes".

Como integradora, a Markway atua em arquitetura de rede, cloud, microserviços, desenvolvimento de APIs, gestão de dados e automação de processos. Um dos negócios de melhor desempenho no ano, segundo Adriano, foi o fornecimento de

Storages NetApp, incluindo instalação e configuração, para um grande cliente: "Nosso crescimento e rentabilidade podem ser atribuídos, principalmente, ao nosso maior ativo que são as pessoas que trabalham na empresa, altamente especializadas, nos diferenciando no mercado pela capacidade de entrega e não pelo preço".

Inteligência artificial (IA) e machine learning, segundo Adriano, já estão embutidas em alguns projetos da Markway: "Estamos capacitando nossa equipe para atuar com essas novas tecnologias, embora ainda não tenha havido impacto nos resultados do ano passado e neste ano de 2024".

Entre sistemas de destaque desenvolvidos para uma empresa de utilities, está um aplicativo móvel com Pix disponível para o pagamento das contas de energia para os clientes dos Estados de Pernambuco, Bahia e Rio Grande do Norte, além de um projeto de integração e soluções e desenvol-

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
MARKWAY	32.406	41,90	48,10	4,99	1,90

Acelere sua Transformação Digital com Soluções de Dados e Inteligência Artificial

Com um processo robusto de avaliação e melhoria contínua da gestão de dados focamos em segurança, qualidade e inovação, transformando a forma como seus dados são gerenciados, fornecendo uma base sólida para o crescimento sustentável do seu negócio.



Migração e Coleta de Dados:
Transferência dos seus dados de forma ágil e segura.



Armazenamento e Análise Inteligente:
Reduza o tempo de acesso e controle custos em ambientes otimizados.



Exploração Avançada com IA:
Transforme dados em insights poderosos com inteligência artificial.



Nossos profissionais
garantem um ambiente de dados seguro, com foco em governança, eficiência de custos e prevenção de falhas.



Transforme seus dados em ativos estratégicos e acelere o crescimento do seu negócio.

Fale conosco.



vimento de APIs (Application Programming Interfaces).

Outro projeto importante foi a reestruturação da infraestrutura de comunicação da RioPrevidência do Governo do Estado do Rio de Janeiro, cujo objetivo foi o redesenho completo da infraestrutura de comunicação das agências previdenciárias do estado. O trabalho da Markway incluiu a interconexão via links MPLS de 23 agências, distribuídas tanto na capital quanto no interior do estado, além da concepção e implementação de um novo data center. A infraestrutura desenvolvida abrangeu a configuração de rede, armazenamento ZFS, servidores blade para suporte ao conjunto de hypervisors e os sistemas Oracle Engineering Systems SuperCluster (Exadata e Exalogic). Um dos desafios foi a migração de um sistema complexo com o mínimo de interrupção possível, devido à necessidade de manter a continuidade dos pagamentos a aposentados e pensionistas vinculados ao governo estadual do Rio de Janeiro.

A Markway, de acordo com Adriano, adota práticas sustentáveis, promovendo res-



divulgação

**Adriano Schemes, diretor
de marketing e alianças:**

*Compromisso com transparência e
sustentabilidade a longo prazo*

ponsabilidade social e governança ética: “Visamos equilibrar lucros com impactos positivos na sociedade, mostrando nosso compromisso com transparência e sustentabilidade a longo prazo”.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
-	5,06	1.618	61,90	5,97

canais

**BRASOFTWARE, ASPER, 3CORP
E SEAL SISTEMAS FORAM OS
DESTAQUES DO ANO ENTRE OS
CANAIS DE COMERCIALIZAÇÃO
NAS QUATRO FAIXAS DE RECEITA
(VEJA A PG 25), DE ACORDO COM OS
DADOS ECONÔMICO-FINANCEIROS
ANALISADOS PELO ANUÁRIO
INFORMÁTICA HOJE 2024.**

A Brasoftware amplia a oferta de serviços em nuvem

A expansão na oferta de serviços em nuvem, especialmente por meio da plataforma Microsoft Azure, foi determinante para os resultados da Brasoftware Informática, que aumentou sua receita em 21,6% e obteve 4,4% de rentabilidade em 2023, de acordo com o levantamento do Anuário Informática Hoje.

“As soluções baseadas em nuvem crescem exponencialmente à medida que mais empresas reconhecem os benefícios da flexibilidade, escalabilidade e segurança proporcionadas por esse tipo de infraestrutura”, afirma Jorge Sukarie, presidente. As vendas de projetos de migração para a nuvem, gerenciamento de dados e implementação de estratégias de segurança digital tiveram um crescimento de mais de 75% no período.

A Brasoftware fortaleceu parcerias com a Veeam, VmWare, Freshworks, Adobe e Autodesk, para diversificar a oferta de soluções com ferramentas que melhoram a efi-

ciência operacional e a proteção de dados.

A empresa expandiu a área de inovação para atender a demanda por soluções como Inteligência Artificial (IA) e automação de processos.

As startups também tiveram papel importante nas vendas da Brasoftware, na busca por soluções ágeis para escalar os negócios.

Outra frente que alavancou seu desempenho foi o fortalecimento das operações regionais, com destaque para o Centro-Oeste, Norte, Nordeste e Sul, além da demanda por serviços em nuvem. “Até poucos anos atrás, essas regiões representavam menos de 15% do nosso resultado; em 2023, essa fatia cresceu para quase 60%, evidenciando o impacto da descentralização das operações e da presença mais próxima aos clientes regionais”, diz Jorge.

As soluções de IA, de acordo com ele, ga-

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
BRASOFTWARE INFORMÁTICA	4.133.051	21,60	26,90	4,43	1,18

nharam tração em 2024: “Expandimos nossa equipe de inovação em mais de 100% e criamos jornadas de IA personalizadas, para atender às necessidades específicas de cada cliente”. Essas jornadas incluem desde a parametrização de dados até o aprimoramento de práticas de segurança e o desenvolvimento de programas de treinamento para as equipes dos clientes. A Brasoftware também oferece serviço gerenciado em IA apoiando as empresas na implantação da tecnologia e otimização do uso.

“Um caso interessante foi o desenvolvimento de uma solução de automação para uma grande empresa do setor de manufatura, utilizando IA e análise de dados para otimizar a linha de produção, reduzindo desperdícios e aumentando a eficiência operacional em mais de 30%”, conta Jorge.

Outra prioridade na Brasoftware é a pauta ESG (política ambiental, social e de governança). “No pilar de governança, conquistamos recentemente duas certificações ISSO, que destacam nosso comprometimento com os padrões de qualidade e segurança em nossas operações, além de



Silvio Simões

Jorge Sukarie, presidente:

“As soluções baseadas em nuvem crescem exponencialmente à medida que mais empresas reconhecem os benefícios da flexibilidade, escalabilidade e segurança”.

ampliar nossa área de compliance em 45%, reforçando nossa responsabilidade com a transparência e a integridade nas práticas empresariais”, afirma.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
3,43	215,31	183.165	99,34	3,55

As soluções de segurança dão o tom nos resultados da Asper

A alta da demanda por serviços de segurança impulsionou os resultados da Asper Tecnologia, que aparece pela primeira vez entre os Destaques do Anuário Informática Hoje. A empresa registrou a significativa rentabilidade de 41,6% sobre as vendas, índice que a colocou entre as dez mais rentáveis do Anuário Informática Hoje. Contribuiu para esse resultado a oferta do CFC (Cyber Fusion Center), evolução do SOC (Security Operations Center), com uma abordagem integrada para identificar, analisar e responder a ameaças de forma proativa. Outro destaque é o MSP (Managed Security Provider), que faz o gerenciamento de segurança da infraestrutura de TI.

“Contamos com times especializados, preparados para lidar com as demandas mais complexas do mercado de forma proativa, o que nos permitiu entregar soluções ágeis e de alta qualidade”, garante Arthur Gonçalves, CEO.

A Asper conta com centros de serviços em São Paulo e Rio de Janeiro e escritórios em Florianópolis e Brasília e expandiu sua oferta para os Estados Unidos, com a abertura de um escritório em Nova York, que consumiu investimentos de R\$ 3 milhões.

O CFC é o carro-chefe da Asper, serviço focado em segurança de identidades, que permite antecipar ameaças e responder de forma rápida. Para manter a qualidade das entregas, investe em profissionais de desenvolvimento para automatização das rotinas operacionais, reduzindo custos com Inteligência Artificial. “Reposicionamos nosso SOC (Security Operations Center) para o CFC (Cyber Fusion Center), adotando uma abordagem mais proativa e abrangente em cibersegurança e essa transformação foi reconhecida quando o CFC da Asper foi classificado como líder no quadrante ISG, destacando o impacto e a inovação desse movimento estratégico”, explica Arthur.

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
ASPER TECNOLOGIA	250.718	-	41,46	2,71

Ele destaca ainda os projetos na área de gestão e governança de identidades (IGA), que envolvem parceiros estratégicos e são bastante desafiadores por tratar do controle e da segurança de acessos de usuários nas empresas: “Apesar da complexidade, alcançamos bons resultados com soluções que permitem aos clientes gerenciar identidades de forma mais eficaz e segura”.

Uma das prioridades em 2025, segundo ele, será a expansão para clientes da América Latina: “Montamos times bem estabelecidos prontos para ampliar nossa atuação”. A IA segue alinhada à estratégia da Asper na exploração de novas oportunidades e respostas às demandas do mercado.

As práticas sustentáveis, diz ele, estão no dia a dia das operações por meio da governança responsável e transparência: “Nos dedicamos a apoiar iniciativas que beneficiem o meio ambiente, a sociedade e a promoção do trabalho inclusivo e diverso”.

Criada em 2015, a Asper cresceu entre 2019 e 2020, migrando da gestão de dados para o universo da cibersegurança com uma carteira de clientes que inclui grandes empresas privadas, como Bradesco, Rede



Silvio Simões

Arthur Gonçalves, CEO:

“Alcançamos bons resultados com soluções que permitem aos clientes gerenciar identidades de forma mais eficaz e segura”.

D’Or, Claro e JBS. Segundo Arthur, na origem da empresa, os órgãos públicos lideravam os contratos. Em 2023, eles representaram apenas 20% da receita.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
7,27	153,19	103.953	134,26	1,82

3Corp: foco em nuvem e pacotes de comunicação.

Investimentos em recursos humanos e expansão dos serviços marcaram o ano da 3Corp e garantiram o impressionante crescimento de 69,4% da receita líquida, índice que a colocou entre as dez empresas que mais cresceram do Anuário Informática Hoje. A 3Corp é destaque no segmento de Canais de Comercialização pelo quinto ano consecutivo.

“Atribuímos esse resultado à expansão dos serviços em nuvem e à oferta de pacotes completos de soluções de comunicação, aliado à forte expansão das equipes especializadas no atendimento aos clientes”, afirma Giuseppe Forestiero, CEO.

Ele explica que, para atender o mercado de pequenas e médias empresas, criou a Attimo, com modelo de negócio 100% via canal: “Levamos soluções completas a um mercado carente de sistemas competitivos”. Entre os novos projetos está um sistema

com Inteligência Artificial para o mercado de contact centers que busca redução de custos com a adoção de novas tecnologias.

Outra estratégia, segundo ele, é ampliar a oferta de soluções baseadas em nuvem e de pacotes no formato Opex.

Em soluções de infraestrutura, a 3Corp atua como Value Added Partner da Huawei, Premium Business Partner da Alcatel-Lucent, Microsoft Gold Partner na competência Communications, parceira Enghouse Networks, Hikvision e Vocale Solutions. Está estruturada em três unidades estratégicas de negócios: 3Corp Infraestrutura, 3Corp Omnichannel e UC (Comunicações Unificadas) e 3Corp Network & DC, com clientes nos segmentos financeiros, governos, indústrias, hotéis, hospitais, serviços, e conta com uma equipe nas áreas comercial, técnica e de desenvolvimento, implementação e suporte.

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
3CORP TECHNOLOGY	148.008	69,40	76,70	3,47	1,31

Com atuação nacional, tem sede em Alphaville (Santana de Parnaíba, SP), onde opera as áreas de logística, Centro de Distribuição, Laboratório Técnico, Network Operations Center (NOC) e Administração Geral, além de unidades em Brasília e Rio de Janeiro.

A linha de produtos para UC inclui ferramentas de conferência e colaboração como PABX na Nuvem (telefonia IP), videoconferência e telepresença, disponíveis como software local ou como serviços (UCaaS) em parceria com Huawei, Alcatel Lucent Enterprise, Enghouse Systems e Microsoft.

De acordo com Giuseppe, a empresa investe em práticas de sustentabilidade ambiental, social e em governança corporativa, seguindo os princípios ESG: “Conseguimos neutralizar o consumo de carbono com implantação de sistema de captação de energia solar em nosso edifício sede e na área logística, e vários projetos estão sendo desenhados tendo como objetivo o carbono zero na oferta das nossas soluções”. O Programa de Neutralidade de Carbono (CO2) da 3Corp prevê compensar as emissões feitas



Silvio Simões

Giuseppe Forestiero, CEO:

“Levamos soluções completas a um mercado carente de sistemas competitivos”.

em um setor da empresa reduzindo-as em outro, com uso de energia limpa e renovável por meio de sistema próprio fotovoltaico nas instalações. Outras iniciativas incluem o uso eficaz de recursos naturais, além de sistema eficiente de refrigeração.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
18,82	4,21	5.136	24,93	1,65

A Seal põe ênfase em soluções para as redes de varejo.

Avançando em mercados como automação, logística, projetos de infraestrutura de redes, entretenimento e educação, a Seal Sistemas ampliou o número de clientes, principalmente em redes de varejo e distribuição, que lideraram a adoção de soluções. “A crescente demanda por automação e transformação digital em setores como educação e entretenimento abriu novas oportunidades de crescimento”, afirma Wagner Bernardes, CEO.

A empresa se consolidou com um portfólio voltado para otimização de operações, especialmente em logística, varejo e indústria. Os coletores de dados e a infraestrutura de redes, de acordo com Wagner, continuam como campeões de vendas: “Essas áreas se mantêm como espinha dorsal das nossas operações, embora tenhamos avançado em outras verticais estratégicas”.

A Seal, segundo ele, é referência em soluções de captura automática de dados (ADC),

especialmente com a utilização de coletores em operações de campo e armazéns, dispositivos essenciais no aperfeiçoamento das operações, e base para as ofertas de gestão logística e controle de estoques.

No mercado de infraestrutura de redes, oferece serviços de implementação de redes sem fio otimizadas para ambientes de alta demanda, como centros de distribuição e lojas de varejo.

A vertical de logística, com a Seal Logistics, ganhou mercado com sistemas de gerenciamento de armazéns (WMS - Warehouse Management System) em empresas de diversos setores, como varejo e indústria.

A Seal oferece projetos de RFID e soluções de Etiquetas Eletrônicas (ESL) implementadas no varejo, voltadas para o controle de estoque e gerenciamento de preços. Em serviços de transformação digital no varejo, é parceira estratégica de inovação do Grupo

Empresa	Receita Líquida Total (R\$ mil)	Crescimento Receita Líquida em R\$ (%)	Crescimento Receita Líquida em US\$ (%)	Rent. s/vendas (%)	Liquidez corrente
SEAL SISTEMAS	87.685	-	-	-0,25	1,30

Mateus, no aperfeiçoamento das operações e experiência dos consumidores.

Outro projeto de destaque foi a implantação de scanners com balança MP7000 em uma das maiores redes de supermercados do Brasil, proporcionando alto desempenho e redução no consumo de energia em mais de 20%. No depósito de uma das maiores empresas de marketplace do Brasil, a Seal implantou sistemas de RFID para controle de itens de transporte retornáveis.

A integração de Inteligência Artificial (IA) ao portfólio foi um diferencial nas frentes de logística, na solução Telematics AI, que utiliza sensores de smartphones para captar dados constantes sobre o comportamento e condução de motoristas. “Nossos algoritmos de IA processam dados de forma contínua, gerando informações em tempo real, viabilizando experiências personalizadas”, diz Wagner. O projeto foi implementado em uma empresa de prestação de serviços com 30 veículos leves. “Os resultados incluíram maior segurança dos motoristas e cargas, redução de custos e eficiência operacional e maior transparência, além da redução de prêmios de seguro e me-



Silvio Simões

Wagner Bernardes, CEO:

Coletores de dados e infraestrutura digital no centro da estratégia

lhor gestão de manutenção”, destaca Wagner.

Entre os planos da empresa para 2025, está expandir atuação no mercado de DS & DOOH (Digital Signage e Digital Out of Home) que já estão presentes em projetos de varejo e entretenimento.

Endiv. sobre ativo (%)	Lucro Líq p/ Func (US\$ mil)	Lucro Líquido Total (R\$ mil)	Rent. s/ patrimônio (%)	Giro dos Ativos
3,16	-0,34	-223	-3,60	4,03

As 10 empresas MAIS RENTÁVEIS

A busca por soluções escaláveis e personalizadas, a segurança da informação e a automação de processos apoiada em Inteligência Artificial (IA) tiveram impacto significativo nas vendas das dez empresas mais rentáveis do Anuário Informática Hoje 2024.

Primeira do ranking, com a impressionante rentabilidade de 79,7% sobre as vendas, a Digicon, Destaque do Ano em Hardware, reforçou a atuação em sistemas de controle de tráfego e de acesso de passageiros. O resultado, segundo João Luiz Diniz, diretor de operações, é fruto de o grupo ter como controlada a Perto, que também figura entre as empresas mais rentáveis, e teve vendas recordes em 2023 na área de autoatendimento bancário, além do aumento da demanda por controle de tráfego. Vários sistemas da Digicon foram aprimorados com a incorporação de IA e aprendizado de máquina (machine learning) desde a sua concepção, desenvolvidos para fazer previsões e tomar decisões baseadas em dados, e que tiveram impacto nos resultados do grupo. A expansão para novos mercados também contribuiu para o aumento da rentabilidade: a Perto implantou sistemas de controle de pedágios em rodovias, e recentemente instalou o primeiro pedágio na modalidade de autoatendimento.

A Octea também registrou mais uma vez rentabilidade significativa, de 42,5% em 2023, alavancada pela aquisição da 4MapIT e a criação de um hub de eficiência voltado às operações dos clientes. O ano foi marcado pela oferta do Saving as a Service, que une os serviços de gestão de contas e faturas de telecomunicações, TI e contas públicas. “Essa unidade se uniu à área de compras estratégicas, responsável por apoiar times de compras e tecnologia e otimizar contratos de telecom e TI, reduzindo custos, melhorando condições de contratação e remuneração baseada na taxa de sucesso”, diz Daniel Ribeiro, diretor de projetos da Octea. Com a união de novos serviços, ele lembra que a empresa comemora a marca de mais de 100 projetos entregues em 2023: “Atuamos em todos os mercados, com destaque para os de varejo e financeiro”.

Com rentabilidade também expressiva de 41,6%, a Asper colheu os resultados da especialização em serviços de segurança, um mercado em expansão em todo o mundo. Destaque do Ano entre os Canais de Comercialização, oferece sistemas com abordagem integrada para identificar, analisar e responder às ameaças de forma proativa. Outro destaque é o serviço de MSP (Managed Security Provider), que faz o gerenciamento de segurança da in-

As campeãs da rentabilidade

CLASSIFICAÇÃO NO RANKING	EMPRESA	RENTABILIDADE S/VENDAS (%)	RECEITA LÍQUIDA (R\$ MIL)	RECEITA LÍQUIDA (US\$ MIL)
149	DIGICON	79,76	110.068	22.384
244	YSSY&CO	63,19	7.191	1.462
207	OCTEA	42,51	22.615	4.599
106	ASPER TECNOLOGIA	41,46	250.718	50.987
166	PRAXIO	38,11	76.565	15.571
90	PERTO	37,81	471.177	95.820
159	TELTEX	30,83	87.862	17.868
144	DB1 GROUP	28,27	112.886	22.957
222	TECHDEC	27,60	15.457	3.143
186	MÁXIMA SISTEMAS	23,67	38.096	7.747

fraestrutura de TI em clientes como JBS, PicPay e Petrobras. “Investimos em times especializados, com entrega de soluções ágeis e de alta qualidade”, afirma Arthur Gonçalves, CEO.

Outro foco é a área de gestão e governança de identidades (IGA - Identity Governance Administration), que envolve parceiros estratégicos, tratando de um tema delicado que é o controle e a segurança de acesso de funcionários nas empresas

A Perto, do Grupo Digicon, que obteve rentabilidade de 37,8%, ganhou mercado atuando em bancos, cooperativas de crédito, varejo, estacionamentos, rodovias, transporte público e meios de pagamento. André Figueiredo, diretor comercial da Perto, destaca as iniciativas de inovação em processos internos, que incluíram a aplicação de IA na otimização de sistemas, relatórios e aplicativos móveis. O portfólio da Perto é composto por ATMs re-

cicladores de cédulas, aplicados em bancos e cooperativas de crédito; self-checkout para varejo; Pertocash Automation, que automatiza a tesouraria das lojas no varejo; sistemas de estacionamento para shoppings, aeroportos, hospitais, universidades, condomínios e arenas, além dos serviços de pós-venda.

A empresa está entrando em novos mercados como terminais de autoatendimento para cadastramento e liberação de visitantes em portarias, reduzindo filas e atrasos dos convidados.

Marketplaces e fintechs

A rentabilidade de 28,2% do Grupo DB1 é resultado de novos negócios nos mercados de e-commerce, fintechs e transformação digital. A empresa investiu em sistemas voltados à performance de vendas em marketplaces e no segmento de fintechs, e atualizou soluções

de redução de endividamento, empréstimo consignado e educação financeira. A entrada em novos mercados com uma solução que engloba software, backoffice, seguro, vendas e serviços de assessoria de crédito consignado para Regimes Próprios de Previdência Social (RPPS) também pesou no aumento da rentabilidade, explica o CEO, Ilson da Silva Rezende.

O grupo apostou em IA no desenvolvimento de vários produtos como o Tinbot Robótica, que está presente em empresas como Petrobras, DHL, Sicoob, Sicredi, Sebrae e Senac. E o Gregor IA, para identificação de pessoas na recepção por meio de reconhecimento facial. Para canalizar os investimentos em inovação, a DB1 conta com o DB1 Labs, cuja missão é criar um produto novo a cada ano, responsável, por exemplo, pelo desenvolvimento de um sistema que faz gestão de anúncios, estoque, preços, campanhas, pedidos e status.

Especializada nos mercados de saúde e educação, a TechDec, obteve 27,6% de rentabilidade com a entrega de soluções de cibersegurança, conectividade e armazenamento de dados. Segundo Ruben Rein, presidente da TechDec, a estratégia incluiu investimentos em soluções para gerenciamento, monitoramento e intervenções proativas para a estrutura de TI dos clientes. Os sistemas com IA embarcada fazem a gerência e administração de redes, previsões contra vulnerabilidades, detecção de anomalias e configurações automáticas para impedir interrupções ou ataques.

Para manter a rentabilidade, aposta em parcerias estratégicas e novos produtos, como o sistema de identificação facial em multidões, loca-

lização de objetos e indivíduos dentro de áreas delimitadas, identificação de têxteis para ambientes hospitalares, hotéis, indústria e lavanderias industriais, além de soluções de segurança.

Sistemas para agilizar a força de vendas e gestão comercial, que simplificam o processo de negociação e gerenciamento de metas, descontos e campanhas, garantiram à MáximaTech 23,7% de rentabilidade. A empresa oferece soluções de trade marketing e gestão de PDVs (Pontos de Venda) para evitar rupturas e aumentar as chances de vendas, e gerenciamento de entrega (DMS) que cria rotas com o melhor custo-benefício, simplificando a gestão das atividades e despesas do motorista. “Nosso melhor desempenho se deu na frente de força de vendas atuando no mercado com soluções para a expansão e otimização das vendas”, afirma o CEO, Rafael Martins.

Os bons resultados da MáximaTech, segundo ele, podem ser atribuídos à estratégia de compreender as necessidades do mercado e ir além com funcionalidades inovadoras: “Adotamos IA nas soluções de vendas, trabalhando com o cruzamento de dados para sugerir itens mais assertivos e que complementam o pedido de acordo com o histórico e perfil de cada cliente”. Recursos de IA também estão presentes no maxPedido, o carro chefe da companhia, que faz recomendações de produtos, potencializando o relacionamento com os clientes e acelerando o processo de vendas. A MáximaTech fez parcerias com a indústria para atuar em conformidade com a cadeia de abastecimento, com destaque para os mercados de alimentação e higiene e limpeza.



Nosso agradecimento especial
aos clientes e parceiros por mais um
ano ser a **Empresa Destaque 2024**



TRANSFORMAÇÃO E RESULTADOS JUNTOS NA JORNADA DE IA

Há quase 4 décadas apoiando empresas de todo o Brasil a utilizarem
mais e melhor seus investimentos em tecnologia.
Juntos seguimos ampliando as novas possibilidades.



11.3179-6900



www.brasoftware.com.br

BRASÍLIA | BELO HORIZONTE | PORTO ALEGRE | RIO DE JANEIRO | SALVADOR | SÃO PAULO



As 10 empresas que MAIS CRESCERAM

Manter o crescimento da receita em um ambiente econômico desafiador exigiu das empresas eleger nichos de mercado promissores como segurança, migração para a nuvem, software e infraestrutura como serviço, além do desenvolvimento de sistemas com o auxílio da Inteligência Artificial, para alavancar os resultados.

A expansão dos serviços em nuvem e a oferta de pacotes completos de comunicação, aliadas ao aumento das equipes para o atendimento aos clientes foram responsáveis pelo expressivo crescimento de 69,4% da receita líquida da 3Corp. O CEO, Giuseppe Forestiero, atribui o resultado à ampliação do time técnico e de vendas, que permitiu maior proximidade com os clientes na concepção e execução dos projetos. A 3Corp atende pequenas e médias empresas e avançou em novos projetos, como um sistema com Inteligência Artificial para o mercado de contact centers, e soluções baseadas em nuvem.

A integradora 2S, que registrou crescimento de 57,2%, focou em soluções de redes, conectividade, cibersegurança, nuvem, colaboração, data center e observabilidade. "Os clientes podem optar por soluções on-premises, na nuvem ou como serviços, e em todas essas ofertas há componentes de IA", diz o presidente da 2S, Renato Carneiro. O portfólio

é composto por Professional Services (design, implementação e suporte), Managed Services (serviços de manutenção, monitoramento, operação e outsourcing) e Premium Services (ofertas na nuvem e infraestrutura como serviços). Os de maior crescimento, segundo Carneiro, foram os segmentos de Redes, Segurança, Managed e Premium Services.

"O crescimento da venda de projetos foi fortemente influenciado pela necessidade de atualização da infraestrutura tecnológica preparada para suportar uma enorme quantidade de dados, Inteligência Artificial, disponibilidade e performance de aplicações - on-premises ou na nuvem -, e segurança e proteção de dados", afirma Carneiro.

Na avaliação dele, a rentabilidade da 2S cresce em virtude da mudança do mix de ofertas, incluindo cada vez mais serviços gerenciados, modelos de comercialização de projetos como serviço, e soluções que operam na nuvem, principalmente em colaboração, segurança e observabilidade.

A 2S inovou nas ofertas de conectividade, IoT (Internet das Coisas) e segurança com IA embarcada. "Nossa solução de colaboração na nuvem permite que façamos gravações, transcrições, análise de contexto, buscas por palavras-chave,

As campeãs do crescimento

CLASSIFICAÇÃO NO RANKING	EMPRESA	CRESCIMENTO RECEITA LÍQUIDA R\$ (%)	RECEITA LÍQUIDA (R\$ MIL)	RECEITA LÍQUIDA (US\$ MIL)
174	EQUATORIAL TELECOM	120,8	61.059	12.417
213	EWALLY	77,4	18.478	3.758
131	3CORP TECHNOLOGY	69,4	148.008	30.099
101	2S	57,2	276.278	56.185
239	CHIP INSIDE	53,9	8.251	1.678
146	FÓTON INFORMÁTICA	52,0	111.241	22.622
126	BASIS	47,1	163.014	33.151
191	MARKWAY	41,9	32.406	6.590
172	ICARO TECH	41,8	66.634	13.551
96	EDS - EXTREME GROUP	41,0	314.912	64.042

105

para detectar líderes que levantam o tom de voz para falar com seus subordinados, vazamento de informações, críticas por conversas telefônicas ou de chat, e estreitamento do relacionamento com os clientes em uma plataforma de colaboração como serviço”, afirma Carneiro. Ele destaca que as soluções de segurança com IA embarcada, preveem comportamentos de ataques cibernéticos a serem tratados ou isolados, até mesmo antes de acontecerem.

Foco nos bancos

A Fóton, especializada no desenvolvimento de sistemas bancários, cresceu 52% em receita líquida, ampliando a carteira de clientes.

Com fábrica de software e produtos voltados a canais de atendimento - mobile banking, Internet banking, caixas automáticos e agên-

cias -, a empresa tem mantido um bom ritmo de crescimento: “Nosso foco é entender as novas demandas dos clientes, trabalhando para não perder a qualidade das entregas”, explica Mario Malagutti, presidente. Nesse movimento, mudou sua estrutura organizacional, visando um acompanhamento mais próximo dos projetos pela equipe de gestão: “Em seguida, iniciamos um trabalho mais focado em rentabilizar os projetos, melhorando os indicadores de produtividade e qualidade, buscando maior apoio de tecnologias, ferramentas e processos”.

A Fóton teve ganhos de escala, principalmente em áreas-fim, investindo em treinamentos para a equipe interna. Como a maioria dos profissionais trabalha de forma remota, a Fóton tem um Departamento de Talentos que acompanha de perto as equipes e busca identificar pontos de melhoria.

A Fóton registrou um aumento da venda de licenças de produtos prontos, invertendo a tendência dos bancos em buscar sistemas na fábrica de software. Para agilizar as entregas, segundo ele, a empresa ampliou o uso de IA na geração de código e documentação: “Usamos essas ferramentas para apoiar ações comerciais, como análise de editais e RFPs (sollicitações de proposta)”.

Em 2025, a Fóton deve ampliar a carteira de clientes e rentabilizar projetos nos mercados em que atua. “Vamos aumentar o uso de ferramentas de produtividade, além da modernização dos nossos sistemas, tornando-os ainda mais escaláveis e personalizados”, diz Mario.

A demanda por desenvolvimento de sistemas e a otimização da infraestrutura foram determinantes no aumento de 41,9% na receita da Markway. Entre os principais mercados atendidos pela empresa, segundo Adriano Schemes, diretor de marketing e alianças da Markway, estão o de mineração e gases industriais. Como integradora, a Markway atua em arquitetura de rede, cloud, microsserviços, desenvolvimento de APIs (Application Programming Interface), gestão de dados e automação de processos. “Nosso crescimento e rentabilidade foram resultado do investimento em pessoas especializadas, nos diferenciando no mercado pela capacidade de entrega e não pelo preço”, avalia Adriano. Inteligência artificial (IA) e machine learning integram alguns dos projetos da Markway que está capacitando o time para atuar nessa área e em machine learning em 2025.

A EDS (Extreme Group) cresceu 41% em 2023 segundo o levantamento do Anuário Informática Hoje. Esse resultado, de acordo com o CEO, Gustavo Rabelo, se deve a mudanças estratégicas definidas no passado e que fizeram a diferença no presente: “A decisão de investir no processo de fusões e aquisições em 2021 e 2022, adquirindo algumas empresas estrategicamente selecionadas e complementares ao portfólio, assim como o spin off de uma das principais unidades de negócios da EDS como uma nova empresa, a EDX, concluído em 2023, ajudaram a alavancar nossos resultados e direcionar o foco para as principais iniciativas e serviços nos últimos dois anos”.

Historicamente, a unidade de Professional Services é a maior e mais representativa do grupo, e nos últimos dois anos recebeu investimentos para atualizar as soluções e desenvolver novos produtos como a plataforma RJ Digital, que oferece à população do estado do Rio de Janeiro mais de 2,5 mil serviços públicos.

A unidade de negócios de Data & Analytics fechou contratos em projetos estratégicos no Banco do Brasil, nos Correios, e na administração direta de alguns estados. “Em 2024, fortalecemos a nossa filial fora do Brasil, a EDS Américas, localizada nos Estados Unidos, com a chegada de um novo diretor local e projetamos crescer na América Latina e no mercado americano em 2025”, diz Gustavo. Outro destaque de 2024 foi o crescimento da companhia nos mercados de São Paulo e a expansão para as regiões Norte, Centro-Oeste e Nordeste do país.

diretório de empresas

NAS PRÓXIMAS PÁGINAS ESTÃO AS EMPRESAS QUE
PARTICIPAM DO ANUÁRIO INFORMÁTICA HOJE 2024
COM INFORMAÇÕES ECONÔMICO-FINANCEIRAS.

Estas são as empresas que participam do Anuário Informática Hoje 2023 com informações econômico-financeiras

. ABC71

1. ABC71 Soluções em Informática S/A;
2. 11 2179-3120;
3. São Paulo / SP;
5. www.abc71.com.br;

. ACCENTURE

1. Accenture do Brasil Ltda;
2. 11 5188-3000;
3. São Paulo / SP;
4. maria.cristina.mazza@accenture.com;
5. www.accenture.com.br;

. ACCESSTAGE

1. Accesstage Tecnologia S/A;
2. 11 99775-0803;
3. São Paulo / SP;
4. marketing@accesstage.com.br;
5. www.accesstage.com.br;

. ADVANTA

1. Advanta Sistemas Telecom e Serv Informática Ltda;
2. 11 4504-5900;
3. Barueri / SP;
4. contato@oakmontgroup.com.br;
5. www.oakmontgroup.com.br;

. ADVANTECH BRASIL

1. Advantech Brasil Ltda;
2. 11 5592-5355;
3. São Paulo / SP;
4. vendas@advantech.com.br;
5. www.advantech.com.br;

. AeC CONTACT CENTER

1. AeC Centro de Contatos S/A;
2. 31 3515-7000;
3. Belo Horizonte / MG;
4. dadoscadastrais@aec.com.br;
5. www.aec.com.br;

. AEVO

1. Aevo Tecnologia da Informação S/A;
3. Vitória / ES;
5. www.aevo.com.br;

. AGIS DISTRIBUIÇÃO

1. AGIS Equipamentos e Serv de Informática Ltda;
2. 19 3756-4578;
3. Barueri / SP;
4. alexandra.viana@agis.com.br;
5. www.agis.com.br;

. AGORA

1. AGORA-Soluções em Tec. Inf. e Com. S/A;
2. 11 4058-9693;
3. São Paulo / SP;
4. faleconosco@agoradistribuidora.com.br;
5. www.agoradistribuidora.com.br;

. AGRINESS

1. Agriness Sist e Tecnologias de Inf. Ltda EPP;
2. 48 3224-2884;
3. Florianópolis / SC;
4. atendimento@agriness.com;
5. www.agriness.com;

. AGRINESS EDGE

1. Agriness Edge Tecnologia S/A;
2. 48 99101-4766;
3. Florianópolis / SC;
5. www.agriness.com;

. AKIYAMA

1. Akiyama S/A
- Ind e Com de Equip Eletr e Sistemas;
2. 41 3028-0222;
3. Curitiba / PR;
4. comercial@akiyama.com.br;
5. www.akiyama.com.br;

. ALGAR TECH

1. Algar Tecnologia e Consultoria S/A;
2. 34 3233-6500;
3. Uberlândia / MG;
5. www.algartech.com;

. ALGAR TELECOM

1. Algar Telecom S/A;
2. 34 3256-2963;
3. Uberlândia / MG;
4. marcella.reis@algar.com.br;
5. www.algartelecom.com.br;

. ALGAR TI

1. Algar TI Consultoria S/A;
3. Belo Horizonte / MG;

. ALLIED TECNOLOGIA

1. Allied Tecnologia S/A;
2. 11 5503-9999;
3. Jundiaí / SP;
4. ri@alliedbrasil.com.br;
5. www.alliedbrasil.com.br;

**. ALMAVIVA SOLUTIONS/MAGNA**

Almaviva Solutions (Magna Sistemas) há 28 anos com um portfólio e soluções em Smart Cities, Transporte e Logística, Infraestrutura de TI, Data & AI, Internet of Things, acelerando a transformação digital do mercado brasileiro.

1. Almaviva Solutions S/A;
2. 11 3069-2112;
3. São Paulo / SP;
4. marketing@almavivasolutions.com.br;
5. www.magnasistemas.com.br;
- https://br.linkedin.com/company/magna-sistemas

. ALTERDATA SOFTWARE

1. Alterdata Tecnologia em Informática Ltda;
2. 21 2643-9520;
3. Teresópolis / RJ;
4. mauro.gtf@alterdata.com.br;
5. www.alterdata.com.br;

. AMD

1. AMD South America Ltda;
2. 11 3478-2150;
3. São Paulo / SP;
5. www.amd.com.br;

. AMERICA NET

1. America Net S/A;
2. 11 3500-1001;
3. Barueri / SP;
5. www.americanet.com.br;

. APLIC

1. Aplic Tecnologia e Serviços S/A;
2. 31 2128-9700;
3. Nova Lima / MG;

. APPLE

1. Apple Computer Brasil Ltda;
2. 11 5503-0000;
3. São Paulo / SP;

**. ASPER TECNOLOGIA**

A Asper é uma empresa especializada em cibersegurança. Com escritórios em São Paulo, Rio de Janeiro, Brasília, Santa Catarina e Nova York e mais de 10 anos de experiência no mercado tech, nosso Cyber Fusion Center é líder no Quadrante ISG, posicionando-nos entre as 23 melhores MSSPs do mundo.

1. Asper Tecnologia Ltda;
2. 11 3294-6776;
3. São Paulo/SP;
4. marina@asper.tec.br;
5. www.asper.tec.br;

. ASTREIN ENGENHARIA

1. Astrein Engenharia de Manutenção S/A;
2. 11 2824-5100;
3. São Paulo / SP;
4. financeiro@astrein.com.br;
5. www.astrein.com.br;

. ATECH

1. Atech Negócios em Tecnologias S/A;
2. 11 3103-4600;
3. São Paulo / SP;
4. contato@atech.com.br;

. ATENTO

1. Atento Brasil S/A;
2. 11 976134622;
3. São Paulo / SP;
4. lais.sanson@atento.com.br;
5. www.atento.com;

. ATIVA

1. Ativa Soluções Tec. Ind. e Comércio;
2. 35 3473-7300;
3. Sta Rita do Sapucaí / MG;
5. www.ativasolucoes.com.br;

**. ATOS**

A Atos é líder global em transformação digital e pioneira em serviços e produtos de descarbonização. Número um na Europa em cibersegurança, nuvem e computação de alto desempenho, conta com mais de 90 mil experts, que desenvolvem soluções sob medida para todos os setores, em 69 países.

1. Atos Serviços de Tec da Informação Ltda;
2. 11 3508-6600;
3. São Paulo / SP;
4. contato@atos.net;
5. www.atos.net;

- 1- Razão Social
- 2- Fone
- 3- Cidade; Estado
- 4- e-mail de contato
- 5- Home Page

. AUTOTRAC

1. Autotrac Comércio e Telecomunicações S/A;
2. 61 3307-7000;
3. Brasília / DF;
4. marketing@autotrac.com.br;
5. www.autotrac.com.br;

. AVANTIA TECNOLOGIA

1. Avantia Tecnologia e Engenharia S/A;
2. 11 2424-4500;
3. Barueri / SP;
4. aragao@grupoavantia.com.br;

. AVHOLDING

1. Add Value Holding S/A;
2. 11 4130-9832;
3. Barueri / SP;
4. cadastro@addvalue.com.br;
5. www.addvalue.com;

. AYGA

1. Ayga Tecnologia S/A;
2. 51 2160-7180;
3. São Leopoldo / RS;
4. contato@ayga.com.br;
5. www.ayga.com.br;

. AZZA TELECOM

1. Azza Telecom Serviços em Telecomunicações S/A;
2. 0800-591-3181;
3. São Paulo / SP;
4. sac@azza.net.br;
5. www.azza.net.br;

. BASIS

1. Basis Tecnologia da Informação S/A;
2. 61 3224-1661;
3. Brasília / DF;
5. www.basis.com.br;

. BBTS

1. BB Tecnologia e Serviços S/A;
2. 4003-7193;
3. Brasília / DF;
5. www.bbts.com.br;

. BEMOBI

1. Bemobi Mobile Tech S/A;
3. Rio de Janeiro / RJ;

. BENNER SISTEMAS

1. Benner Tecnologia e Sistemas de Saúde Ltda;
2. 11 2109-8500;
3. São Paulo / SP;
5. www.benner.com.br;

. BR BPO

1. BR BPO Tecnologia S/A;
2. 61 3383-0134;
3. Brasília / DF;
4. contato@brbpo.com.br;
5. www.brbpo.com.br;

. BRASIL TECPAR

1. Brasil Tecnologia e Participações S/A;
3. São Paulo / SP;
5. www.brasiltecpa.com.br;

**. BRASOFTWARE INFORMÁTICA**

1. Brasoftware Informática Ltda;
2. 11 4638-6777;
3. Poá / SP;
5. www.brasoftware.com.br;

. BRISANET

1. Brisanet Serviços de Telecomunicações S/A;
2. 88 2105-0288;
3. Pereiro / CE;
4. falecomri@grupobrisanet.com.br;
5. ri.brisanet.com.br;

. BROADCOM

1. CA Programas de Computador, Partic. e Serviços;
2. 11 5503-6000;
3. São Paulo / SP;
5. www.broadcom.com;

Serviços Gerenciados 2S

Conheça o Evolve, nosso portfólio completo de serviços.

Na 2S, oferecemos um portfólio abrangente em Serviços de TI através de nosso programa Evolve. Com nossa expertise, você pode contar com nossa equipe de profissionais especializada, suporte técnico de ponta e uma camada adicional de segurança cibernética.

Monitoramento (NOC), Operação, Infrastructure as a Service, SOC e soluções em nuvem com os melhores SLAs do mercado. Seja qual for a necessidade da sua empresa, estamos prontos para entregar soluções que realmente fazem a diferença.



Estas são as empresas que participam do Anuário Informática Hoje 2023 com informações econômico-financeiras

. BRQ

1. BRQ Soluções em Informática S/A;
2. 11 2126-7000;
3. São Paulo / SP;
4. documentacaobrq@brq.com;
5. www.brq.com;

. BRY

1. BRY Tecnologia S/A;
2. 48 3234-6696;
3. Florianópolis / SC;
4. atendimento@bry.com.br;
5. www.bry.com.br;

. CAMERITE

1. Camerite Sistemas S/A;
2. 47 9221-9900;
3. Joinville / SC;
5. www.camerite.com;

. CANON

1. Canon do Brasil Indústria e Comércio Ltda;
2. 11 4950-5060;
3. São Paulo / SP;
5. www.canon.com.br;

. CAPGEMINI

1. Capgemini Brasil S/A;
3. Barueri / SP;
5. www.capgemini.com;

. CASHBANX

1. Cashbanx Tecnologia S/A;
2. 31 98895-7872;
3. Belo Horizonte / MG;
5. www.cashbanx.com.br;

. CAST

1. CAST Informática S/A;
2. 61 3429-7300;
3. Brasília / DF;

. CELEPAR

1. Companhia de Tec da Informação e Comun do Paraná;
2. 41 3200-5000;
3. Curitiba / PR;
4. celepar@celepar.pr.gov.br;
5. www.celepar.pr.gov.br;

. CELLERE

1. Cellere Soluções em TIC Ltda;
2. 19 3209-0920;
3. Campinas / SP;
4. marketing@cellereit.com.br;
5. www.cellere.com.br;

. CENTRAL IT

1. Central IT Tecnologia da Informação Ltda;
2. 61 3030-4000;
3. Brasília / DF;
4. comercial@centralit.com.br;
5. www.centralit.com.br;

. CGI

1. CGI América do Sul Soluções de Tecnologia Ltda;
2. 11 2165-3000;
3. Mogi das Cruzes / SP;
4. brmarketing@cgi.com;
5. www.cgi.com;

. CHECK POINT SOFTWARE

1. Check Point Software Technologies (Brazil) Ltda;
3. São Paulo / SP;
4. scotrim@checkpoint.com;
5. www.checkpoint.com/pt/;

. CHECKMOB

1. Checkmob Digital Technologies S/A;
2. 41 3180-0119;
3. Curitiba / PR;
4. contato@checkmob.com;
5. www.checkmob.com;

. CHECKPLANT

1. Checkplant Sistemas S/A;
2. 53 3025-5782;
3. Pelotas / RS;
4. checkplant@checkplant.com.br;
5. www.checkplant.com.br;

. CHIP INSIDE

1. Chip Inside Tecnologia S/A;
2. 55 3226-4825;
3. Santa Maria / RS;

. CI&T

1. CI&T Software S/A;
2. 19 2102-4500;
3. Campinas / SP;
4. imprensa@ciandt.com;
5. www.ciandt.com;

. CIASC

1. Centro de Inf e Automação do Est de Sta Catarina;
2. 48 3664-1000;
3. Florianópolis / SC;
4. gabinete@ciasc.sc.gov.br;
5. www.ciasc.sc.gov.br;

. CINNECTA DO BRASIL

1. Cinnecta do Brasil Soluções em Tecnologia S/A;
2. 31 3267-1244;
3. Belo Horizonte / MG;
5. www.cinnnecta.com;


. CIRION

1. Cirion Technologies do Brasil Ltda;
2. 11 08007714747;
3. São Paulo / SP;
4. contato.br@ciriontechnologies.com;
5. www.ciriontechnologies.com;

. CISCO

1. Cisco do Brasil S/A;
3. São Paulo / SP;
5. www.cisco.com.br;


. CLARO TELECOM

1. Claro Telecom Participações S/A;
2. 11 4313-4343;
3. São Paulo / SP;
5. www.claro.com.br;

. CLEAR SALE

1. Clear Sale S/A;
2. 11 3728-8788;
3. Barueri / SP;
5. www.br.clear.sale;

. CLM

1. CLM Software Com Importação e Exportação Ltda;
2. 11 2125-6250;
3. Barueri / SP;
4. diretoria@clm.tech;
5. www.clm.tech;

. COGEL

1. Companhia de Governança Eletrônica de Salvador;
2. 71 3202-4200;
3. Salvador / BA;
4. cogel@salvador.ba.gov.br;
5. www.tecnologia.salvador.ba.gov.br;


. CIJUN

A Companhia de Informática de Jundiaí tem 33 anos de atuação e é especializada em tecnologias para o desenvolvimento e integração de soluções de TIC com foco no poder público. Desenvolve soluções de sustentação, gestão, de relacionamento com clientes, conectividade e consultorias

1. Companhia de Informática de Jundiaí
2. 11 4589-8824
3. Jundiaí / SP
4. sac@cijun.sp.gov.br
5. www.cijun.sp.gov.br;

. CONCERT

1. Concert Technologies S/A;
2. 11 3062-8663;
3. São Paulo / SP;
5. www.concert.com.br;

. CONVERSYS IT SOLUTIONS

1. Conversys IT Solutions Com Serv de Tecnologia Ltda;
2. 11 3807-3550;
3. São Paulo / SP;
4. financeiro@conversys.com.br;
5. www.conversys.com.br;

. CPQD

1. Fundação CPQD Centro de Pesq Des em Telecomunicações;
2. 0800-702-2773;
3. Campinas / SP;
4. contactcenter@cpqd.com.br;
5. www.cpqd.com.br;

. CSU DIGITAL S/A

1. CSU Digital S/A;
2. 11 3030-3700;
3. São Paulo / SP;
4. csu@csu.com.br;
5. www.csu.com.br;

. CTD

1. Cia de Tecnologia e Desenvolvimento S/A;
2. 43 3379-3300;
3. Londrina / PR;
4. faleconosco@ctd.net.br;
5. www.ctdlondrina.com.br;

. CTD TECNOLOGIA DIGITAL

1. CTD Cia de Tecnologia Digital;
2. 51 3415-3300;
3. Canoas / RS;
5. www.ctd.com.br;

- 1- Razão Social
- 2- Fone
- 3- Cidade; Estado
- 4- e-mail de contato
- 5- Home Page

DATACOM

. DATACOM

A Datacom é referência no mercado de telecomunicações e TI do Brasil há mais de 20 anos, oferecendo soluções avançadas como switches Ethernet, DWDM, servidores, transceivers, GPON e roteadores WiFi. Com desenvolvimento e fabricação nacional, asseguramos produtos de alta qualidade e suporte excepcional.

1. Teracom Telemática S/A;
2. 51 3933-3000;
3. Eldorado do Sul / RS;
4. ctb@datacom.com.br;
5. www.datacom.com.br;

. DATAINFO

1. Datainfo Soluções em Tecnologia da Informação Ltda;
2. 47 33402990;
3. Blumenau / SC;
4. marketing@datainfo.inf.br;
5. www.datainfo.inf.br;

. DATAMOB SISTEMAS

1. Datamob Sistemas S/A;
2. 16 99758-9974;
3. Ribeirão Preto / SP;
4. contato@datamob.com.br;
5. www.datamob.com.br;

. DATANORTE

1. Cia de Proc de Dados do Rio Grande do Norte;
2. 84 3232-9709;
3. Natal / RN;
4. datanorte@datanorte.rn.gov.br;
5. www.datanorte.rn.gov.br;

. DATAPREV

1. Empresa de Tec e Informações da Previdência;
2. 61 3207-3348;
3. Brasília / DF;
4. institucional@dataprev.gov.br;
5. www.dataprev.gov.br;

. DB1 GROUP

1. DB1 Group Holding Ltda;
2. 44 3033-6300;
3. Maringá / PR;
4. contabilidade@db1.com.br;
5. www.db1group.com;



. DEDALUS PRIME

1. Dedalus Prime Sistemas e Serv. de Informática Ltda
2. 11 3049-0150
3. São Paulo/SP
4. dedalus.mkt@dedalusprime.com.br
5. www.dedalus.com.br

. DELL

1. Dell Computadores do Brasil Ltda;
2. 0800-9703384;
3. Eldorado do Sul / RS;
5. www.dell.com.br;

. DELPHOS

1. Delphos Serviços Técnicos S/A;
2. 21 4009-1857;
3. Rio de Janeiro / RJ;
4. comercial@delphos.com.br;
5. www.delphos.com.br;



Grupo
digicon

Inovação
Tecnologia
Confiabilidade

Há mais de 47 anos, o Grupo Digicon, formado pelas empresas Digicon e Perto, é referência em inovação, tecnologia e confiabilidade. O grupo promove, de maneira responsável e sustentável, soluções que melhoram a vida das pessoas.

Nossos valores:

1. Existimos pelo nosso cliente.
2. Fazemos o certo.
3. Inovamos e simplificamos.
4. Prezamos pelo ambiente saudável.
5. Perseguimos a excelência.
6. Valorizamos o senso de urgência.
7. Agimos quando há desperdícios.

digicon



A Digicon é reconhecida por sua inovação tecnológica, oferecendo soluções avançadas para Mobilidade Urbana e Controle de Acesso, promovendo eficiência em cidades inteligentes. Com produtos de alta qualidade e precisão, a empresa está presente em mais de 30 países, sempre com foco em tecnologias sustentáveis.

MOBILIDADE URBANA - CONTROLE DE ACESSO EXPORTAÇÃO - SERVIÇOS

 www.digicon.com.br

Perto



A Perto se destaca por transformar ideias em tecnologias inovadoras que atendem às exigências de empresas em mercados competitivos. Especialista em automação e autoatendimento, otimiza operações, aumenta a eficiência e facilita o dia a dia das pessoas com soluções práticas e confiáveis.

INSTITUIÇÕES FINANCEIRAS - VAREJO - RODOVIAS ESTACIONAMENTOS - SOFTWARES - SERVIÇOS

 www.perto.com.br

Estas são as empresas que participam do Anuário Informática Hoje 2023 com informações econômico-financeiras

. DESKTOP INTERNET

1. Desktop S/A
2. 19 3514-3100
3. Sumaré SP
4. contato@desktop.com.br
5. www.desktop.com.br

digicon

Além da tecnologia.

. DIGICON

1. Digicon S.A.;
2. 51 2126-6998;
3. Gravataí / RS;
4. sac.vca@digicon.com.br;
5. www.digicon.com.br;

. DIGITRO

1. Digtro Tecnologia Ltda;
2. 48 3281-7000;
3. Florianópolis / SC;
5. www.digitro.com;

. 2S

1. 2S Inovações Tecnológicas Ltda;
2. 11 3305-1200;
3. São Paulo / SP;
4. atendimento@2s.com.br;
5. www.2s.com.br;

. DOOTAX SOFTWARE

1. Dootax Software S/A;
2. 11 4210-2040;
3. São Bernardo do Campo / SP;
4. contato@dootax.com.br;
5. www.dootax.com.br;

. DPR TELECOMUNICAÇÕES

1. DPR Telecomunicações Ltda;
2. 11 94107-2000;
3. Sorocaba / SP;
4. dpr@dpr.com.br;
5. www.dpr.com.br;

. DRAKA COMTEQ

1. Draka Comteq Cabos Brasil S/A;
2. 47 3801-5100;
3. Joinville / SC;

. DYNAMOX

1. Dynamox S/A;
2. 48 3024-5858;
3. Florianópolis / SC;
4. comercial@dynamox.net;
5. www.dynamox.net;

. DYNATRACE

1. Dynatrace Software do Brasil S/A;
2. 11 3568-2084;
3. São Paulo / SP;
4. leticia.missali@dynatrace.com;
5. www.dynatrace.com;

. ECOTRACE

1. Ecotrace Tecnologia da Informação S/A;
2. 19 2660-2777;
3. Vinhedo / SP;
4. contato@ecotrace.info;
5. www.ecotrace.info;

**. EXTREME GROUP**

O Extreme Group é um dos principais grupos de inovação e tecnologia do Brasil, comprometido em simplificar negócios. Iniciando sua trajetória com a EDS, o grupo é composto também por EDX, Beyond, Gr1D e Pointer. Hoje, somos mais de 1.200 talentos focados em transformar ideias em soluções de valor para nossos clientes e para a sociedade.

1. Extreme Digital Consultoria e Representações Ltda;
2. 21 3190-1990;
3. Recife / PE;
4. comercial@extremedigital.com.br;
5. www.extremedigital.com.br;

. EMPRO TECNOLOGIA E INFORMAÇÃO

1. Empro Tecnologia e Informação;
2. 17 3201-1200;
3. São José do Rio Preto / SP;
4. financeiro@empro.com.br;
5. www.empro.com.br;

. ENGESOFTWARE

1. Engesoftware Tecnologia S/A;
2. 61 3362-5000;
3. Brasília / DF;
4. contatos@engesoftware.com.br;
5. www.engesoftware.com;

. ENGINEERING BRASIL

1. Engineering do Brasil S/A;
2. 11 3629-5300;
3. São Paulo / SP;
4. derek.gimenes@engdb.com.br;
5. www.engdb.com.br;

. EQUATORIAL TELECOM

1. Equatorial Telecomunicações S/A;
2. 0800 082 0116;
3. São Luís / MA;
5. www.equatorialtelecom.com.br;

. EQUINIX

1. Equinix do Brasil Soluções de Tecnologia em Informática;
2. 11 3524-4300;
3. São Paulo / SP;
4. info@equinix.com;
5. www.equinix.com.br;

. E-SAFER CYBERSECURITY

1. E-Safer Cybersecurity Sol. e Serv. em Segurança da Inform. Ltda
2. 11 4133-5252;
3. Barueri / SP;
4. financeiro@e-safer.com.br;
5. www.e-safer.com.br;

. ETEG

1. ETEG Tecnologia da Informação Ltda;
2. 31 3889-0990;
3. Belo Horizonte / MG;
4. rodrigo@eteg.com.br;
5. www.eteg.com.br;

. EWALLY

1. Ewally Instituição de Pagamento S/A;
3. São Paulo / SP;
4. contato@ewally.com.br;
5. www.ewally.com.br;

. EYEMOBILE

1. Eyemobile Tecnologia S/A;
2. 48 3211-3131;
3. Florianópolis / SC;
4. contato@eyemobile.com.br;
5. www.eyemobile.com.br;

. FACILIT

1. Facilit Tecnologia S/A;
2. 81 3224-3010;
3. Recife / PE;
5. www.facilit.com.br;

. FINNET

1. Finnet S/A - Tecnologia e Inst. de Pagamento;
2. 11 3882-9200;
3. São Paulo / SP;
4. marketing@finnet.com.br;
5. www.finnet.com.br;

FÓTON**. FÓTON INFORMÁTICA**

A Fóton é uma das pioneiras em tecnologia para bancos no Brasil. Há mais de 30 anos, fornecemos soluções, serviços e consultoria especializada. Nossos sistemas processam mais de 10 milhões de transações por dia. Experiência que inova. Excelência que lidera. Agende uma apresentação exclusiva!

1. Fóton Informática S/A;
2. 61 3533-0100;
3. Brasília / DF;
4. contato@foton.la;
5. www.foton.la;

. 4ALL

1. Iris Data Driven Desenvolvimento de Software S/A;
2. 51 3021-2350;
3. Porto Alegre / RS;
5. www.4all.com;

. FURUKAWA ELECTRIC LATAM

1. Furukawa Electric LatAm S/A;
2. 41 3341-4000;
3. Curitiba / PR;
5. www.furukawalatam.com;

. GALGO SISTEMAS

1. Galgo Sistemas de Informações S/A;
2. 11 98915-7387;
3. São Paulo / SP;
5. www.galgosistemas.com.br;

. GETNET

1. Getnet Adquirência Servs. Meios Pagamentos S/A;
3. Nova Hamburgo / RS;
4. lucianad@getnet.com.br;
5. www.getnet.com.br;



EXPERIENCE
Lounge

NÃO FIQUE LONGE DO **SEU CLIENTE**



www.experiencelounge.com.br

. GO2NEXT

1. Go2next Cynet Teleinformática Ltda;
2. 11 5051-3200;
3. São Paulo / SP;
4. roney.gregorio@go2next.com.br;
5. www.go2next.com.br;

. GOSAT TELECOM

1. Gosat Telecom S/A;
2. 31 3003-1112;
3. Belo Horizonte / MG;
5. www.web.gosat.org;

. GRUPO DATORA

1. Datora Participações e Serviços S/A;
2. 11 3812-2471;
3. São Paulo / SP;
4. contato@datora.net;
5. www.datora.net;

. GRUPO LUME

1. Lume Serviços de Tecnologia S/A;
2. 41 3204-7149;
3. Pinhais / PR;
5. www.lumegrupo.com.br;

. HOS SISTEMAS

1. HOS Sistemas de Informática S/A;
2. 54 2621-4400;
3. Bento Gonçalves / RS;
5. www.hos.com.br;

. HP BRASIL

1. Hewlett Packard do Brasil;
2. 11 4197-8000;
3. Barueri / SP;
5. www.hp.com.br;

. HUAWEI DO BRASIL

1. Huawei do Brasil Telecomunicações Ltda;
2. 11 3930-8888;
3. São Paulo / SP;
4. brterminal@huawei.com;
5. www.huawei.com.br;

. IBM DO BRASIL

1. IBM Brasil Ind de Máquinas e Serviços Ltda;
2. 0800-701-4262;
3. São Paulo / SP;
4. ibmevoce@br.ibm.com;
5. www.ibm.com.br;

. ICARO TECH

1. Icaro Technologies Serviços e Comércio Ltda;
2. 19 3731-8300;
3. Campinas / SP;
4. sales@icarotech.com;
5. www.icarotech.com;

. IMA

1. Informática de Municípios Associados S/A;
2. 19 3755-6500;
3. Campinas / SP;
4. ima@ima.sp.gov.br;
5. www.ima.sp.gov.br;



. IMEDIADATA TECNOLOGIA

*Conectividade em Constante
Evolução Eficiência e Expertise
no conceito de conectividade
e comunicação de dados
Soluções de conectividade com
alta qualidade e velocidade
Transmissão de confiança
que seu negócio merece!*

1. Imediadata Tecnologia S/A;
2. 11 4134-3300;
3. Barueri / SP;
4. antonelli.nardini@imediadata.com.br;
5. www.imediadata.com.br;

. INFOBASE

1. Infobase Consultoria e Informática Ltda;
2. 21 2224-4525;
3. Rio de Janeiro / RJ;
4. andre.miceli@infobase.com.br;
5. www.infobase.com.br;

. INTEL

1. Intel Semicondutores do Brasil;
2. 11 3365-5500;
3. São Paulo / SP;
5. www.intel.com.br;

. INTELBRAS

1. Intelbras S/A Ind. de Telecom. Eletr. Brasileira;
2. 48 3281-9500;
3. São José / SC;
4. grupo.marketing_institucional@intelbras.com
5. www.intelbras.com;

. ISH TECNOLOGIA

1. ISH Tecnologia S/A;
2. 27 3334-8900;
3. Vitória / ES;
4. ri@ish.com.br;
5. www.ish.com.br;

. I-VALUE

1. I-Value Tecnologia S/A;
2. 19 3251-7994;
3. Campinas / SP;

. JUNIPER

1. Juniper Networks Brasil Ltda;
2. 11 3443-1416;
3. São Paulo / SP;
4. latam@juniper.net;
5. www.juniper.net;

. KEEGGO

1. Keeggo Technology Brasil S/A;
2. 11 2284-3232;
3. São Paulo / SP;
4. cristiane.bonaldo@keeggo.com;
5. www.keeggo.com;

. KRYPTUS

1. Kryptus Segurança da Informação;
2. 19 3112-5000;
3. Campinas / SP;
5. www.kryptus.com;

. LANDIX

1. Landix Sistemas S/A;
2. 11 3631-7200;
3. Uberlândia / MG;
5. www.landix.com.br;

. LG ELECTRONICS

1. LG Electronics de São Paulo;
2. 11 2162-5400;
3. Taubaté / SP;
5. www.lge.com.br;



. LG LUGAR DE GENTE

*A LG lugar de gente é o principal player
especializado em tecnologia para
gestão de pessoas. Há mais de 38
anos no mercado, possui mais de 2.000
clientes diretos e indiretos, ofertando
soluções capazes de melhorar a fluidez
de processos, reduzir retrabalhos e
desburocratizar tarefas operacionais.*

1. LG lugar de gente
2. 62 3545-9000
3. Aparecida de Goiânia (GO)
4. comunicacao@lg.com.br
5. www.lg.com.br

. LINX

1. Linx S/A;
2. 11 2103-2400;
3. São Paulo / SP;
4. mrkt@linx.com.br;
5. www.linx.com.br;

. LOCABWEB

1. Locaweb Serviços de Internet S/A;
2. 11 3544-0444;
3. São Paulo / SP;
4. institucional@locaweb.com.br;
5. www.locaweb.com.br;

. LOGPYX

1. Logpyx Tecnologia S/A;
2. 31 3016-3193;
3. Belo Horizonte / MG;
5. www.logpyx.com;

. MARKWAY

1. Markway Business e Informática Ltda;
2. 21 22124500;
3. Rio de Janeiro/RJ;
4. contato@markway.com.br;
5. www.markway.com.br;

. MATERA

1. Matera Systems Informatica S/A;
2. 19 3794-7700;
3. Campinas / SP;
4. ctb.all@matera.com;
5. www.matera.com;

. MÁXIMA SISTEMAS

1. Máxima Sistemas de Informática S/A;
2. 62 3412-2900;
3. Goiânia / GO;
4. selva.tassara@maximasistemas.com.br;
5. www.maximasistemas.com.br;

. MEMORA PROCESSOS INOVADORES

1. Memora Processos Inovadores S/A;
2. 61 3963-0030;
3. Brasília / DF;
4. contato@memora.com.br;
5. www.memora.com.br;

- 1- Razão Social
- 2- Fone
- 3- Cidade; Estado
- 4- e-mail de contato
- 5- Home Page

. META

1. Meta Serviços em Informática S.A.;
2. 51 2101-1371;
3. São Leopoldo / RS;
4. comunicacao@meta.com.br;
5. www.meta.com.br;

. MICRO FOCUS/OPEN TEXT

1. Micro Focus Brasil;
2. 11 3627-0900;
3. São Paulo / SP;
5. microfocus.com/pt-br/home;

. MICROSOFT BRASIL

1. Microsoft do Brasil Imp. e Com. de Software e Vídeo Games Ltda;
3. São Paulo / SP;
5. www.microsoft.com/pt-br;

. MICROSTRATEGY

1. Microstrategy Brasil Ltda;
2. 11 3044-4811;
3. São Paulo / SP;
4. info-brazil@microstrategy.com;
5. www.microstrategy.com;

. MIRANTE TECNOLOGIA

1. Mirante Tecnologia S/A;
2. 61 3533-0500;
3. Brasília / DF;
4. comunicacao@mirante.net.br;
5. www.mirante.net.br;

. MLS WIRELESS

1. MLS Wireless S/A;
2. 21 2538-8400;
3. Rio de Janeiro / RJ;
5. www.mls.com.br;

. MM TECNOLOGIA

1. MM Tecnologia S/A;
2. 11 4507-5611;
3. São Paulo / SP;
5. www.meseems.com.br;

MONTREAL
O FUTURO PRESENTE

. MONTREAL

Nosso investimento em pessoas, conhecimento e em parcerias estratégicas, resulta em soluções tecnológicas inovadoras e na entrega de facilidade, permitindo que ideias disruptivas aliadas à transformação digital, funcionem. O compromisso Montreal é com a atuação ética, o respeito à diversidade e a preservação do meio ambiente. O nosso propósito é facilitar o meio para entregar o novo. Somos o Futuro Presente!

1. M.I. Montreal Informática S/A;
2. 31 3280-7600;
3. Belo Horizonte/MG;
4. comercial@montreal.com.br;
5. www.montreal.com.br;

. MOTOROLA SOLUTIONS

1. Motorola Solutions Ltda;
2. 11 5171-9228;
3. São Paulo / SP;
4. contato somente via formulário
5. www.motorolasolutions.com;

. MPS

1. MPS Informática Ltda;
2. 41 2141-9500;
3. Curitiba / PR;
5. www.mps.com.br;

. MULTILASER

1. Multilaser Industrial S/A;
3. São Paulo / SP;
5. multilaser.com.br;

. NASAJON SISTEMAS

1. Nasajon Sistemas Ltda;
2. 21 2213-9300;
3. Rio de Janeiro / RJ;
4. contabilidade@nasajon.com.br;
5. www.nasajon.com.br;

. NEC

1. Nec Latin America S/A;
2. 11 3151-7000;
3. São Paulo / SP;
4. vendas@nec.com.br;
5. www.nec.com.br;

. NEGER TELECOM

1. Neger Tecnologia e Sistemas Ltda
2. 19 32372121
3. Campinas SP
4. neger@neger.com.br
5. www.neger.com.br

. NEO

1. NeoBpo Serviços de Proc. de Neg. e Tecnologia S/A;
3. Mogi das Cruzes / SP;
4. marketing@neobpo.com.br;
5. www.neobpo.com.br;

. NEOVIA SOLUTIONS

1. Directnet Prestação de Serviços Ltda;
2. 11 3017-4680;
3. São Paulo / SP;
4. atendimento.corporativo@neovia.com.br;
5. www.neovia.com.br;

. NEOWAY

1. Neoway Tecnologia Int Assessoria e Negócios;
2. 11 98903-4284;
3. Florianópolis / SC;
5. www.neoway.com.br;

. NESIC

1. Nesic Brasil S/A;
2. 11 2065-2202;
3. São Paulo / SP;
4. renato.teixeira@nesic.com.br;
5. www.nesic.com.br;

. NEXANS

1. Nexans Brasil S/A;
2. 11 3084-1600;
3. São Paulo / SP;
4. nexans.brazil@nexans.com;
5. www.nexans.com.br;

. NEXXERA

1. Nexxera Tecnologia e Serviços S/A;
2. 48 2106-5698;
3. Florianópolis / SC;
4. comercial@nexxera.com;
5. www.nexxera.com;

. NEXXTO

1. Nexxto Serviços em Tecnologia da Informação S/A;
2. 11 2361-5198;
3. São Paulo / SP;
4. antonio.rossini@bexxto.com;
5. www.nexxto.com;

. NICE

1. Nice Systems Technologies Brasil Ltda;
3. São Paulo / SP;

. NOKIA SOLUTIONS

1. Nokia Solutions and Networks do Brasil Tel Ltda;
2. 11 4833-9079;
3. São Paulo / SP;

. NURIA

1. CM Tecnologia S/A;
2. 31 2535-4023;
3. Belo Horizonte / MG;
5. www.nuria.com.br;

. NZN

1. No Zebra Network S/A;
2. 11 5083-1018;
3. São Paulo / SP;
5. www.nzn.io;

. OCTEA

1. Octea Tecnologia e Serviços Ltda;
2. 11 2894-0222;
3. São Paulo / SP;
4. contato@octea.com.br;
5. www.octea.com.br;

. OI

1. Oi S/A;
2. 21 98766-9730;
3. Rio de Janeiro / RJ;
4. ines.landeira@oi.net.br;
5. www.oi.com.br;

. OMNILINK

1. Zetix Tecnologia S/A;
2. 11 4196-1100;
3. Barueri / SP;
5. www.omnilink.com.br;

. ONDATI

1. OndaTI Soluções em Tecnologia Ltda;
2. 12 3302-4700;
3. São José dos Campos / SP;
4. contato@ondati.com.br;
5. www.ondati.com.br;

. OPEN LABS

1. Open Labs S/A;
2. 11 3888-2600;
3. São Paulo / SP;
4. comercial.brazil@openlabs.com.br;
5. www.openlabs.com.br;

. ORACLE BRASIL

1. Oracle do Brasil Sistemas Ltda;
2. 11 5189-1000;
3. São Paulo / SP;
5. www.oracle.com.br;

. ORIZON

1. Companhia Brasileira de Gestão e Serviços S/A;
2. 11 4932-5000;
3. Barueri / SP;
4. comercial@orizon.com.br;
5. www.orizon.com.br;

. OSAS TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO

1. Osas Tecnologia da Informação Ltda;
2. 31 2526-6137;
3. Belo Horizonte / MG;

. PAGSEGURO UOL

1. PagSeguro Internet S/A;
3. São Paulo / SP;
5. www.pagseguro.uol.com.br;

. PARKS

1. Parks S/A Comunicações Digitais;
2. 51 3205-2174;
3. Cachoeirinha / RS;
4. chorn@parks.com.br;
5. www.parks.com.br;

. PERKONS

1. Perkons S/A;
2. 41 3544-3232;
3. Pinhais / PR;

Perto

. PERTO S/A

1. Perto S/A. Periféricos para Automação;
2. 51 3489-8700;
3. Gravataí / RS;
4. leads@perto.com.br;
5. www.perto.com.br;

. PETRONECT

1. Procurement Negócios Eletrônicos S/A;
2. Rio de Janeiro / RJ;
5. www.petronect.com.br;

. POSITIVO TECNOLOGIA

1. Positivo Tecnologia S/A;
2. 41 3316-7700;
3. Curitiba / PR;
4. imprensa@positivo.com.br;
5. www.positivotecnologia.com.br;

. POWERPC INFORMÁTICA

1. Powerpc Comércio de Equip de Informática S/A;
2. 31 2519-0416;
3. Belo Horizonte / MG;
5. powerpcinfo.com.br;

. PRAXIO

1. BgmRodotec Tecnologia e Informática S/A;
2. 11 5018-2525;
3. São Bernardo do Campo / SP;
4. thabata.keller@praxio.com.br;
5. www.praxio.com.br;

. PROCEMPA

1. Cia de Proc de Dados do Mun. de Porto Alegre;
2. 51 3289-6000;
3. Porto Alegre / RS;
5. www.prefeitura.poa.br/procempa;

. PROCERGS

1. PROCERGS-Centro Tec Inf e Com do Estado do Rio Grande do Sul;
2. 51 3210-3100;
3. Porto Alegre / RS;
4. procergs@procergs.rs.gov.br;
5. www.procergs.com.br;

. PRODABEL

1. Empresa de Inf. e Inform. do Município de Belo Horizonte S/A;
2. 31 3277-8342;
3. Belo Horizonte / MG;
5. www.prefeitura.pbh.gov.br/prodabel;

. PRODAM - AM

1. Processamento de Dados Amazonas S/A;
2. 92 2121-6500;
3. Manaus / AM;
4. prodam@prodam.am.gov.br;
5. www.prodam.am.gov.br;

. PRODAM SP

1. Empr de TI e Comunicação do Município de SP;
2. 11 3396-9622;
3. São Paulo / SP;
4. prodam@prodam.sp.gov.br;
5. www.portal.prodam.sp.gov.br;

. PRODATA MOBILITY

1. Prodata Mobility Brasil S/A;
2. 11 3146-2226;
3. São Paulo / SP;

. PRODEB

1. Companhia de Process Dados do Estado da Bahia;
2. 71 31157622;
3. Salvador / BA;
4. comunicacao@prodeb.ba.gov.br;
5. www.prodeb.ba.gov.br;

. PRODEMGE

1. Cia de Tecnologia da Inf. do Estado de Minas Gerais;
2. 31 3339-1100;
3. Belo Horizonte / MG;
4. atendimento@prodemge.gov.br;
5. www.prodemge.gov.br;

. PRODEPA

1. Empresa de Tec. da Inf. e Comunicação do Pará;
2. 91 3239-3399;
3. Belém / PA;
4. cap@prodepa.pa.gov.br;
5. www.prodepa.pa.gov.br;

. PRODESAN

1. Prodesan Progresso Desenv de Santos S/A;
2. 13 3229-8000;
3. Santos / SP;
5. www.prodesan.com.br;

. PRODESP

1. Companhia de Processamento de Dados do Estado de São Paulo;
2. 11 2845-6000;
3. Taboão da Serra / SP;
4. prodesp@prodesp.sp.gov.br;
5. www.prodesp.sp.gov.br;

. PROGNUM

1. Prognum Informática S/A;
2. 21 3525-5533;
3. Niterói / RJ;
4. adm@prognum.com.br;
5. www.prognum.com.br;

. PROXXIMA

1. Proxima Telecomunicações S/A;
2. 0800-083-1155;
3. Campina Grande / PB;
4. falecom@proxima.net;
5. www.proxima.net;

. QUALITY DIGITAL

1. Quality Software S/A;
2. 41 3281-5000;
3. Rio de Janeiro / RJ;
4. ri@quality.com.br;
5. ri.quality.com.br;

. RANKMYAPP

1. Rankmyapp Software e Serviços de Internet S/A;
3. Barueri / SP;

. RD STATION

1. RD Gestão e Sistemas S/A;
2. 48 3877-2700;
3. Florianópolis / SC;
5. www.rdstation.com;

. ROBBYSON

1. Robbyson Systems Desen. de Sistemas S/A;
2. 31 99956-4940;
3. Belo Horizonte / MG;
5. www.robbyson.com;

. ROOST

1. ROOST LTDA;
2. 41 3201-2700;
3. Pinhais / PR;
4. comercial@roostedge.com;
5. roost.com.br;

. RV TECNOLOGIA

1. RV Tecnologia e Sistemas S/A;
2. 11 2173-9601;
3. São Paulo / SP;

. SAMSUNG

1. Samsung Eletrônica do Amazônia Ltda;
2. 92 4009-1170;
3. Manaus / AM;
5. www.samsung.com;

. SAP BRASIL

1. SAP Brasil Ltda;
2. 11 5503-2554;
3. São Paulo / SP;
5. www.sap.com;

. SCALA DATA CENTERS

1. Scala Data Centers S/A;
2. 11 4040-6555;
3. Barueri / SP;
5. www.scaladatacenters.com;

. SEAL SISTEMAS

1. Seal Sistema Tecnol de Informação Ltda;
2. 11 2134-3814;
3. São Paulo / SP;
4. isimoies@seal.com.br;
5. www.seal.com.br;

. SELBETTI TECNOLOGIA

1. Selbetti Tecnologia S/A;
2. 11 4563-9615;
3. Santana de Parnaíba / SP;
5. www.selbetti.com.br;

. SENIOR SISTEMAS

1. Senior Sistemas S/A;
2. 47 3039-3671;
3. Blumenau / SC;
4. marketing@senior.com.br;
5. www.senior.com.br;

. SENSEDIA

1. Sensedia S/A;
2. 19 3705-5775;
3. Campinas / SP;
4. comunicacao@sensedia.com;
5. www.sensedia.com;

. SERPRO

1. Serviço Federal de Processamento de Dados;
2. 61 998727878;
3. Brasília / DF;
4. ana.resende@serpro.gov.br;
5. www.serpro.gov.br;

. SERVICE IT

1. Service It Ltda;
2. 11 2595-1400;
3. São Paulo / SP;
4. comunicacao@service.com.br;
5. www.service.com.br;

. SIGMA

1. Sigma Dataserv Informática S/A;
2. 41 3028-7200;
3. Curitiba / PR;
5. www.sigmadataserv.business.site;

- 1- Razão Social
- 2- Fone
- 3- Cidade; Estado
- 4- e-mail de contato
- 5- Home Page



. SIMPRESS

A Simpress, empresa do grupo HP, é a maior do segmento de outsourcing de TI no Brasil, gerenciando mais de 600.000 dispositivos em 2.600 clientes. Outsourcing de notebooks, desktops, smartphones, tablets, coletores de dados e impressoras térmicas, é mais fácil com a Simpress.

1. Simpress Com. Locação e Serviços Ltda;
2. 11 32389406;
3. Santana de Parnaíba / SP;
4. marketing@simpress.com.br;
5. www.simpress.com.br;

. SISGRAPH

1. Sisgraph Ltda;
2. 11 3889-2013;
3. São Paulo / SP;
4. mkt.br@sigraph.com.br;
5. www.hexagon.com.br;

. SISPRO

1. Sispro S/A Serviços e Tecnologia da Informação;
2. 51 3415-3300;
3. Canoas / RS;
4. sispro@sipro.com.br;
5. www.sipro.com.br;

. SKYONE

1. Skyone Tecnologia em Software S/A;
2. 11 2193-1961;
3. São Paulo / SP;
5. www.skyone.solutions;

. SMARTGREEN

1. Smartgreen Desenvolvimento de Tecnologias S/A;
2. 41 3343-1122;
3. Curitiba / PR;
4. contato@smartgreen.net;
5. www.smartgreen.net;



. SND

Somos um distribuidor brasileiro presente há 38 anos no mercado de Tecnologia. Temos em nosso DNA a inovação, e expertise na oferta de soluções para apoiar nossos parceiros através das nossas 05 Divisões de Negócios em Cloud, Corporativo, Enterprise, Locação e Varejo. Conheça também todo nosso portfólio para venda ou locação de produtos e serviços.

1. SND Distribuição de Produtos de Informática S/A;
2. 11 2187-8300;
3. Barueri / SP;
4. marketing@snd.com.br;
5. www.snd.com.br;

. SOFTEXPERT SOFTWARE

1. SoftExpert Software S/A;
2. 47 2101-9900;
3. Joinville / SC;
5. www.softwxpert.com;

. SOFTPLAN

1. Softplan Planejamento e Sistemas S/A;
2. 48 3027-8000;
3. Florianópolis / SC;
5. www.softplan.com.br;

. SOFTWARE AG BRASIL

1. Software AG Brasil Inf e Serv Ltda;
2. 11 2899-6600;
3. São Paulo / SP;
5. www.softwareag.com.br;



. SONDA

A Sonda é líder em transformação digital na região. De origem chilena e fundada em 1974, a companhia possui escritórios em 13 países. Por conhecermos os desafios da região, contamos com um amplo portfólio nas principais indústrias do mercado: SmartCities&Mobility, Retail&Comércio, Bancos&Seguros, Saúde, Setor Público, Multindústrias, Soluções de Negócios (Fiscal, Comex e SAP) e Utilities.

1. Sonda Procwork Informática Ltda;
2. 11 94525-4248;
3. São Paulo/SP;
4. relacionamento.br@sonda.com;
5. www.sonda.com;
- www.instagram.com/sondabrasil;
- www.linkedin.com/company/sonda;

. SPCC

1. SPCC - São Paulo Contact Center Ltda;
3. São Paulo / SP;

. SQUADRA TECNOLOGIA

1. Squadra Tecnologia S/A;
2. 31 2104-7800;
3. Belo Horizonte / BH;
5. www.squadra.com.br;

. STEFANINI GROUP

1. Stefanini Participações S/A;
2. 11 3094-6174;
3. Barueri / SP;
4. gestaotributaria@stefanini.com;
5. www.stefanini.com;

. STONE

1. Stone Instituição de Pagamento S/A;
2. x 3004-9681;
5. www.stone.com.br;

. SUMICITY NETWORKS mob telecom

1. Sumicity Telecomunicações S/A;
3. Carmo / RJ;
5. www.sumicity.com.br;

. SUPERLÓGICA TECNOLOGIA

1. Superlógica Tecnologias S/A;
2. 19 4009-6800;
3. Campinas / SP;

. SYS EVOLUTION LICITAÇÕES

1. Licitasys Consultoria e Ass. Empresarial Ltda;
2. 11 5080-0888;
3. São Caetano do Sul / SP;
4. daniela.lima@sysevolution.com.br;
5. sysevolution.com.br;

. TATA CONSULTANCY SERVICES

1. TATA Consultancy Services do Brasil Ltda;
2. 11 3306-7000;
3. Barueri / SP;
4. brazil.presales@tcs.com;
5. www.tcs.com;

. TDS INFORMÁTICA

1. TDS Informática S/A;
2. 11 3534-8585;
3. Barueri / SP;
4. tds@tdsinfo.com.br;
5. www.tdsinfo.com.br;

. TECBAN

1. Tecnologia Bancária S/A;
2. 11 3244-8307;
3. São Paulo / SP;
4. imprensa@tecban.com.br;
5. www.tecban.com.br;



. TECHDEC

TechDEC, integradora de soluções em TI, 28 anos de atuação, especialização nos mercados de saúde e educação, conectividade, cibersegurança, armazenamento de dados e várias outras áreas que abrangem a infraestrutura de informática. Operações: Brasil e unidades nos USA e Uruguai.

1. Techdec Informática S/A;
2. 51 3381-7600;
3. Porto Alegre / RS;
4. techdec@techdec.com.br;
5. www.techdec.com.br;

. TECHNE

1. Techne Engenharia e Sistemas Ltda;
2. 11 2149-9200;
3. São Paulo / SP;
4. rodrigo.souza@techne.com.br;
5. www.techne.com.br;

. TELEFÔNICA CLOUD

1. Telefônica Cloud e Tecnologia do Brasil S/A;
3. Santana do Parnaíba / SP;

. TELEFÔNICA IOT

1. Telefônica IOT, Big Data e Tecnologia do Brasil;
3. Barueri / SP;

. TELEPERFORMANCE

1. Teleperformance CRM S/A;
2. 11 95951-0118;
3. São Paulo / SP;
5. www.teleperformance.com;

. TELESPIAZIO BRASIL

1. Telespazio Brasil S/A;
2. 21 2141-3100;
3. Rio de Janeiro / RJ;
4. brasil.marketing@telespazio.com;
5. www.telespazio.com/pt/latam;

. TELSINC

1. Telsinc Comércio de Equip de Informática Ltda;
2. 11 4082-0966;
3. São Paulo / SP;
5. www.telsinc.com.br;

Estas são as empresas que participam do Anuário Informática Hoje 2023 com informações econômico-financeiras



. TELTEC SOLUTIONS

A Teltec Solutions é uma empresa brasileira de tecnologia que fornece soluções, serviços e consultoria de Tecnologia da Informação, com ênfase em cloud computing, segurança e conectividade. Com experiência, competência e inovação, somos um parceiro de negócios para auxiliar nos desafios de TI, unindo as melhores pessoas, parcerias e fabricantes.

1. Teltec Solutions Ltda;
2. 48 30313450;
3. Florianópolis/SC;
4. contato@teltecsolutions.com.br;
5. www.teltecsolutions.com.br;

. TELTEX

1. Teltex Tecnologia S/A;
2. 11 3842-5806;
3. São Paulo / SP;
4. comercial@teltex.com.br;
5. www.teltex.com.br;

. TEVEC

1. Infradata Sistemas S/A;
2. 19 99680-9946;
3. São Paulo / SP;
5. www.infradatabusiness.com;

. 3CORP TECHNOLOGY

1. 3Corp Technology S/A
- Infraestrutura de Telecom;
2. 11 3056-7733;
3. Barueri / SP;
4. marketing@3corp.com.br;
5. www.3corp.com.br;

. TIM

1. Tim S/A;
2. 21 4119-8899;
3. Rio de Janeiro / RJ;
4. tim@timbrasil.com.br;
5. www.tim.com.br;

. TIVIT

1. TIVIT Terceirização de Proc
- Serv e Tecnologia S/A;
2. 11 3757-2222;
3. São Paulo / SP;
4. comunicacao@tivit.com;
5. www.tivit.com;

. TORABIT

1. Torabit Tec. Gestão de
- Monitoramento Digital S/A;
2. 11 4780-3488;
3. São Paulo / SP;
5. www.torabit.com.br;



. TOTVS

1. Totvs S/A;
3. São Paulo / SP;
4. rel.institucionais@totvs.com.br;
5. www.totvs.com/;

. UNIFIQUE TELECOMUNICAÇÕES

1. Unifique Telecomunicações S/A;
2. 47 3380-0800;
3. Timbó / SC;
4. ri@redeunifique.com.br;
5. www.ri.unifique.com.br;

. UNISYS

1. Unisys Brasil Ltda;
2. 21 3523-5033;
3. Rio de Janeiro / RJ;
4. marketing@br.unisys.com;
5. www.unisys.com.br;

. UNITELCO

1. Universal Telecom S/A;
2. 11 2720-0114;
3. São Paulo / SP;
4. mara.pereira@unitelco.com.br;
5. www.unitelco.com.br;

. V.TAL

1. V.TAL - Rede Neutra de Telecomunicações;
3. São Paulo / SP;
5. www.vtal.com;



. V8.TECH

A V8.TECH impulsiona a reinvenção de negócios através da transformação digital e core business, otimizando operações, TI, transformação digital e acelerando o crescimento. Oferecemos soluções variadas, e atendemos 100 clientes nas 1000 maiores empresas do Brasil, em setores diversos do mercado.

1. V8 Consulting S/A;
2. 11 23841083;
3. São Paulo/SP;
4. comercial@v8.tech;
5. www.v8.tech;

. VELOS

1. Velos Tecnologia e Serviços S/A;
2. 16 3413-8495;
3. São Carlos / SP;
4. contato@velos.ag;
5. www.velos.ag;

. VELSIS

1. VTECH Tecnologia e Sistemas Ltda;
2. 41 99249-5626;
3. Curitiba / PR;
5. www.velsis.com.br;

. VERO

1. Vero S/A;
3. São Paulo / SP;
5. www.verointernet.com.br;

. VERTICORE GROUP

1. Verticore IT Tecnologia e Treinamento Ltda;
2. 11 2663-8989;
3. São Paulo / SP;
5. www.verticore.com.br;

. VHSYS

1. VHSYS Sistema de Gestão S/A;
2. x 0800-000-0010;
3. São José dos Pinhais / PR;
5. www.vhsys.com.br;

. VIVO

1. Telefônica Brasil S/A;
2. 11 3430-4669;
3. São Paulo / SP;
4. imprensa@telefonica.com;
5. www.telefonica.com;

. WDC NETWORKS

1. Livetech da Bahia Indústria e Comércio S/A;
2. 11 3035-3777;
3. São Paulo / SP;
4. contato@wdcnet.com.br;
5. www.wdcnet.com.br;

. WECLIX TELECOM

1. Weclix Telecom S/A;
2. 16 4072-0092;
3. Ribeirão Preto / SP;
5. www.weclix.com.br;

. WECOM

1. Wecom Com. Serv. em Tecnologia da
- Informação S/A;
2. 51 3079-5000;
3. Porto Alegre / RS;
4. comercial@wecom.com.br;
5. www.wecom.com.br;

. XEROX DO BRASIL

1. Xerox Comércio e Ind Ltda;
2. 21 4009-1212;
3. Rio de Janeiro / RJ;
4. faleconosco@xerox.com.br;
5. www.xerox.com.br;

. YSSY

1. Yssy Holding S/A;
2. 11 4134-8000;
3. Barueri / SP;
4. contato@yssy.com.br;
5. https://yssy.com.br/;

. YSSY&CO

1. Yssy Serviços Ltda;
2. 11 4134-8000;
3. Barueri / SP;
4. contato@yssy.com.br;
5. www.yssy.com.br;

. ZENVIA

1. Zenvia Mobile Serviços Digitais S/A;
2. 11 98726-3438;
3. São Paulo / SP;
4. zenvia@rpmacomunicacao.com.br;
5. www.zenvia.com;



Driving Digital Transformation

Não importa o tamanho do desafio,
a V8.TECH tem a solução na
medida para sua empresa.
Transformamos os negócios e as
estratégias de TI dos clientes
para a “Era Digital”.

[instagram.com/v8tech.oficial](https://www.instagram.com/v8tech.oficial) 

[linkedin.com/company/v8tech](https://www.linkedin.com/company/v8tech) 

Acesse: **V8.TECH**



Fale conosco

V8.TECH
DRIVING DIGITAL TRANSFORMATION

Quem tem Claro tem tudo.

E tem também nosso agradecimento por nos tornar a **marca mais lembrada do país em 5G e Fibra**, oferecendo o **5G mais rápido da América Latina** e o **Wi-Fi mais rápido do Brasil**.

Com a Claro, você está sempre conectado em todas as telas, em qualquer lugar, com a melhor experiência, dentro e fora de casa.

Vem pra Claro.



Eu  estar conectado

BUSQUE: [CLARO.COM.BR/PORQUECLARO](https://claro.com.br/porqueclaro)

Saiba mais em www.claro.com.br



Claro 